

EGAP EM

**Třicátiny
EGAP**

str. 2-5

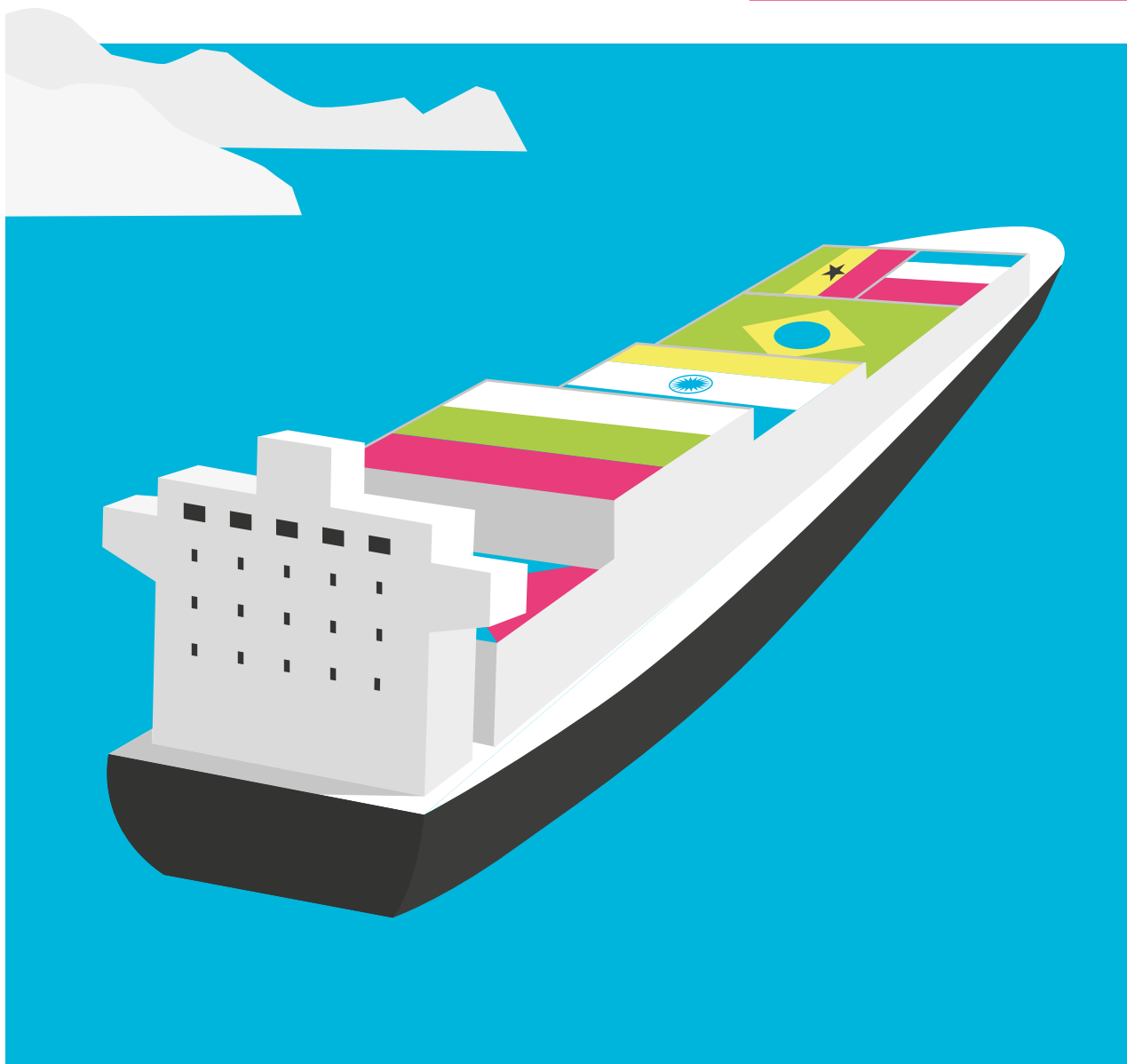
**Kovárna VIVA
vyhlášena
Exportérem roku 2021**

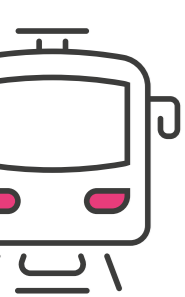
str. 12-13

**Společensky
odpovědný
EGAP**

str. 24-25

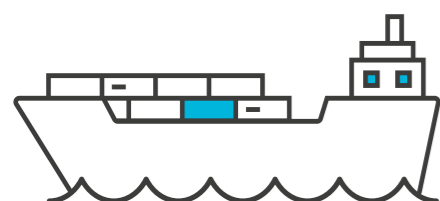
30 LET





Obsah

- 2-5** Třicátiny EGAP: Bilion pojištěného exportu ve 130 zemích světa
- 6-9** Země subsaharské Afriky jako částečná náhrada pro české exportéry, které o trhy připravila válka
- 10** Potkali se u mikrofonu...
- 12-13** Kovárna VIVA vyhlášena Exportérem roku 2021 v kategorii státem podpořeného vývozu
- 14-17** 30 let EGAP v datech
- 18-20** Kovárna VIVA: Čím delší je řetězec dodavatelů, tím lépe je se pojistit
- 21-23** EGAP na své třicátiny upozorňuje kampaní. Představuje úspěšné projekty a exportérům strádajícím válkou na Ukrajině své produkty
- 24-25** Společensky odpovědný EGAP
- 26-29** Novinky ze světa trade, export & ECAs
- 30** EGAP na sítích



Jan Procházka

předseda představenstva a generální ředitel

Vážení přátelé českého exportu,

dovoluji vám vás pozdravit ze stránek časopisu pojišťovny EGAP trochu jinak, než jste zvyklí. Výjimečně, vůbec poprvé, vychází Procházka EGAPem také jako příloha ekonomického deníku. Proč? V těchto dnech si s exportéry a dalšími obchodními či financujícími partnery připomínáme 30. výročí úspěšné spolupráce. Právě **před 30 lety** podal stát pomocnou ruku českým exportérům založením EGAP. Za tu dobu jsme společně vyvezli do zahraničí české zboží, služby, technologie a investice za víc než **1 bilion korun**. S naším pojištěním se vývozci dostali do rovných 130 zemí světa, přičemž loni padl rekord, kdy jsme během jednoho roku obsloužili **54 zahraničních trhů**. Pod vysokými čísly jsou podepsáni nejen exportéři, se kterými spolupracujeme dlouhodobě, ale také firmy, které se u nás pojišťují prvně. A za to jsme rádi. Takovou společností je například i **zlínská Kovárna VIVA**, jejíž výrobky jí vynesly i ocenění v soutěži Exportér roku. Také pro ni je určena **produktová nabídka EGAP a nový ceník**, který zlevňuje pojištění vývozu do zemí OECD. V EGAPu si ovšem uvědomujeme, že každý růst může nepříznivě dopadat na životní prostředí. Aktuálně jsme proto zapojeni do řady aktivit v oblasti **CSR**, zejména těch s ekologickým aspektem.

Do jednatřicátého roku spolupráce bohužel vstupujeme ve stínu ruské invaze na Ukrajinu, která dopadá i na české exportéry a jejich partnery. Věřím, že EGAP bude nadále i v této těžké době vašim spolehlivým partnerem.

Příjemné čtení.

Jan Procházka



Třicátiny EGAP: Bilion pojištěného exportu ve 130 zemích světa.

Firmy a banky s ním teď počítají při nahrazování ztracených trhů i pro rekonstrukci Ukrajiny

Právě před třiceti lety nově vzniklá exportní pojišťovna EGAP začala připravovat svůj první obchodní případ, pojištění dodávky technologií pro rafinérii v Jordánsku. Od té doby pojišťovna pomohla českým firmám ve 130 zemích světa, a spolu s EGAPem tak exportéři vyvezli své zboží, technologie, ale i projekty za víc než jeden bilion korun. Teď budou pojišťovnu potřebovat hlavně při hledání nových trhů, které mají nahradit chybějící zakázky z Ruska, Běloruska a Ukrajiny. Na tu se ovšem plánují vrátit při poválečné rekonstrukci státu. Shodli se na tom zástupci firem a bank na setkání, které uspořádal EGAP při příležitosti třicátého výročí vzniku.

• Autor: Jan Černý, tiskový mluvčí EGAP

Zdroj: Michal Dvořák

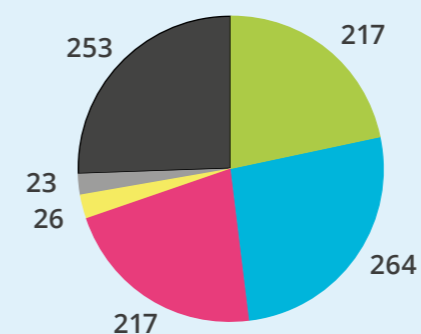
Vysokomýtský výrobce autobusů Iveco bude hledat nové zákazníky v teritoriích Střední Asie a Afriky, v regionech, kde s sebou obchodování nese vyšší míru rizika. „My exportéři budeme potřebovat flexibilní nástroje k okamžitému použití. Také je nezbytné, aby EGAP disponoval dostatečně vysokými pojistnými limity pro konkrétní zájmové trhy,“ uvedl **David Kříž, generální ředitel společnosti Iveco Czech Republic.**

Podle vývozců i bankéřů bude nahrazení trhů, o které je připravila válka, trvat i řadu let. „V případě Ukrajiny ale věříme, že přijde investiční boom v souvislosti s její obnovou. Až válka skončí, budou banky od pojišťovny potřebovat rychlé procesy a konkurenceschopné produkty. Do úvahy přichází například úprava a replikace úspěšného programu COVID Plus,“ myslí si **Radim Exner, ředitel syndikovaného a projektového financování Komerční banky.** Právě COVID Plus byl speciální program na pomoc velkým firmám zasaženým pandemií, kterým EGAP pomohl získat úvěry v objemu 22 miliard korun.

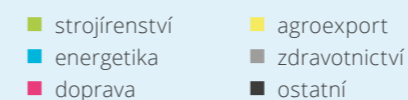
„Zreplikování programu COVID Plus je vhodnou cestou podpory exportérů, stejně jako poskytování zvýhodněných půjček. Česko musí být proaktivní, aby jim pomohlo na nové trhy. V podpoře exportérů je důležitá vysoká flexibilita spojená s rychlým procesováním požadavků,“ doplnil **Jiří Flégl, ředitel Global Transaction Banking UniCredit Bank Czech Republic and Slovakia.** „Teritoria nepřidáte za den,



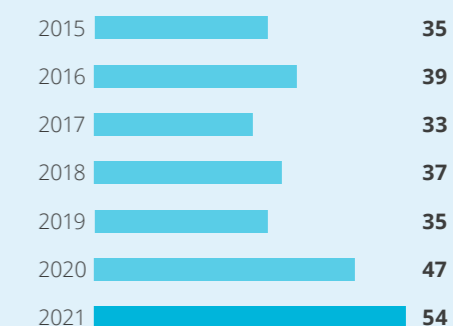
Zdroj: Michal Dvořák



Pojištěný vývoz (v mld. Kč)



Angažovanost EGAP
na zahraničních trzích





Vedení společnosti, zleva: Jan Procházka, Marek Dlouhý, Martin Růžička, David Havlíček

Zdroj: Michal Dvořák

ale ze dne na den o něj můžete přijít. Což se ukázalo. Vztahy s novými teritorii je třeba budovat kontinuálně. Nemůžeme reagovat ex post, ale ex ante," dodal **Petr Fiala, ředitel divize Trade Finance a Factoring v Raiffeisenbank.**

Nový produkt: Pojištění pro těžké časy

Nový produkt by si ke třicátinám pojišťovny přál i **předseda představenstva EGAP Jan Procházka.** Právě pandemie ukázala, jak důležité je mít

připravený speciální nástroj pro nenadálé situace, jakou je teď válka na Ukrajině. K tomu je ale potřeba změnit zákon. „Naším cílem je, aby čeští exportéři měli v okamžiku potřeby ihned k dispozici flexibilní nástroj, který jim rychle zajistí přístup k financování, a aby se přitom pokaždé nemusel přepisovat zákon. Chceme být připraveni," řekl Procházka. Novelu příslušného zákona, která by exportérům takový produkt přinesla, ovšem sněmovna v minulém volebním období nestihla odhlasovat.



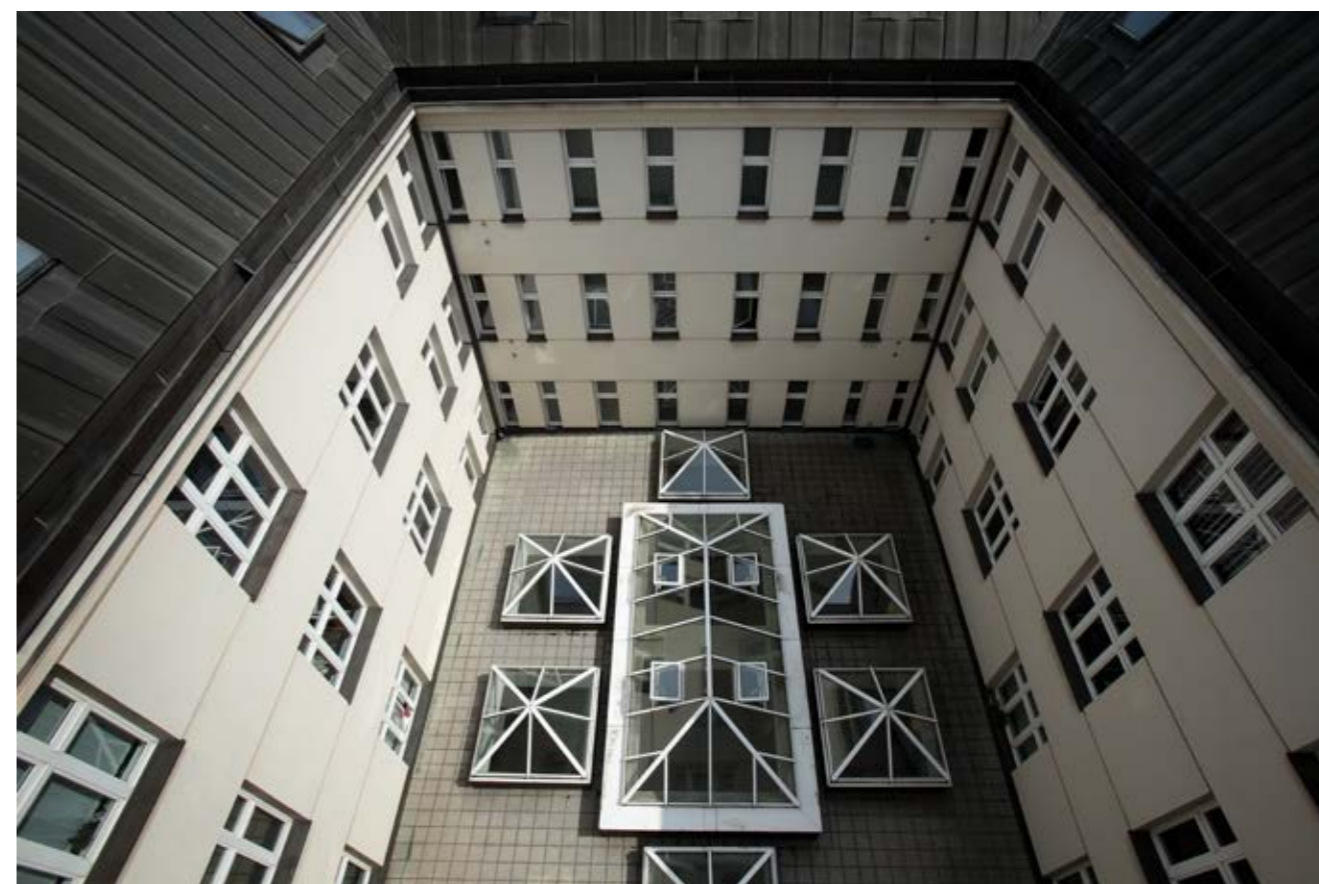
Zdroj: Michal Dvořák



Zdroj: Michal Dvořák

Celkový objem českého exportu podpořeného EGAP aktuálně přesahuje částku 1 bilion korun. Za 30 let fungování EGAP tak podpořil vývoz českých exportérů do 130 zemí světa, od Austrálie až po Zambii. Mezi historicky největší obchodní případy patří například modernizace železniční trati v Ázerbájdžánu. Od roku 2011 tam české firmy s pojištěním EGAP zmodernizovaly přes 900 kilometrů železnice za 750 milionů eur. Dále jsou to vodní elektrárny společnosti Energo-Pro v Gruzii,

Bulharsku a Turecku. Loni dokončený projekt Turecké elektrárny Alpaslan 2 v hodnotě 600 milionu dolarů přitom představuje největší českou investici v Turecku od roku 1989 a zároveň největší českou porevoluční investici do vodní energie.



Země subsaharské Afriky jako částečná náhrada pro české exportéry, které o trhy připravila válka

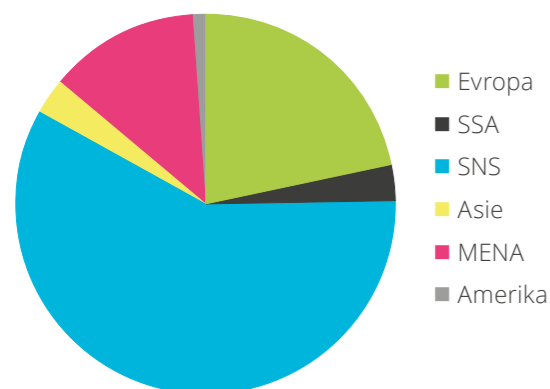


Zdroj: Adobe Stock

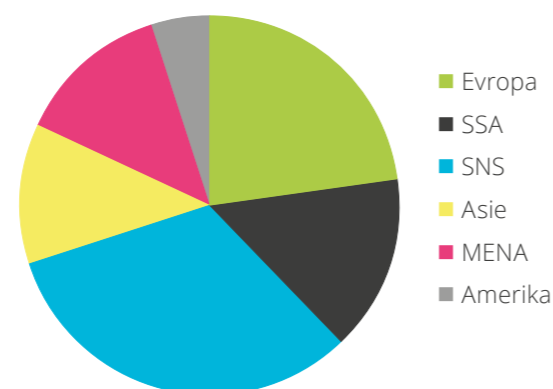
EGAP dlouhodobě usiluje o snižování angažovanosti vůči Rusku. Ruská federace a postsovětské země tvořily ještě v roce 2015 cca 59 % pojistné angažovanosti EGAP u odběratelských úvěrů. Anexe Krymu a pád cen ropy a plynu v roce 2014 spustily trend rychlého snižování podpory EGAP do těchto zemí, v roce 2021 byl již jejich podíl jen 32 %. Tento razantní pád byl částečně kompenzován růstem jiných regionů světa v portfoliu EGAP. Nejrychleji rostoucím regionem byla Subsaharská Afrika. Letošní konflikt na Ukrajině úplně zastavil podporu EGAP do Ruska, Běloruska i na Ukrajinu a snížil obchodní potenciál i v dalších postsovětských zemích. Otázkou je, jestli má Subsaharská Afrika (SSA) potenciál nadále alespoň částečně kompenzovat další razantní pokles českého vývozu do tradičně pojišťovaných teritorií.

• Autor: Jiří Nakládal, Odbor teritoriálních a odvětvových analýz

Pojistná angažovanost EGAP v roce 2015



Pojistná angažovanost EGAP v roce 2021



Změny po roce 2014

Zastoupení postsovětských zemí (v grafech pro zjednodušení označeny jako země SNS; Baltské země jsou zahrnuty v Evropě) v portfoliu odběratelských úvěrů EGAP se začalo významně snižovat již po **anexi Krymu Ruskem v roce 2014**. Následně uvalené sankce západních zemí znamenaly snížení obchodní aktivity českých vývozců s Ruskem. Mnohem zásadnější byl ovšem **pád cen ropy i plynu v letech 2014–15**. Rusko bylo bez implementace zásadních reforem závislé na těžbě ropy a plynu a po snížení devizových rezerv bylo nuceno uvolnit režim měnového kurzu. Následovalo znehodnocení ruského rublu k USD i EUR. Zanedlouho deprecioval kurz i dalších postsovětských ekonomik, protože jejich vazby na Rusko byly a stále jsou značné. Znehodnocené místní měny znamenaly prodražení dovozu, včetně toho českého. Rada obchodů v pokročilé fázi projednávání proto byla dlužníky z těchto zemí stornována, resp. odložena na neurčito. Obecně se také zvýšila obava dlužníků z těchto zemí z **kurzového rizika** u zahraničních úvěrů (začali preferovat financování v domácí měně a s krátkodobějšími splatnostmi, které je typičtější pro menší transakce). To vše mělo zásadní vliv na dramatický propad celkové pojistné angažovanosti (PA) EGAP v Rusku a dalších postsovětských zemích.

Rusko	PA EGAP (mil. Kč)
2015	53 082
2016	46 386
2017	37 345
2018	30 746
2019	18 318
2020	14 851
2021	11 531

Prázdné kasy kvůli pandemii

Čeští vývozců v posledních letech začali více pronikat do Afriky, což alespoň částečně nahrazuje pokles obchodů EGAP způsobený ruskou politikou. Především chudé země Subsaharské Afriky (SSA) však tvrdě zasáhla pandemie koronaviru. Některé dokázaly efektivně zasáhnout a mírnit dopady cílenými fiskálními opatřeními, přesto se výrazně urychlil **nárůst jejich veřejných dluhů** (rostoucí výdaje na zdravotnictví a soc. podporu, nižší daňové příjmy atd.). S ohledem na dřívější permanentní deficity veřejných rozpočtů, slabé fiskální rezervy a nízký HDP na hlavu byl region SSA z globálního pohledu předurčen nést největší ekonomické ztráty zaviněné pandemií. Mnoho zemí **tak již počátkem**

tohoto roku mělo prázdnou či poloprázdnou státní kasu, resp. jejich **rozpočtová flexibilita a možnost podpory ekonomiky byla prakticky vyčerpána**.

Skoro 80 % Afričanů dodnes není naočkováno proti covid-19, což generální tajemník OSN označil počátkem května za morální úpadek. Pandemie nemusí být u konce, jak se nám po nedávném odložení roušek v ČR může zdát, a je spíše otázkou, jak významný dopad budou mít její budoucí vlny v různých částech světa. Další externí šoky mohou mít pro tvrdě zkoušený region SSA neblahé důsledky. Z hlediska udržitelnosti veřejných rozpočtů může být navíc varováním **historicky slabá implementace fiskální konsolidace** většinou zemí SSA – pozitivními výjimkami jsou v tomto ohledu například Benin, Botswana, Mauricius nebo Pobřeží slonoviny. Z dalších se třeba Angola, Keňa a Uganda nedávno dokázaly dohodnout na reformním programu s Mezinárodním měnovým fondem (MMF), který by jim mohl pomoci vrátit jejich zhoršující se veřejné rozpočty na dlouhodobě udržitelnou úroveň, a zároveň posloužit jako katalyzátor zájmu ostatních investorů o financování rozvoje těchto zemí.

Politická a sociální rizika

Obrovskou a dlouhodobou výzvu představuje politická a sociální stabilita SSA, zvláště v oblasti Sahelu, kde obtížný terén i životní podmínky vytvářejí živnou půdou pro rozvoj teroristických organizací a udržení alespoň nějakého stupně bezpečnosti vyžaduje výrazný růst státních výdajů na armádu. Bezpečnostní problémy v oblasti začaly už v roce 2012 v Mali a postupně se přelily i do dalších zemí. Stovky tisíc obyvatel musely kvůli bezpečnosti opustit své domovy. **Nucené zvyšování výdajů na obranu a bezpečnost ubírá již tak omezené zdroje na rozvoj ekonomiky**. Bezpečnostní nestabilita a nedostatek financí podkopávají snahu o demokratizaci režimů v těchto zemích. Nelze se pak divit, že jsme **v poslední době byli svědky několika převratů** (Mali, Čad, Súdán, Guinea, Burkina Faso). Jednání s vojenskými režimy není jednoduché, některé se brání návratu k civilní vládě, hrozí jim různé sankce apod.

Letos politická nestabilita v západní Africe pokračuje. V únoru jsme zaznamenali default Mali u dluhu v místní měně poté, co regionální západoafrické měnové a ekonomické instituce uvalily sankce a omezily přístup Mali k rezervám v regionální centrální bance (po převratu v květnu 2021 se místní režim rozhodl prodloužit vládu armády o pět let před konáním řádných voleb). V lednu zažila převrat proti prezidentu Burkina Faso, následovalo rozpuštění parlamentu, zrušení platnosti ústavy a dočasné uzavření hranic. Nestabilita se rozšířila do Guinea-Bissau, kde prezident přežil pokus o převrat



Zdroj: Adobe Stock

v únoru a země zůstává nestabilní. Důležité bude, aby se politická nestabilita nešířila do dalších zemí západní SSA. Na východě Afriky eskaloval konflikt v Etiopii mezi vládou a ozbrojenými skupinami v oblasti Tigraj. De facto občanská válka na severu země měla za následek uvalení sankcí na místní vládu, USA například letos v lednu zrušily Etiopii bezcelní přístup na americký trh. Politická a sociální rizika se tak v poslední době v SSA zhoršovala a tento trend bude pravděpodobně pokračovat, protože **požadavky obyvatel na větší fiskální podporu, dostupnost základních služeb a tvorbu pracovních míst rostou.**

Růst úrokových sazeb

Další dlouho očekávanou komplikací je pozvolný růst úrokových sazeb na mezinárodním finančním trhu, který silně zasáhne celý region SSA. Nejrizikovější země to paradoxně tolik pocítit nemusí, protože jsou už dnes velmi závislé na zvýhodněném zahraničním financování a o zájmu soukromých zahraničních investorů si mohou nechat jenom zdát. Bohužel pro české vývozce a EGAP růst úrokových sazeb silně zasáhne i ty dosud rizikově akceptovatelné země. Řada z nich s rostoucí životní úrovní a HDP na hlavu začala více využívat nezvýhodněné financování od soukromých věřitelů ze zahraničí. **V posledních letech si stále více zemí SSA mohlo půjčovat devizy na komerčním trhu, a to za relativně nízké úrokové sazby** (expanzivní politika centrálních bank vyspělých zemí zapříčinila nadměrnou finanční likviditu ve vyspělých zemích, kde nedostatek investičních příležitostí zvýšil zájem investorů o rizikovější aktiva, včetně SSA).

Postupný nárůst úrokových sazeb USD společně s rychlejším růstem rizikových premií u rizikovějších zemí bude znamenat větší potíže při refinancování dluhů v budoucnu. Některé země ztratí na mezinárodním finančním trhu přístup úplně. Další se samy rozhodnou své plány na emisi eurobondů smést ze stolu, protože

aktuální sazby budou již příliš vysoké. Takové dilema aktuálně řeší například Keňa. Nejprve chtěla v dubnu své plány na emisi eurobondů (mezinárodní veřejný dluhový cenný papír vydaný v zahraniční měně) za USD 1 mld. kvůli vyšší ceně revidovat (investoři promítli do ceny už i permanentní fiskální deficit a rostoucí obavy o dlouhodobou udržitelnost státního dluhu). Keňu však v srpnu čekají volby (tradičně provázané prudkými protesty) a peníze vláda k udržení politické a sociální nklonosti obyvatel akutně potřebuje. Začátkem května tak vláda zase prohlásila, že s emisí eurobondů do konce června 2022 stále počítá. Zvýšení zadlužení (namísto fiskální konsolidace) pro takto vysoce zadluženou zemi samozřejmě povede k ještě většímu prodražení případné budoucí emise eurobondů.

Na druhou stranu jsou země SSA na růst úrokových sazeb naštěstí lépe připravené než v minulosti. Tomu **pomáhá transparentní a dopředu komunikovaná politika klíčových centrálních bank amerického FED a evropské ECB.** Zahraniční investoři tak začali revidovat svá portfolia investic v SSA již v roce 2021. To se ještě mnoha zemím SSA stále vyplatilo si od nich půjčit a připravit se na růst sazeb. Například Gabon v listopadu 2021 nahradil desetileté dluhopisy splatné v roce 2024 novými desetiletými dluhopisy. Zaplatil sice drobně vyšší úrok, ale dokázal prodloužit splatnost svých dluhů za ještě relativně příznivých podmínek.

Finanční stabilita

Stabilitě finančních pozic u zemí SSA pomohl **MMF a jeho krizové i další dodatečné financování.** Řada zemí SSA tak doplnila ztenčující se devizové rezervy. Některé také udělaly pokrok v konkurenceschopnosti svých měn a strukturálně zlepšily toky ve svých platebních bilancích, jež aktuálně vyžadují méně zahraničního financování. Postupné reformy, zkušenosti z minulých krizí, transparentní měnová politika hlavních světových centrálních bank a proaktivní finanční řízení řady

místních vlád mohou pomoci předejít výraznějším negativním dopadům rostoucích úrokových sazeb USD a EUR. Nemusí tak dojít k náhlému a skokovému odlivu zahraničního kapitálu ze zemí SSA (s dopady na znehodnocení místních měn a slabší hospodářský růst) jako při minulých krizích vyvolaných normalizační měnové politiky amerického FED.

Mezi největší beneficiary nezvýhodněného komerčního financování ze zahraničí v SSA patří Ghana, Jižní Afrika, Keňa, Nigérie, Pobřeží Slonoviny a Senegal. Nigérii výrazně pomáhá aktuálně vysoká cena ropy. Větší tlaky zažívají Ghana, Keňa a Jižní Afrika. Všechny tři země plánují ve střednědobém výhledu fiskální konsolidaci, ale výdajové škrty a vyšší výběr daní představuje výzvu politickou, sociální i ekonomickou. Jejich dluhy proto pravděpodobně zůstanou vysoké po delší období. Už v roce 2021 zahraniční investoři předběžně omezovali zájem o Ghanu a snížili expozici vůči dluhu Jižní Afriky v domácí měně. Naopak nejméně postiženými zeměmi by mohly být Pobřeží Slonoviny a Senegal. Obě země těží ze silného hospodářského růstu, podporovaného veřejnými i soukromými investicemi, a přístupu ke komerčnímu i zvýhodněnému bilaterálnímu i multilaterálnímu financování. Největším rizikem je u těchto zemí potenciální šíření politických a sociálních rizik ze sousedních nestabilních zemí.

Klimatické změny

Většina obyvatel SSA je dodnes závislá na zemědělství. Proto se klimatické změny zásadně projevují v jejich životní úrovni. Drsná sucha (aktuálně je v tzv. Africkém rohu na východě Afriky nejdelší sucho za 4 dekády), opakovaná přemnožení kobylek apod. mohou mít pro některé státy výrazné dopady do množství úrody či úhynu zvířat, nehledě na specifické spory kočovných pastevců a zemědělců. Některé země mají výhledu možné těžby nerostných surovin. Například **pro producenty ropy je však dlouhodobým rizikem zelená politika** vyspělých zemí a snaha postupně utlumovat poptávku po ropě. Země jako Angola, Nigérie či Gabon jsou výrazně závislé na ropě a čeká je zásadní transformace.

Konflikt na Ukrajině

Do všech výše zmíněných výzev přidal ruský prezident Putin letos další. Napadení Ukrajiny a následné sankce vyspělých zemí mají dalekosáhlé dopady do cen a dostupnosti potravin i do cen energií. Rusko a Ukrajina dodávají na světový trh cca 30 % pšenice a její ceny prudce vzrostly nejen v SSA. **Prudký růst cen základních potravin** nejvíce dopadne na ty nejchudší obyvatele. A zdaleka nejde jen o potraviny samotné, jejich menší

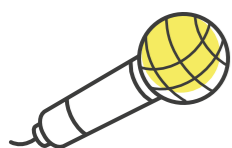
produkcí na Ukrajině či blokaci ukrajinských přístavů Ruskem. Politikum se stalo i ze **zemědělských hnojiv.** Rusko patří mezi jejich největší vývozce na světě (k čemuž mu u nejrozšířenějších dusíkatých hnojiv pomáhá i jejich vysoká náročnost na spotřebu zemního plynu při jejich výrobě). Rusko samo omezuje vývoz ruských hnojiv a vyvíjí mezinárodní tlak, aby západní země zmírnilly sankce proti Rusku. Bez dostatku zemědělských hnojiv dnes bohužel nelze uživit všechny obyvatele planety a jejich cena prudce roste.

Není divu, že OSN či **senegalský prezident Macky Sall** (mimo jiné předseda Africké Unie pro rok 2022) na jedné straně odsuzují vpád Ruska na Ukrajinu, na druhé straně volají po zmírnění sankcí a všemožnou podporu hladovějících afrických obyvatel. OSN odhaduje, že kvůli konfliktu na Ukrajině **bude letos celosvětově uvrženo do extrémní chudoby až čtvrt miliardy lidí,** z toho podstatná část v SSA. Samozřejmě by bylo pozitivní, kdyby nynější krize výhledově přiměla africké státy k razantnějším reformám a efektivnějšímu využití svého potenciálu – Afrika disponuje 60 % světové zemědělské půdy.

Růst cen ropy může (po hlubokém propadu v roce 2020) krátkodobě výrazně pomoci ropným producentům typu Nigérie či Angoly, **pro většinu zemí SSA** jakožto čistých dovozců ropy **jde však o dvojitý šok.** Náklady na dovoz ropy a potravin se prudce zvyšují. Mimo okamžitého zhoršení životní úrovně většiny obyvatel je jedním z makroekonomických důsledků vyšších cen dovozu tlak na čerpání devizových rezerv a **znehodnocení místních měn.** Znehodnocení kurzů místních měn k USD by zase zdražilo zahraniční půjčky, zvýšilo veřejné zadlužení (dražší splátky zahraničních půjček) a znásobilo dříve zmíněné tlaky.

Závěr

Vybírat akceptovatelná rizika pro dlouhodobé projekty v SSA může být v budoucnu složitější. Země SSA čelí pestré škále krátkodobých i dlouhodobých rizik, které ve svém souhrnu budou zvyšovat závislost na zvýhodněném bilaterálním a multilaterálním financování ze zahraničí. Budeme se muset více zaměřovat na země, které provádějí alespoň nějaké reformy, poučily se z minulých krizí, spolupracují s mezinárodními institucemi a jejich vlády mají předpoklady k udržení politické a sociální stability. Takové země v SSA určitě i nadále budou, otázkou však zůstává, zda jich bude v regionu dost a SSA zůstane v horizontu dalších 5–10 let ve struktuře EGAP odběratelských úvěrů růstovým premiantem nebo tuto pomyslnou štafetu převezme region Latinské Ameriky či Asie.



Potkali se u mikrofonu...

Exportní a inovační fórum při Dni podnikatelů ČR

24. 3. Hotel Ambassador Zlatá husa, Praha

Jak chytře exportovat nápady aneb chytrý vyrábí, chytřejší prodá myšlenku. To bylo motto *Exportního a inovačního fóra, které uspořádala Asociace malých a středních podniků a živnostníků ČR při Dni podnikatelů České republiky*. Nabídku EGAP prezentoval **místopředseda představenstva a ředitel obchodního úseku Marek Dlouhý**.

Exportní fórum



Zdroj: Egap

28. 4. Vinařská stodola, Chateau Valtice

Další díl ze seriálu konferencí požádaných *Asociací exportérů* byl tentokrát věnován tématu „*Těžká zkouška pro český průmysl a ekonomiku*“. Řešení, jak v ní obstát, nabídl **člen představenstva EGAP Martin Růžička**.

Health forum Czech Republic – Africa



Zdroj: Egap

18. 5. Černínský palác, Praha

Před delegacemi 8 afrických států zastoupených mimo jiné i 6 tamními ministry hovořil o možnosti pojišťování exportu českých firem **Michal Janků**,

zástupce ředitele Odboru pojištění vývozních úvěrů a investic EGAP. Objem pojištěného vývozu českých exportérů z oblasti zdravotnictví představuje ročně miliardy korun.

Svět po Ukrajině: Nový (hospodářský) ab/normál Globální ekonomika v době Studeného míru



Zdroj: Egap

20. 5. Nový zámek, Kostelec nad Orlicí

Ruská agrese na Ukrajině urychlí probíhající metamorfózu světa. Na jejím konci se budou mapy reflektující hospodářské a politické vztahy výrazně lišit od toho, na co jsme zvyklí dnes. Společně s tím se změní (ne) psaná pravidla, kterými se řídí přeshraniční toky všeho druhu. O tom, jaké výzvy a příležitosti to přináší, budou diskutovat účastníci čtvrtého „českého Davosu“. Poprvé od vypuknutí pandemie vystoupil osobně na konferenci mezi exportéry **předseda představenstva EGAP Jan Procházka**.

U Kulatého stolu

16. 6. Hotel Jalta, Praha

Zvažujete akvizici či investici v zahraničí? Přemýšlíte o refinancování či posílení finanční pozice vaší zahraniční dceřiné společnosti? Dají se rizika podnikání v zahraničí eliminovat? Na témata spojená s financováním a pojištěním exportu diskutovali **místopředseda představenstva a obchodní ředitel EGAP Marek Dlouhý a Michal Pravda zástupce ředitele Odboru pojištění vývozních úvěrů a investic EGAP**.

UŽ 30 LET JSME SPOLEHLIVÝM PARTNEREM ČESKÉHO EXPORTU



Odběrateli vaší firmy **pojistíme** úvěr na koupi dodávky, a ten vám tak může zaplatit kupní cenu ihned po převzetí zakázky.



Pojistíme vaše **výrobní náklady** i riziko **nepřevzetí zboží** zákazníkem.

Váš **zahraniční podnik** pojistíme proti **vyvlastnění** a ochráníme i možnost **převedení dividendy**. Poskytneme vám pojištění také na **financování investice** v případě, že podnik v zahraničí kupujete či budete.

Vaší firmě pojistíme **faktury s libovolně dlouhou splatností**, od několika dnů až po 10 let. Fakturu s pojištěním EGAP můžete **prodat bance**, a tím ihned získat finanční prostředky.



VŠECHNY PRODUKTY EGAP NALEZNETE ZDE

www.egap.cz

KLIKNI PRO EXPORT ONLINE SLUŽBA, KTERÁ ZKRÁTÍ VAŠI CESTU DO SVĚTA



- klientský portál pro exportéry
- automatizace vývozních rizik
 - méně administrativy
 - prověření bonity kupujícího
- zajištění platebních rizik v zahraničí
- snadnější financování pro Vaši firmu



Kovárna VIVA vyhlášena Exportérem roku 2021

v kategorii státem podpořeného vývozu



Zdroj: Kovárna VIVA

Cenu pro nejlepší exportní transakci podpořenou státem za rok 2021 získala společnost Kovárna VIVA a.s. Zlínský výrobce a exportér vysoce přesných výkovků v loňském roce vyvezl s podporou exportní pojišťovny EGAP své výrobky v hodnotě 600 milionů korun do Švédska, Lotyšska, Polska a dalších zemí. Cena je jednou ze šestice kategorií soutěže Exportéru roku pořádanou Hospodářskou komorou.

• Autoři: Jan Černý, tiskový mluvčí EGAP

„V době, kdy také naši firmu a naše zákazníky těžce zkoušela pandemie, se nám podařilo udržet si klíčové zahraniční zakázky. A to i díky podpoře pojišťovny EGAP. Klíčová se v dané chvíli ukázala především rychlost ze strany EGAPu, díky které nedošlo ke zprětrhání dlouho budovaných obchodních vazeb. I tento scénář bohužel hrozil vlivem rychlé reakce komerčních pojišťoven a jejich omezení běžných vývozních rámců. O to více si ceníme dané podpory a spolupráce.“ uvedl po převzetí ceny **finanční ředitel Kovárny VIVA Michal Červenka.**

Kovárna Viva si v EGAPu pojistila splatnost krátkodobých úvěrů pro vývoz do zemí Evropské unie. Ty pojišťovna mohla krýt v době pandemie na základě výjimky Evropské komise.



Zdroj: Kovárna VIVA



Zdroj: Kovárna VIVA

Kovárna VIVA je přední česká průmyslová kovárna, založená v roce 1992. Navazuje na tradici kovárny firmy Baťa, jež vznikla v roce 1932. Specializuje se na výrobu zápusťkových výkovků z legovaných, mikrolegovaných, uhlíkových a konstrukčních ocelí, a to včetně bezpečnostních dílů. Svou strategii založila na spolupráci se špičkovými evropskými a světovými firmami, s nimiž buduje stabilní a dlouhotrvající spolupráci. V současné době zaměstnává přes 400 lidí. Kromě ocenění v soutěži Exportér roku se také pyšní plakétou pro jednoho z 5 nejlepších zaměstnavatelů v Česku.

„Společnost Kovárna VIVA patří mezi světovou technologickou špičku v oboru, a jsem rád, že nyní i mezi naše významné partnery. Export výkovků za 600 milionů korun, to je opravdu působivé číslo. Ukázalo se přitom, že během pandemie sehrála státní pomoc exportérům v mnohých případech důležitou roli. V době krize se komerční hráči z důvodu vyššího rizika z trhu stahují a potom je na nás, abychom české exportéry podpořili.“ uvedl **předseda představenstva EGAP Jan Procházka.**



Zdroj: Kovárna VIVA





1933

V Československu vznikl státní fond, který umožňoval pojišťování vývozních úvěrů proti politickým rizikům.



1992

První institucí na podporu exportu jako součásti transformace československé ekonomiky byla Exportní garanční a pojišťovací společnost, a.s., založena roku 1992.



1993

První podepsaná pojistná smlouva, kterou EGAP pojistil dodávku technologií do jordánských petrochemických závodů ve výši 2 900 000 USD.



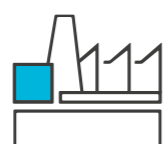
1994

EGAP pojistil dodávku letadel L 59 a L410 společnosti Aero Vodochody do Tuniska.



1995

Byl přijat zákon č. 58/1995 Sb. o pojišťování a financování vývozu se státní podporou, kterým se činnost EGAP řídí dodnes.



1996

První velký obchodní případ. EGAP pojišťuje dodávku českých technologií pro dva bloky jaderné elektrárny Mochovce na Slovensku.



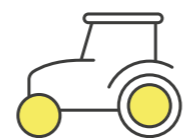
1997

Pojišťujeme úvěr na financování dodávky 73 vysokokapacitních tramvají pro filipínskou Manilu.



1998

V dubnu 1998, po dvouletém období na pozici pozorovatele, se EGAP stal jako první instituce tohoto typu ze zemí střední a východní Evropy řádným členem Bernské unie.



1999

Pojišťujeme úvěr na předexportní financování výroby za účelem dodávek traktorů do USA, Argentiny a dalších zemí.



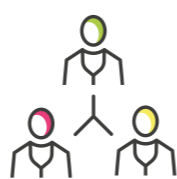
2000

Pojištěním záruk EGAP podpořil dodávku technologií pro tureckou elektrárnu Afsin-Elbistan B.



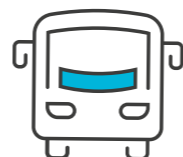
2001

Mezi velké podpořené projekty se zařazují zakázky na rekonstrukci závodu na zpracování plynu v ruském Sosnogorsku a také dodávka technologií pro čínskou elektrárnu Shen Tou.



2002

V Praze se uskutečnilo výroční zasedání Bernské unie a EGAP byl první úvěrovou pojišťovnou ze zemí střední a východní Evropy, která se stala hostitelem takového prestižního zasedání.



2003

EGAP pojištěním podporuje dodávku autobusů české výroby na Slovensko.



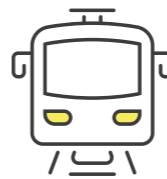
2004

Vstup ČR do EU také znamenal, že se stala jedním z EU Participantů, a musí tak koordinovat své postojy v rámci EU, protože ta je na úrovni Participantů zastupována EK.



2005

Byla založena Komerční úvěrová pojišťovna EGAP (KÚP), která převzala od EGAP komerční pojišťování.



2006

V tomto roce EGAP pojistil odběratelský úvěr na financování modernizace a elektrifikace železniční tratě Nikšič-Podgorica v Černé Hoře.



2007

EGAP poprvé pojistil úvěr na investici, a to pro společnost Energo-Pro a její projekt vodních elektráren a distribuce elektřiny v Gruzii.



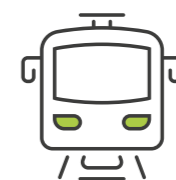
2008

EGAP pojišťuje dodávku nemocničního zařízení pro kliniku v kazašské Almatě. Obchod získává ocenění Global Trade Review.



2009

Proběhlo historicky první předsednictví České republiky v Radě EU a zástupci EGAP předsedali v Pracovní skupině Rady EU pro vývozní úvěry.



2010

EGAP pojistil projekt společnosti M Steel na železničních tratích v Ázerbájdžánu, který měl tři etapy a dodnes představuje jeden z nejobtížnějších obchodů EGAP.



2011

Bylo uzavřeno jedno z prvních pojištění výstavby nemocnice společností VAMED Health Projects CZ s.r.o., a to v Gabunu.



2012

EGAP uzavřel první zajištění na komerčním trhu, a to k projektu rekonstrukce silnic v rámci programu rozvoje silniční infrastruktury v Ázerbájdžánu. Zajištění se často využívá ke snížení dopadu rizik projektů či uvolnění dostupných teritoriálních limitů.



2013

EGAP připravil a začal poskytovat speciální balíček produktů pro podporu exportu malých a středních podniků.



2014

Vychází první číslo časopisu Procházka EGAPem, jehož název je inspirován generálním ředitelem EGAP, Janem Procházkou. Časopis od té doby pravidelně vychází a shrnuje novinky z dění EGAP a exportu.



2015

Ve spolupráci s TA ČR vznikl projekt na podporu exportu výsledků výzkumu a vývoje. Prvním úspěšným projektem byl vývoz senzorů společnosti Lešikar do Švýcarska.



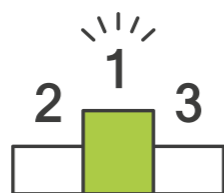
2017

Pojišťujeme další projekt vývoze VAMED Health Projects CZ. V Laosu firma během tří let zmodernizovala a rozšířila vojenskou nemocnici.



2019

Byl spuštěn clientský online portál pro exportéry "KLIKNI PRO EXPORT", který klientům usnadňuje správu obchodních případů.



2021

Pojišťovna prožívá milníkový rok. Objem podpořeného exportu dosáhl celkem 1 bilionu korun, navíc EGAP poprvé za svou existenci pojistil za daný rok export do více než 50 zemí.



2018

Od tohoto roku začal EGAP sestavovat svou vlastní mapu rizik dostupnou na webových stránkách, která vychází z komplexního interního hodnocení politické, ekonomické a finanční situace země a může se lišit od oficiální kategorizace OECD.



2020

V reakci na pandemii EGAP zavedl podpůrný program "Covid Plus", v rámci kterého začal poskytovat záruky za provozní či investiční úvěry pro české vývozce, kteří se v důsledku celosvětové situace ocitli v obtížích. Ti díky zárukám získali úvěry v objemu celkem 22 miliard korun.



2022

Výročí 30 let od založení EGAP. Českou republiku čeká druhé předsednictví v Radě EU a zástupci EGAP předsedají Pracovní skupině Rady EU pro vývozní úvěry.



Zdroj: Kovárna VIVA

Kovárna VIVA: Čím delší je řetězec dodavatelů, tím lépe je se pojistit

Jeich výkvyky naleznete prakticky v každém nákladním autě, které křížuje evropské silnice. Pod kapotou je mají i vozy prémiových značek jako BMW či Mercedes a u nákladních vozů se dokonce počítají i v desítkách kilogramů. Jak se stane, že zlínská kovárna dodává součásti tlumičů či brzd pro jedny z nejluxusnějších sériově vyráběných aut a jak jí při vývozu do zahraničí pomohl EGAP? Na to odpovídali finanční ředitel Michal Červenka a obchodní ředitel Zbyněk Rozsypal, členové vedení Kovárny VIVA, která v prostorách původního závodu Tomáše Bati produkuje vysoce přesné zápusťkové výkvyky.

► **Autoři:** Jan Černý, tiskový mluvčí EGAP, Jana Bártová, specialista vnější komunikace EGAP



Zdroj: Kovárna VIVA

Michal Červenka: Co naše paměť sahá, naše firma razila cestu spolupráce s těmi nejlepšími na trhu a postupně se to krystalizovalo. Základní myšlenka byla, že lídři na evropském trhu jsou zároveň ty nejstabilnější firmy a ty, které mají nejlepší know-how. A kdyby došlo, jako už s určitým opakováním dochází, ke krizím, tak ty nejlepší firmy se s nimi vypořádávají nejlépe. V naší strategii je touha se něco naučit a být opravdu špičkovou firmou. Na druhé straně je to i určitý pud sebezáchovy, že budeme dost dobří na to, abychom mohli dodávat těm nejlepším, a zároveň ti nejlepší nás v horších časech podpoří.

Zbyněk Rozsypal: Zároveň nás právě ti nejlepší vždycky něco naučili. S každým novým zákazníkem jsme se posunuli dál a pak to aplikovali v rozvoji byznysu. Určitou roli hraje také i náhoda. Náš největší vstup do automotive je spojený s povodněmi v Německu v roce 2003. Kovárna tam po povodních skončila pod vodou a automobilka rychle sháněla někoho, kdo byl schopný naskočit. My jsme v té době byli firma, která v sobě měla tu odvalu a bláhovost. Tak jsme na to kývli. Udělali jsme si jméno u jednoho zákazníka. Návazně na to



Zdroj: Kovárna VIVA

jsme získali certifikáty pro to být sériovým dodavatelem do automotive. Třeba další tlumič do BMW, to už nebyla žádná povodeň, to nám vyložené přišla skica na papíře, namalovaná rukou a s otázkou, jestli to, co je v příloze, je vykovatelné. Řekli jsme si, jestli to opravdu potřebují, tak to někdo musí být schopen vyrobit. A jestli to někdo má vymyslet, tak my si na to věříme. Takto byla z něčeho, čeho mělo být původně 15 tisíc kusů, strašně úspěšná čtyřkolka pro Bavorák. V období tohoto řešení jsme dodávali 100 tisíc kusů s velkými porodními bolestmi, ale nakonec to po určitém vývoji byl výborný projekt.

Kovárna VIVA tady ve Zlíně zabírá očividně podstatnou část toho původního Baťova areálu...

MČ: Výrobních ploch je určitě jedna čtvrtina.

ZR: Baťa tady v roce 1932 postavil malou dílnu, slévárnu, kovárnu a my tím vlastně navazujeme na tradici. Když si po revoluci pan Vančura s dalšími spoluzakladateli pronajmul zdejší provoz, tak zaměstnával 30 lidí. A shodou okolností letos slavíme 30 let od toho momentu.

MČ: Co je zajímavé, a my to rádi zmiňujeme, je fakt, že ten areál prochází nějakými proměnami, ale naše kovárna, nebo respektive to, co je v budově 92, tam zůstává po několik generací. Je to tak jeden z malá provozů v současných prostorách, který plně navazuje na historii již za firmy Baťa. Zároveň v těch prostorách dochází k naplňování baťovského hesla „lidem myšlení a strojiům dřinu“. Dostáváme se tak postupně z extrémně náročné práce do poměrně sofistikované výroby s vysokým stupněm robotizace.

Baťovo dědictví v podobě jeho výrobků této značky najdeme na celém světě. Vy jste také provázání s celým světem. Pochopil jsem, že pracujete také s materiálem z Asie, snad i z Japonska?

ZR: Na vstupu máme například i vysoce kvalitní materiál z Japonska, ale na výstupu máme dodávky i přímo do Brazílie, do Turecka, historicky jsme vozili i do Číny

a v tuhle chvíli jsme třeba součástí pozitivní německé obchodní bilance s Čínou. Dá se tedy říct, že prostřednictvím našich zákazníků nachází naše výrobky uplatnění prakticky na celosvětovém trhu.

Jak důležitý je pro vás zahraniční obchod. Kolik objemu vaší produkce míří do zahraničí?

ZR: Jestli se bavíme čistě o tom, co překročí hranice České republiky, tak v objemu je to minimálně 70 procent.

MČ: To procento je relativně nízké na to, v jakém oboru podnikáme. Ale hodně významných zahraničních firem má v České republice fabriku. Například Bosch Jihlava je náš významný zákazník. A cílovou destinací jeho produktů je Čína, Evropa a Amerika. Ale shodou okolností ta výroba a zpracování probíhá v Jihlavě, takže primární export jako takový to není.

ZR: Jedna z mála věcí, které opravdu končí v Česku, jsou endoprotézy. Ty pravidelně figurují mezi našimi produkty, byť je to okrajové.

Loni jste začali spolupracovat s EGAP a během jednoho roku vyvezli s jeho pojištěním výkvyky například do Lotyšska, Švédska a Polska za 600 milionů korun. Dokonce VIVA získala cenu v soutěži Exportér roku...

ZR: Byly to dodávky pro výrobce nákladních vozů a byly to dodávky do takzvaných tier 1 dodavatelů. To je firma, která je mezi námi a automobilkou. My jsme v tom případě byli tier 2. Takže je tam míra rizikovitosti, protože když člověk dodává přímo do automobilky, je tam významně větší stabilita. Ale vždy, když je mezi námi a finální montáží další dodavatel, riziko bývá obecně vyšší než běžně.

MČ: Export probíhal do Polska, Lotyšska a Švédska a finální místa montáže jsou například u Volva ve Skandinávii, Francii nebo Severní Americe. U ostatních Skandinávie, Holandsko, nebo Francie.

Proč jste se do pojišťování pustili právě loni?

MČ: Naš byznys je hodně opakovatelný a my naše zákazníky známe, z toho titulu je u nás běžná fakturace a splatnosti. Za normálních okolností používáme komerční pojišťovny, kdy vzhledem k tomu, že situace během pandemie byla bezprecedentní, docházelo v jednu chvíli k ponížení limitů, což bylo nepříjemné. Jsme vázáni dlouhodobými kontrakty a museli jsme to nějakým způsobem řešit. Musím se přiznat, že jsme možná byli jedni z prvních, kdo využil možnosti, a aktivně jsme řešili, jestli nás EGAP v rámci Evropy bude moct pojistit. A to se díky výjimce Evropské komise podařilo. Spolupráce s EGAPem běžela skvěle. Myslím si, že bez pomoci EGAPu by ty situace, do kterých jsme se dostávali, byly často až neřešitelné. Samozřejmě si uvědomujeme kreditní rizika a aktivně je řešíme. Ta situace byla opravdu bezprecedentní, protože v tu chvíli jsme vůbec nevěděli, co bude, a komerční pojišťovny šly en bloc. Byla to nepříjemná doba. Máte nasmlouvaný materiál, máte nasmlouvané zakázky, lidi, všechno. Ve finále chcete dodávat. A teď řešíte covid, epidemiologickou situaci, propady, odsuny. Nevíte, co bude, protože taková situace byla naposledy před sto lety, a do toho ještě starosti s pojištěním.

ZR: Byli jsme zvyklí na určitou úroveň zabezpečení, nebo určitou úroveň rizika a v ten moment neřešitelnost spočívala v tom dosáhnout standardní úrovně zabezpečení. Ne, že bychom přestávali vyrábět.

MČ: Teď paradoxně vnímám, že komerční pojišťovny přehodnocují svá rozhodnutí a naopak jsou velmi proaktivní a chtějí odčinit, co tehdy dělali až moc hrr.

Jak vidíte budoucnost pro nejbližší měsíce a roky? Sotva co se trh začal nadechnout po pandemické krizi, přišla invaze na Ukrajinu...

ZR: Nejenom kovárny, ale všechny obory, které jsou energeticky náročné, a ještě v kombinaci s ocelí, se teď perou s enormním nárůstem cen vstupů. A shodou okolností s našimi zákazníky finalizujeme podmínky, jakým způsobem naše vstupy promítnout do cen. Velmi záleží na přístupu finálních zákazníků. Snažíme se se zákazníky jednat na dlouhodobě stabilní bázi, nevolíme metodu cukru a biče, tedy že když cítíme, že jsme na koni, tak toho využijeme, co to jde, a zase když taháme za kratší konec, tak chápeme, že někdo zase „vyždímá“ nás. Tak tudy my nejdem a snažíme se obchod dělat tak, aby to bylo dlouhodobě udržitelné, navzájem jsme si rozuměli a podporovali se v dobách dobrých i špatných. Doufám, že obecně i oborově spíš převládne strategie, že firmy si pod sebou nepodříznou větev a nepozabíjí svůj dodavatelský řetězec. Co je ale pravda, že se setkáváme s přístupem, že první se pomáhá těm, kteří jsou na tom nejhůř.



Zdroj: Kovárna VIVA

MČ: Na druhou stranu to je krátkodobý přístup, který odráží hlavně zajistit dodávky. Ze střednědobého hlediska vnímáme, že zákazníci si vyberou ty, kteří jsou schopni přežít a s těmi pak byznys budou dělat třeba i draž, ale hlavně stabilně z pohledu bezpečnosti dodávek.

Motivuje vás současná situace například k hledání dalších oborů, sektorů, na které se můžete zaměřit?

ZR: My jsme tímto směrem uvažovali řekněme před nějakými 5, 7 lety. Ale teď se díváme především na možnosti úspor v oblasti energií. To, že zůstaneme firmou, která kove takzvaně za tepla, na tom se v dohledném horizontu nic nezmění, ale taky když jste viděli proces, a hlavně to následné tepelné zpracování, které tvoří významnou část naší firemní spotřeby, tak tam se na to chceme podívat. Jestli ve spolupráci s výzkumnými ústavami nebo i hutěmi nebudeme schopni vymyslet značku oceli, která nepotřebuje tolik energie do následného tepelného zpracování.

MČ: Nám už se dříve podařilo od toho běžného zaměření kovárny odklonit, jsme diverzifikovanější. Tudiž máme určitý předpoklad, že máme náskok před konkurencí v době tzv. transformace od spalovacího motoru nebo obecně čistého osobního automotive. Zároveň máme na paměti, že pokud byznys děláme poctivě a snažíme se držet krok s novými trendy, směry, dívat se na proces trochu jinak, pak máme nejlepší předpoklady pro nejistou a dynamickou budoucnost. Sami jste to v praxi viděli, když jsme procházeli naše prostory. My jsme tady proinvestovali za posledních deset let víc jak miliardu korun. Do toho, aby ten proces byl opravdu postaven co nejmoderněji, co nejlépeji a co nejefektivněji. A ano, ekologie a úspory energií při těchto aktivitách jsou pro nás velké téma.

ZR: Naše ocel je jedním z nejlépe recyklovatelných materiálů vůbec. A hledáme různé další cesty a aplikace. Nebo vyhráváme zakázky na různé díly pro e-trucky, takže vnímáme změny a příležitosti, které se kolem nás dějí. A to si myslím, že je jedna z těch zajímavých věcí, díky které se snažíme prorazit i do budoucna.



Zdroj: Egap

EGAP na své třicátiny upozorňuje kampaní. Představuje úspěšné projekty a exportérům strádajícím válkou na Ukrajině své produkty

Exportní pojišťovna EGAP zahájila kampaň připomínající, že tuzemské exportéry podporuje na těžko dostupných trzích už třicátým rokem. Cílí na české exportující firmy, jejich dodavatele a obchodní i financující partnery. V retrospektivě připomene společné zahraniční úspěchy, ale také své aktuální produkty a služby, které mohou exportérům pomoci při hledání náhrady za trhy, o které je připravila válka na Ukrajině. Na kampani, která běží online, v tisku i formou lokální prezentace, s pojišťovnou spolupracuje agentura Boomerang Communication.

› Autor: Jan Černý, tiskový mluvčí EGAP

V průběhu letošního roku EGAP tak představí výsledky třicetileté spolupráce s českými exportéry a jejich bankami. Upozorní na sebe inzercí ve vybraných ekonomických online i papírových titulech a na vybraných akcích, jako jsou veletrhy s účastí exportujících firem, a na ekonomických fórech. Na sociálních sítích postupně připomene jednotlivé po sobě jdoucí roky, tak jak je prožíval EGAP a jeho klienti.

„Chceme zvýšit povědomí o tom, co děláme, a ukázat českým vývozcům, že jsme tu pro ně také právě teď, kdy mnohé z nich válka na Ukrajině připravila o zakázky. Je důležité, aby nás znaly všechny firmy, které chtějí vyvázet, které hledají nové trhy, všichni, kterým můžeme pomoci,“ vysvětluje **mluvčí EGAP Jan Černý**. Náklady kampaně přitom nepřesáhnou rozpočet, v jehož rámci pojišťovna nabízela prostřednictvím marketingu své služby českým firmám v uplynulých letech.

Už 30 let jsme spolehlivým partnerem českého exportu

Slogan kampaně zní: *Už 30 let jsme spolehlivým partnerem českého exportu.* Vizually ho v rámci inzerce a taky na aktualizovaných produktových brožurách pojišťovny doplňuje grafika zobrazující přepravu nákladních kontejnerů na námořní lodi a vagonech nákladního vlaku. „Exportérům připomínáme, že jsme tu pro ně už třicet let, že jsme společně dokázali vyvézt zboží a projekty do 130 zemí za víc než jeden bilion korun, a že jsme tu pro ně i teď,“ dodává Černý.

Součástí kampaně je pětice oboustranných rollupů. Z jedné části připomínají některé z úspěšných podpořených projektů, ze strany druhé na časové ose milníky pojišťovny uplynulých třiceti let. „Putovní výstava“ bude doplňovat či nahrazovat stávající prezentaci EGAP na veletrzích a konferencích a bude také v průběhu roku umístěna na řadě dalších míst souvisejících s českým exportem, jeho podporou a financováním.



Celkový objem českého exportu podpořeného EGAP aktuálně přesahuje částku 1 bilion korun. Za 30 let fungování EGAP tak podpořil vývoz českých exportérů do 130 zemí světa, od Austrálie až po Zambii. Mezi historicky největší obchodní případy patří například modernizace železniční trati v Ázerbájdžánu. Od roku 2011 tam české firmy s pojištěním EGAP zmodernizovaly přes 900 kilometrů železnice za 750 milionů eur. Dále jsou to vodní elektrárny společnosti Energo-Pro v Gruzii, Bulharsku a Turecku. Loni dokončený projekt Turecké elektrárny Alpaslan 2 v hodnotě 600 milionu dolarů přitom představuje největší českou investici v Turecku od roku 1989 a zároveň největší českou prevoluční investici do vodní energie.



Logo EGAP v průběhu let





Zdroj: Egap

Společensky odpovědný EGAP

► Autor: Sabrina Petrová, metodik pro společenskou odpovědnost, EGAP

Do EGAPu na kole, koloběžce nebo pěšky

V květnu jsme se zapojili do celorepublikové výzvy „Do práce na kole“. Projekt formou netradičního teambuildingu motivuje zaměstnance firem k využívání udržitelné dopravy při cestě za prací. Za EGAP se zúčastnilo 23 kolegů a kolegyň, kteří tak podpořili myšlenku šetrné dopravy a snižování uhlíkové stopy. Celkový součet cyklistů ze všech českých firem letos dosáhl počtu 24 695. To je ještě o 2 tisíce lidí víc než loni, a společně tak uspořili více než 700 tun CO₂.

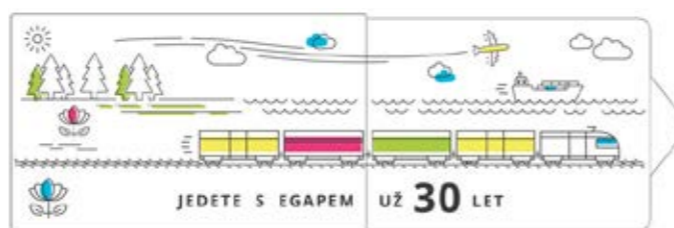
Zelená firma

Zapojili jsme se do projektu ekologické likvidace elektroodpadu a EGAP získal certifikát Zelená firma od společnosti REMA. Ta se soustředí na ochranu životního prostředí a eliminaci negativních dopadů lidských činností pomocí efektivního zabezpečení zpětného odběru a recyklace odpadů elektrických a elektronických zařízení. Projekt je dobrovolný a účastní se ho zejména firmy, kterým není životní prostředí lhostejné, a často doplňuje jejich ostatní CSR aktivity.

Charity Gums je projekt na podporu neziskových organizací a začínajících výtvarníků, kteří nemají příležitosti zviditelnit svůj umělecký talent. Na obalech veganských žvýkaček bez cukru jsou teď nově i vizuály pojišťovny EGAP. Žvýkáním tak zaměstnanci EGAP, obchodní partneři a ostatní přátelé českého exportu podporují vybrané neziskové organizace pomáhající mladým talentům. Projekt Charity Gums od roku 2011 rozdělil více než 400 tisíc korun mezi 29 neziskových organizací.



Zdroj: Egap



Charitativní sbírky

Firemní filantropii chápeme jako významnou součást konceptu CSR. Letos jsme proto zorganizovali několik charitativních sbírek, včetně potravinové sbírky a sbírky na pomoc ukrajinských uprchlíků.

Měření uhlíkové stopy

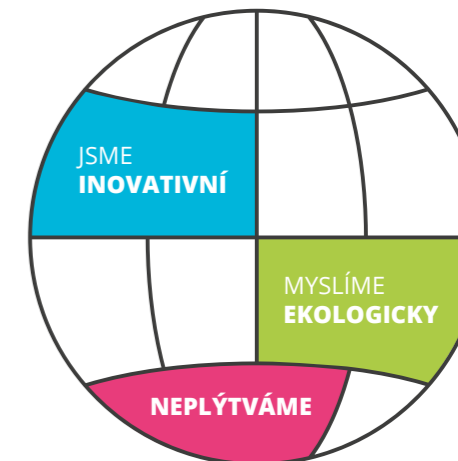
Cesta k uhlíkové neutralitě je důležitou součástí každého odpovědného podniku, a proto v EGAP probíhá odborné vyměřování uhlíkové stopy podniku s následnou realizací offsetových projektů v podobě jak mitigačních, tak adaptačních opatření, která přímo aktivně přispívají ke snižování množství skleníkových plynů v atmosféře.

SDGs BEACH VOLLEYBALL CUP 2022

EGAP se zúčastnil třetího ročníku letního šampionátu v beach volejbalu pořádaného Asociací společenské odpovědnosti. Turnaj se odehrál v areálu Hostivařské přehrady s heslem „Smečujeme za lepší svět“. Celkem jedenadvacet týmů – zástupců firem, neziskových organizací i dobrovolných sdružení – si pro svůj zápas vybralo jeden ze 17 globálních cílů udržitelného rozvoje. Hra se vždy hrála 10 minut nebo do nasbírání 17 bodů (symbolicky jako je 17 globálních cílů) jedním týmem. Každé družstvo mělo možnost si zvolit jeden z cílů SDGs, který bude na turnaji reprezentovat. Tým EGAP zastupoval SDG 5: Rovnost mužů a žen a úspěšně se probojoval do čtvrtfinále.



Nejsme lhostejní k přírodě #TADYaTEĎ



Ekologický a odpovědný přístup se EGAP snaží zahrnout do co nejvíce procesů včetně inspirování firem a jednotlivců k udržitelnému podnikání, životnímu stylu, a cirkulárním principům. Kromě diskuzí a předávání strategií s ostatními členy ASO se EGAP otevřeně hlásí k CSR hodnotám i skrze infografiku, která vybízí zaměstnance i klienty k odpovědnému přístupu k přírodě a životnímu prostředí.



Foto na této straně: Asociace společenské odpovědnosti



Novinky ze světa trade, export & ECAs

› Autor: Jana Ševcová, odbor mezinárodních vztahů, EGAP

US Exim reaguje na klimatické změny



V únoru 2022 Senát USA potvrdil **Retu Jo Lewis** ve funkci **prezidentky a předsedkyně Exportní a importní banky Spojených států (US Exim)**, přibližně pět měsíců poté, co ji do této funkce nominoval Bílý dům. V době, kdy se administrativně Joea Bidena snaží podpořit vývoz čisté energie a pomoci americkým výrobcům konkurovat svým protějškům ve světě,

hovořila Reta Jo Lewisová s časopisem GTR o svých prioritách na tomto postu a o roli US Exim při utváření širšího vládního obchodního programu.

„Celá Bidenova-Harrisova administrativa, včetně Eximu, sdílí hlavní cíl, kterým je řešení klimatických změn, a zaměřujeme se na to, abychom tak činili způsobem, který podporuje zaměstnanost v USA, a zároveň dodržujeme naši chartu, která jasně říká, že nemůžeme diskriminovat žádné odvětví, žádný sektor ani velikost společnosti. Určitě však poskytneme podporu a podpoříme americký vývoz v oblasti obnovitelných zdrojů a dalších odvětví čisté energie.“

V Eximu máme nový podvýbor, Radu předsedy pro klima, která spadá pod náš Poradní výbor a poskytuje nám rady a doporučení z vnějšího pohledu ohledně našich aktivit i celosvětového vývoje, abychom mohli zajistit aktuálnost politik a postupů Eximu. Podvýbor je složen ze špičkových odborníků z různých průmyslových odvětví a také ze zástupců občanské společnosti.

Exim také spolupracuje s partnery z OECD na vytváření ekologických pobídek a nadále se snaží urychlit tempo přechodu od fosilních paliv k obnovitelným zdrojům. Uvědomujeme si však, že existují čistší zdroje fosilních paliv. Například zkopalný zemní plyn je odvětví, které Exim bude i nadále podporovat.“



Švýcarská ECA podpoří vzdělávací projekt v Ghaně

Švýcarská exportní úvěrová agentura Serv pojisťovala finanční balíček ve výši 152,6 milionu EUR na výstavbu devíti center odborného vzdělávání v Ghaně.

Potřebné finance poskytly ghanskému ministerstvu financí společnosti **ING** a **BNP Paribas** v souladu se zásadami sociálních půjček asociací úvěrového trhu, a to na dobu 13 let.

Projekt zahrnuje výstavbu a vybavení středisek odborného vzdělávání a vypracování 33 učebních plánů.

„Doufáme, že tato vzdělávací iniciativa přispěje ke zlepšení odborných znalostí mladých lidí a zvýšení jejich kvalifikace,“ uvádí se v prohlášení společnosti Serv. „Tento projekt potvrzuje závazek ghanské vlády modernizovat vzdělávací infrastrukturu a zlepšit zaměstnatelnost.“

„Jsme velmi hrdí na to, že můžeme podpořit tento projekt, který bude mít pozitivní a široký sociální dopad,“ říká **Ron Hansen, generální ředitel strukturovaného exportního financování společnosti ING**. „Jeho dlouhodobý pozitivní vliv na ghanskou ekonomiku nás motivuje k tomu, abychom usilovali o další transakce tohoto druhu.“

Ghana v posledních letech přilákala příliv transakcí exportního financování podporovaných ECAs, včetně projektů v odvětví dopravy, zdravotnictví a maloobchodu.

EDC spouští speciální program záruk

Kanadská exportní úvěrová agentura EDC spustila nový záruční produkt, který má pomoci společností s vysokou uhlíkovou náročností zajistit financování při přechodu na čistší aktivity.

V rámci nové iniciativy bude EDC částečně ručit za úvěry od komerčních věřitelů pro kanadské společnosti, které produkují velké množství emisí, včetně odvětví, jako je cementářství, letecký průmysl a ropný a plynárenský průmysl.

Produkt je určen středním a větším společnostem a podpoří jejich úsilí o snížení emisí uhlíku, přičemž se musí jednat o financování technologií a modernizace v jedné z devíti oblastí.

Patří mezi ně projekty v oblasti vodíku, bioenergie, zachycování a ukládání uhlíku, obchodování s uhlíkem, infrastruktury obnovitelných zdrojů, udržitelného zemědělství, mikro sítí, modernizace sítí a také technologií pro efektivní výrobu.

Bank of Montreal (BMO) je první finanční institucí, která se k nové iniciativě přihlásila, přičemž EDC má pokrýt 50 % úvěrů, které banka poskytuje kanadským společnostem, a to až do maximální výše 60 milionů USD na dlužníka a s limitem splatnosti sedm let.

Očekává se, že komerční banka bude v příštích třech letech prostřednictvím programu financovat 1 miliardou USD.

Podle mluvčího EDC je v plánu v budoucnu zapojit další partnery z řad finančních institucí, ale pilotní projekt s BMO využije k otestování, zda struktura záruky „slouží potřebám trhu“.

„Chápeme naléhavou potřebu řešit klimatické změny a jako kanadská exportní úvěrová agentura máme svou úlohu,“ říká **Justine Hendricksová, senior viceprezidentka a hlavní manažerka pro udržitelný rozvoj společnosti EDC**.

„Ve spolupráci s kanadskými finančními institucemi, jako je BMO, můžeme podpořit přístup kanadských podniků k financování, které potřebují, aby se mohly podílet na této důležité změně v Kanadě i ve světě.“

Finnvera zajistí půjčku na vybudování sítě 5G v Japonsku

Finská exportní úvěrová agentura Finnvera souhlasila se zárukou za půjčku od skupiny komerčních věřitelů v rámci dohody o podpoře vývozu zařízení Nokia 5G japonskému konglomerátu **SoftBank**.

Finnvera v rámci dohody podepsané koncem března 2022 poskytuje záruku za úvěr se splatností 8,5 roku a kryje 90 % celkové finanční částky ve výši 35 miliard jenů (273 milionů USD) od společností **Crédit Agricole CIB, Mizuho, MUFG** a **SMBC**, které v transakci vystupují jako věřitelé.

Úvěr je strukturován tak, aby odpovídal zásadám pro sociální úvěry, které společně zavedly globální asociace úvěrového trhu, přičemž společnost SoftBank

stanovila rámec, jímž se řídí využívání finančních prostředků a jejich správa.

V posledních letech se evropské úvěrové agentury snaží hrát stále větší roli v sektoru 5G v souvislosti s obavami tvůrců politik v USA a v některých evropských zemích z vlivu čínského telekomunikačního gigantu Huawei.

Švédsko a Spojené království zakázaly provozovatelům sítí používat ve svých sítích zařízení 5G od společnosti Huawei poté, co tehdejší prezident Donald Trump na tuto firmu v roce 2019 uvalil sankce a později v roce 2020 vydal pravidlo, které společnosti Huawei a jejím dodavatelům zakazuje používat americké technologie a software.

Světová banka schválila financování projektu v Mongolsku

Světová banka schválila mongolské vládě finanční balíček ve výši 110 milionů USD na zlepšení dopravního spojení a logistiky v zemi.

Cílem projektu *Mongolia Transport Connectivity and Logistics Improvement* je zlepšit fyzické spojení země a snížit náklady na logistiku pro zpracování masa v Mongolsku.

Projekt zahrnuje obnovu 51 km propojovacích silnic, údržbu 311 km státních silnic, výstavbu regionálních logistických uzlů a vytvoření platformy pro logistiku a dodavatelské řetězce. Projekt také podpoří plán mongolské vlády na diverzifikaci ekonomiky, která je silně závislá na těžbě, a urychlí udržitelný hospodářský růst.

Podle Světové banky má mongolský masný průmysl potenciál podpořit hospodářský růst a zvýšit prosperitu, neboť v zemi žije odhadem 70 milionů kusů hospodářských zvířat, na nichž je závislá obživa a živobytí většiny obyvatel.

„Tento projekt je důležitou součástí vládní Nové politiky hospodářské obnovy, která zdůrazňuje potřebu strategické dopravní infrastruktury a drastického zlepšení logistiky pro kritická odvětví,“ uvedl **Khaltar Luvsan, ministr pro rozvoj silnic a dopravy**.

Jižní Korea podpoří projekt na Filipínách

Filipíny získaly půjčku ve výši 56,6 milionu USD od **Korejské exportní a importní banky – Fondu pro hospodářský rozvoj a spolupráci (KEXIM-EDCF)** na výstavbu mostu *Panay-Guimaras-Negros Island*



Zdroj: Adobe Stock

v délce 32,47 km, oznámilo na začátku května filipínské ministerstvo financí.

Projekt meziostrovního mostu v hodnotě 3,58 miliardy USD se skládá ze dvou čtyřproudových mostů přes moře, které spojují ostrovy Panay, Guimaras a Negros v západním Visayasu.

Úvěr KEXIM-EDCF má nulový úrok s poplatkem za služby ve výši 0,1 % za každou výplatu a pokrývá dobu splatnosti 40 let, včetně 10letého odkladného období.

Z úvěru budou financovány inženýrské služby projektu, včetně předběžného návrhu, podrobného inženýrského návrhu a pomoci při zadávání veřejných zakázek.

Inženýrské služby budou zahájeny v letošním roce, zatímco výstavba má být zahájena do roku 2025.

IFC investuje 10 milionů dolarů do solární energie v Kolumbii

Mezinárodní finanční korporace (IFC), dceřiná společnost Světové banky, vyčlenila 10 milionů USD na podporu obnovitelných zdrojů energie v Kolumbii.

IFC investuje do kolumbijského maloobchodního prodejce a výrobce energie Vatia prioritní kapitál a pomůže firmě získat další financování ve výši až 36 milionů USD v podobě dlouhodobého dluhu.

Společnost Vatia chce v zemi vybudovat solární elektrárny s kapacitou 40 MW.

„Vítáme dlouhodobé financování ze strany IFC, které není na domácím trhu vzhledem k rodícímu se obchodnímu modelu snadno dostupné. Pomůže agregátorům poptávků, jako jsme my, hrát klíčovou roli ve vybudování zdrojů

obnovitelné energie,“ uvedl generální ředitel společnosti Vatia Luis Fernando Sanvodal.

Společnost má celkovou instalovanou kapacitu vodních elektráren 48,7 MW a kapacitu solárních elektráren 19,9 MW.

EBRD zvýšila podporu financování obchodu na Ukrajině

Evropská banka pro obnovu a rozvoj (EBRD) navýšila svou nabídku obchodního financování Ukrajině o 100 milionů EUR na podporu obchodu a potravinové bezpečnosti v době ruské invaze.

Finanční pomoc rozvojové banky Ukrajině v rámci programu na podporu obchodu dosáhla celkově 330 milionů EUR, což je více než 40% nárůst od 24. února, kdy začala válka na Ukrajině.

Jedná se o revolvingový nástroj, který prostřednictvím deseti partnerských bank EBRD ročně podpoří vývozní a dovozní transakce ukrajinských společností částkou nejméně 500 milionů EUR.

Tato opatření jsou součástí podpory ve výši 1 miliardy EUR, kterou EBRD hodlá letos na Ukrajině uskutečnit ve spolupráci s dárci a dalšími partnery.

Kromě navýšení obchodního financování se v současné době dokončuje i speciální balíček týkající se potravinové bezpečnosti.

„Válka narušila ukrajinský dodavatelský řetězec, uzavřela dovozní a vývozní trasy přes jižní pobřeží země a po souši na sever a východ a ztížila normální fungování podniků, zemědělcům plánování financování úrody a maloobchodníkům s potravinami zásobování regálů obchodů. Přesto odhadem 60-70 % ukrajinské ekonomiky funguje a rychle

se přizpůsobuje fungování ve válečném stavu a je nezbytné udržet tok financování provozního kapitálu prostřednictvím bankovního systému,“ uvádí se ve sdělení EBRD.

EBRD se prioritně zaměřuje na pět oblastí ukrajinské ekonomiky: financování obchodu, energetická bezpečnost, životně důležitá infrastruktura, potravinová bezpečnost a poskytování likvidity farmaceutickým společnostem.

Spojené království představuje strategii energetické bezpečnosti

Vláda Spojeného království zahájila Britskou strategii energetické bezpečnosti – plán na urychlení projektů v oblasti větrné, solární, vodíkové a jaderné energie v reakci na globální růst cen energie a nestabilitu na mezinárodních trzích.

Nová strategie, jejímž cílem je posílit dlouhodobou energetickou nezávislost, bezpečnost a prosperitu, je zaměřena na: získání kapacity 24 GW jaderné energie do roku 2050, přičemž klíčovou součástí budou malé modulární reaktory; vybudování větrných elektráren na moři o kapacitě 50 GW do roku 2050, včetně 5 GW plovoucích větrných elektráren; zvýšení výroby ekologického vodíku na 10 GW do roku 2030; zvýšení solární kapacity na pětinasobek současných 14 GW do roku 2035; spuštění soutěže na urychlení investic do tepelných čerpadel v roce 2022 v hodnotě až 30 milionů liber (39,2 milionu USD).



Zdroj: Adobe Stock

Plán rovněž podpoří těžbu domácí ropy a plynu v nejbližším období.

Se zahájením strategie byl zřízen nový vládní orgán – Great British Nuclear – jehož úkolem je prosazovat nové projekty, podporované novým fondem Future Nuclear Enabling Fund ve výši 120 milionů liber, který byl spuštěn koncem dubna 2022.

Premiér Boris Johnson uvedl: „Předkládáme odvážné plány, jak v nadcházejícím desetiletí rozšířit a urychlit dostupnou, čistou a bezpečnou energii vyráběnou v Británii pro Británii – od nové jaderné energie až po větrnou energii na moři. Tím se sníží naše závislost na zdrojích energie, jež jsou vystaveny nestálým mezinárodním cenám a které nemůžeme ovlivnit. Zajistíme tak větší energetickou soběstačnost a levnější účty.“

Ministr pro obchod a energetiku Kwasi Kwarteng řekl: „Na celém světě jsme svědky rekordně vysokých cen plynu. Musíme se chránit před prudkým nárůstem cen v budoucnu tím, že urychlíme přechod na čistší, levnější a domácí energii. Pravda je prostá: čím více levné a čisté energie budeme vyrábět na našem území, tím méně budeme vystaveni cenám fosilních paliv, které nám podráží nohy a které určují globální trhy, jež nemůžeme ovlivnit. Rozšíření levných obnovitelných zdrojů a nových jaderných elektráren při maximálním využití těžby v Severním moři je nejlepší a jedinou cestou, jak nám v příštích letech zajistit energetickou nezávislost.“

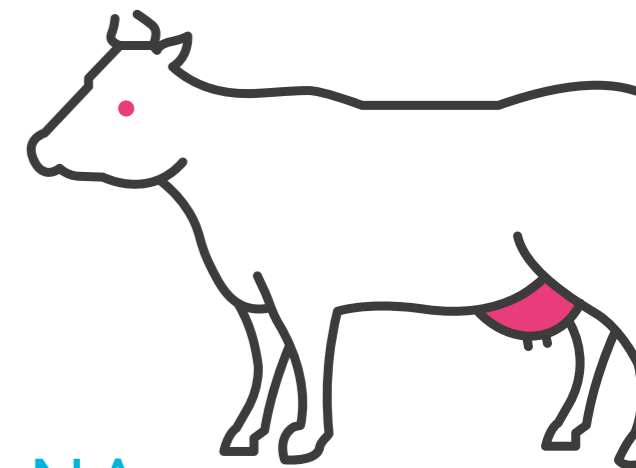
Ministr pro energetiku a změnu klimatu Greg Hands dodal: „Zvýšení dodávek energie z obnovitelných zdrojů je jediným způsobem, jak převzít kontrolu nad cenami energie. Již nyní jsme světovou jedničkou v oblasti větrné energie na moři, ale chceme jít dál a rychleji, aby se čistá a levná energie stala normou. Přestože nejsme závislí na ruské energii, urychlení přechodu na obnovitelné zdroje energie je to nejlepší, co můžeme udělat pro ochranu britských občanů a podporu hospodářského růstu.“



Sledujte nás na sítích



Zdroj: Adobe Stock

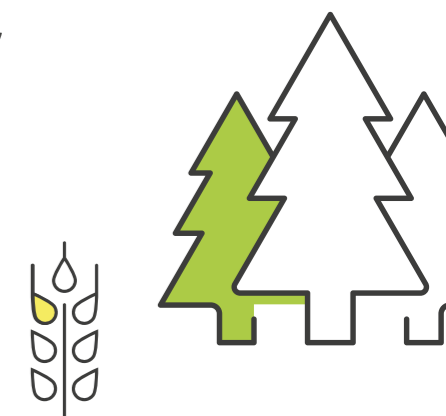
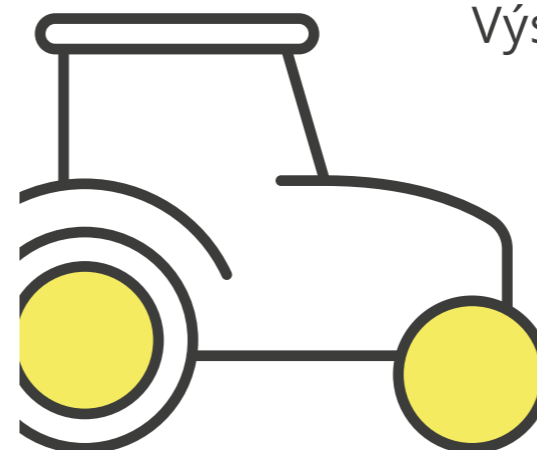


ZVEME VÁS NA 48. ROČNÍK VELETRHU ZEMĚ ŽIVITELKA



KDY? 25. – 30. 8. 2022

KDE? Pavilon T1, expozice Ministerstva zemědělství České republiky, Výstaviště České Budějovice





Vydává: Exportní garanční a pojišťovací společnost, a.s.
Editor: Odbor PR a marketingu
Grafická úprava: AG Geronimo s.r.o.