

# Procházka EGAPEM

číslo 12/2016



Českým exportérům  
přejeme do nového roku **2017**  
balík nových zakázek.



▶ **Kubánská ekonomika**  
se otevírá světu  
(str. 2–4)

▶ **Walmart** je první  
firmou, která získala  
**pojištění EGAP do Íránu**  
(str. 19–20)

▶ **Ohlédnutí za MSV v Brně**  
(str. 16–18)



# Spolehlivý partner českého exportu

**EGAP za dobu své existence pojistil export:**



76 500 tun pšenice



19,8 tun chmelu



4 350 tun sladu



2 000 hektolitrů piva



8 technologií pro pivovar



45 pekárenských linek



8 farem a zařízení pro chov prasat



8 linek pro sýrárny



[www.egap.cz](http://www.egap.cz)

## Obsah

Kubánská ekonomika se otevírá světu	2–4
Energetika – nová dodávka do Indonésie	5–6
HK ČR ocenila 15 osobností Řádem Vavřínu	7
Novinky ze světa úvěrových pojišťoven	8–10
Rok 2016 a podpora MSP	11–12
Novinky z bank	13–15
Ohlédnutí za MSV v Brně	16–18
Walmart – první pojištěný vývoz do Íránu	19–20
Novinky od ekonomických diplomatů	21–23
Nová kategorizace zemí podle OECD	23
Měli byste vědět...	24

## Úvodní slovo

Vážení přátelé českého exportu,

odpočítáváme poslední dny roku 2016 a s nadějí vyhlížíme ten následující. Jaký byl ten právě končící? Z pohledu exportu bude mít asi téměř jistě přívlastek rekordní, české ekonomice se daří především díky úsilí vás, exportérů. Daří se získávat nové zakázky, většina výrobních firem má naplněné kapacity a řeší úplně jiný problém, kterým je nedostatek pracovních sil.

Za EGAP nepůjde o rekordní rok z pohledu pojištěného exportu. Zajímavá je ale určitě struktura zemí, kam se podařilo český vývoz podpořit. V loňském roce se nám povedlo historicky poprvé pojištění export do Laosu, Papuy Nové Guineji a Kolumbie, letos k těmto zemím přibyla Bolívie, Ekvádor a Ghana. Narostl také počet pojištěných případů do Mexika. Znovu jsme se vrátili do Íránu, i když zatím jen malým objemem.

V čem ale rok 2016 rekordní pravděpodobně bude, to je výše vymožených pohledávek. Podařilo se nám vymoci zpět téměř jednu miliardu korun. Nejvyšší procento vymožených pohledávek připadá na Kubu, všechny staré dluhy kubánská strana v letošním roce zaplatila a to umožnilo nastavit nový limit pro toto teritorium. Abychom mohli bez problémů pokračovat v pojišťování exportu především do zemí mimo EU a nezatížili jsme přitom ještě více státní rozpočet, odprodali jsme koncem roku náš podíl ve společnosti KUPEG. Jeho prodej jsme avizovali už před rokem. Důvodem je co nejvíce snížit dopad Solvency II na státní rozpočet. Právě přechod na pravidla Solvency II byl asi nejnáročnější z pohledu vnitřního chodu EGAP. Dalším neméně těžkým úkolem bylo splnění požadavků Příkazu ČNB. Museli jsme přenastavit především pravidla v oblasti řízení rizik. Pro vás, exportéry, je nejdůležitější zprávou to, že můžeme i nadále pojišťovat do všech pojistitelných zemí.



V příštím roce EGAP oslaví 25 let své existence. Pevně věřím, že právě tento rok bude i jasným obratem v hospodaření společnosti a podaří se nám dosáhnout plánu, který je po dlouhé době v černých číslech. Stejně tak pevně doufám, že se českému exportu nadále bude dařit jako doposud a i EGAP opět přispěje k důležité diverzifikaci exportu. I když nás čekají některá další omezení – například zákaz podpory financování uhelných elektráren. Budeme se tak muset více zaměřit na moderní obory.

Vývoj situace ve světě je sice stále dost komplikovaný, přesto existuje stále celá řada zemí, kam máme společně šanci prosadit výrobky s logem Made in Czech Republic.

Přeji vám krásné Vánoce s vašimi blízkými a do nového roku balík nových exportních zakázek do zajímavých teritorií.

Jan Procházka  
předseda představenstva a generální ředitel EGAP



# Kubánská ekonomika se otevírá světu

Po desítkách let ekonomické a politické izolace této latinsko-americké ekonomiky dochází mezi Kubou, Spojenými státy a Evropskou unií k postupnému prolamování ledů. Tato země se zhruba jedenácti miliony obyvatel se tak v posledních letech stává stále populárnější turistickou destinací. Kromě turistů, kterých loni dorazilo na Kubu 3,5 mil., přitahuje ale také firmy. Hospodářství a infrastruktura Kuby je totiž v mnoha ohledech velice zaostalá a potřebuje obnovit. A evropské i americké společnosti cítí příležitost k obchodu a investicím.

Americká vláda z iniciativy prezidenta Baracka Obamy od prosince 2014 postupně normalizuje své vztahy s Kubou, na kterou uvalila v roce 1961 hospodářské embargo. Obě země v roce 2015 znovuotevřely svá velvyslanectví. A ve Spojených státech roste tlak na úplné zrušení hospodářského embarga vůči Kubě. Evropská unie se rovněž snaží o oteplení vztahů s touto zemí. V březnu 2016 zástupci EU a Kuby v Havaně

parafovali **Dohodu o politickém dialogu a spolupráci**. Hlavními cíli této dohody je posílit ekonomické vztahy a obchod, politický dialog či rozvojovou spolupráci.

A konečně ani česká vláda, co se týče Kuby, nezahálí. V červenci letošního roku se podařilo po sedmadvaceti letech povýšit diplomatické vztahy mezi Českem

< Nakládka obilí v přístavu v Hamburku >





a Kubou na úroveň velvyslanců. V září pak náměstek ministra zahraničí **Martin Tlapa** podepsal **Memo-randum k ustavení vzájemné spolupráce**, které

by mělo sloužit jako základ pro rozvíjení vzájemných vztahů.

## Kuba chce české potraviny

Příkladem odvětví, ve kterém stojí za to pro české vývozce usilovat o obchod s Kubou, je potravinářství a zemědělství. Kuba nabízí dokonce v tomto oboru dvojí příležitost – jednak pro producenty potravin, protože 80 % těchto komodit a píce pro zvířata musí dovézt. A dále pro dodavatele zemědělských technologií – současná závislost na potravinovém dovozu je totiž pro tamní ekonomiku dlouhodobě neudržitelná, a Kuba tak potřebuje zvýšit vlastní produkci a potravinovou soběstačnost.

jeho pojistná angažovanost vůči této zemi a zároveň postupně došlo k úhradě celého dluhu kubánských bank vůči pojišťovně. V současnosti je program „refresh“ dokončen. BICSA totiž 1. listopadu 2016 uhradila poslední splátku úroků ve výši 1 mil. EUR ze starého dluhu.

Protože Kuba své staré závazky v druhé polovině letošního roku splatila, schválilo vedení EGAP pro banku BICSA nový limit ve výši 45 mil. EUR, v rámci které-

Vývoz potravin na Kubu je jedním z hlavních oborů, které prostřednictvím exportního pojištění EGAP podporuje. Od roku 2005 tak pojistil vývoz potravin za zhruba 1,7 mld. Kč. To představuje více než třetinu objemu všech pojistek, které EGAP za posledních jedenáct let do této destinace uzavřel. Je třeba říci, že exportní podpora prostřednictvím pojištění byla v letech 2008 až 2011 velmi komplikovaná. „Kubánské banky v té době totiž nebyly schopny dostát svým závazkům z pojištěných úvěrů a EGAP musel českým vývozcům a bankám vyplatit pojistné plnění,“ vysvětluje **Marek Dlouhý**, obchodní náměstek EGAP.

Situaci se podařilo prolomit až uzavřením takzvaného **Obligation Refresh Agreementu** vyjednaného v roce 2010 mezi **EGAP, Centrální bankou Kubu a kubánskou bankou Banco Internacional de Comercio (BICSA)**. Jeho princip spočíval v tom, že kubánští dlužníci nejprve uhradili část svých stávajících závazků a EGAP následně mohl pojistit nový vývoz ve výši uhrazené jistiny. Výsledkem bylo, že EGAP mohl podpořit nový vývoz na Kubu, aniž by se nezvyšovala

**A konečně ani česká vláda, co se týče Kubu, nezahálí. V červenci letošního roku se podařilo po sedmadvaceti letech povýšit diplomatické vztahy mezi Českem a Kubou na úroveň velvyslanců.**

ho bude možné pokračovat v pojišťování vývozu na Kubu. Ze strany českých exportérů jsou s kubánskou stranou projednávány zejména nové dodávky potravin, náhradních dílů a zařízení pro energetiku, hutního materiálu, dopravních prostředků a dalších zařízení a strojů.

A tím to nemusí končit. Aktuálně požádala kubánská strana EGAP o podporu při rekonstrukci významné elektrárny, která byla v minulosti postavena československými firmami. Vzhledem k dobré zkušenosti se splacením všech pohledávek je EGAP společně s českými exportéry a bankami připraven o této příležitosti jednat.

Příprava sladu pro export na Kubu





Energetika má, i vzhledem k tradičně silné pozici tohoto oboru v českém průmyslu, pro exportéry z Česka velký potenciál. Stejně jako u potravin je totiž Kuba závislá na dovozu energií a tuto situaci musí do budoucna řešit. Zrovna tak musí dojít k obnově velmi zastaralé a ztrátové rozvodné sítě. Kubánská vláda se rovněž chce více opřít o obnovitelné zdro-

## Kuba nabízí řadu příležitostí, ale pozor na rizika

Tato země latinské Ameriky je jednou z destinací, která může pomoci více diverzifikovat český export. Ten je totiž zcela závislý na kondici zemí evropské osmadvacátky, především Německa. V roce 2015 do zemí EU28 směřovalo více než 83 % veškerého českého vývozu. To je o dvacet procentních bodů více, než kolik činí průměr Evropské unie.

Kuba má zatím v pořadí destinací českého vývozu daleko do špičky žebříčku, loni s celkovou roční hodnotou exportu ve výši 691 mil. Kč dosáhla na 90. příčku. Je zřejmé, že se nikdy nebude jednat o dominantní destinaci pro české exportéry. Ale stejně tak je jasné, že tato země má potenciál se stát pro firmy z oborů zemědělství, energetiky či dopravy dobrým odbytištěm pro jejich výrobky.

Při plánování vývozu je třeba si ale uvědomovat, že kubánská ekonomika má svá specifika a rizika. Na jednu stranu oficiální statistiky popisující kondici tamního hospodářství nevypadají vůbec špatně. V roce 2015 rostl HDP o více než 4 %, HDP na osobu v posledních letech setrvale roste a míra nezaměstnanosti se drží okolo 3,5 %.

Na straně druhé jsou tyto statistiky často kritizovány a jejich vypovídací hodnota je považována za spornou. Obecně se uvádí, že **kubánská ekonomika trpí několika závažnými problémy, mezi které patří existence dvojí měny, neefektivní zemědělství, které činí Kubu zcela závislou na dovozu potravin, a také nízký reálný příjem obyvatel - platy kubánských pracovníků neumožňují pokrýt ani základní potřeby. Velkým problémem je také korupce a fungování hospodářství na základě přidělového systému.**

Kubánská vláda se potýká s nedostatkem devizových prostředků, což vede k situacím, kdy tamní dlužníci mohou znenadání přerušit splácení svých závazků. Tuto situaci zažil v létě letošního roku i EGAP, kdy v červnu až srpnu musel pozastavit uzavírání nových pojistných smluv na Kubu. „Na Kubě je dlouhodobý problém s devizovými prostředky, a to jednak kvůli stále trvajícím hospodářskému embargu a aktuálně také kvůli ekonomické vazbě na Venezuelu, která je v problémech kvůli velkému poklesu světových cen ropy,“ říká obchodní náměstek **Marek Dlouhý**. Situaci se intenzivním jednáním nicméně podařilo EGAP velice rychle a úspěšně vyřešit.

je elektrické energie, jejichž podíl chce navýšit ze současných 4 % na téměř jednu čtvrtinu v roce 2030. Právě v energetice uzavřel EGAP od roku 2005 největší objem pojistných obchodů na Kubu. Z celkových 4,7 mld. Kč připadlo na stroje a zařízení k výrobě energie téměř 2,2 mld.

Kubánské hospodářství se v současnosti zmítá mezi snahou tamní vlády na jednu stranu zlepšit ekonomickou situaci reformami. Na stranu druhou si ale tamní režim rovněž chce uchovat přímou politickou kontrolu nad situací v zemi. Prvním krokem pro zahájení ekonomických reforem byl sjezd Kubánské komunistické strany v roce 2011, kde byl účastníky schválen plán změn ve fungování kubánského hospodářství.

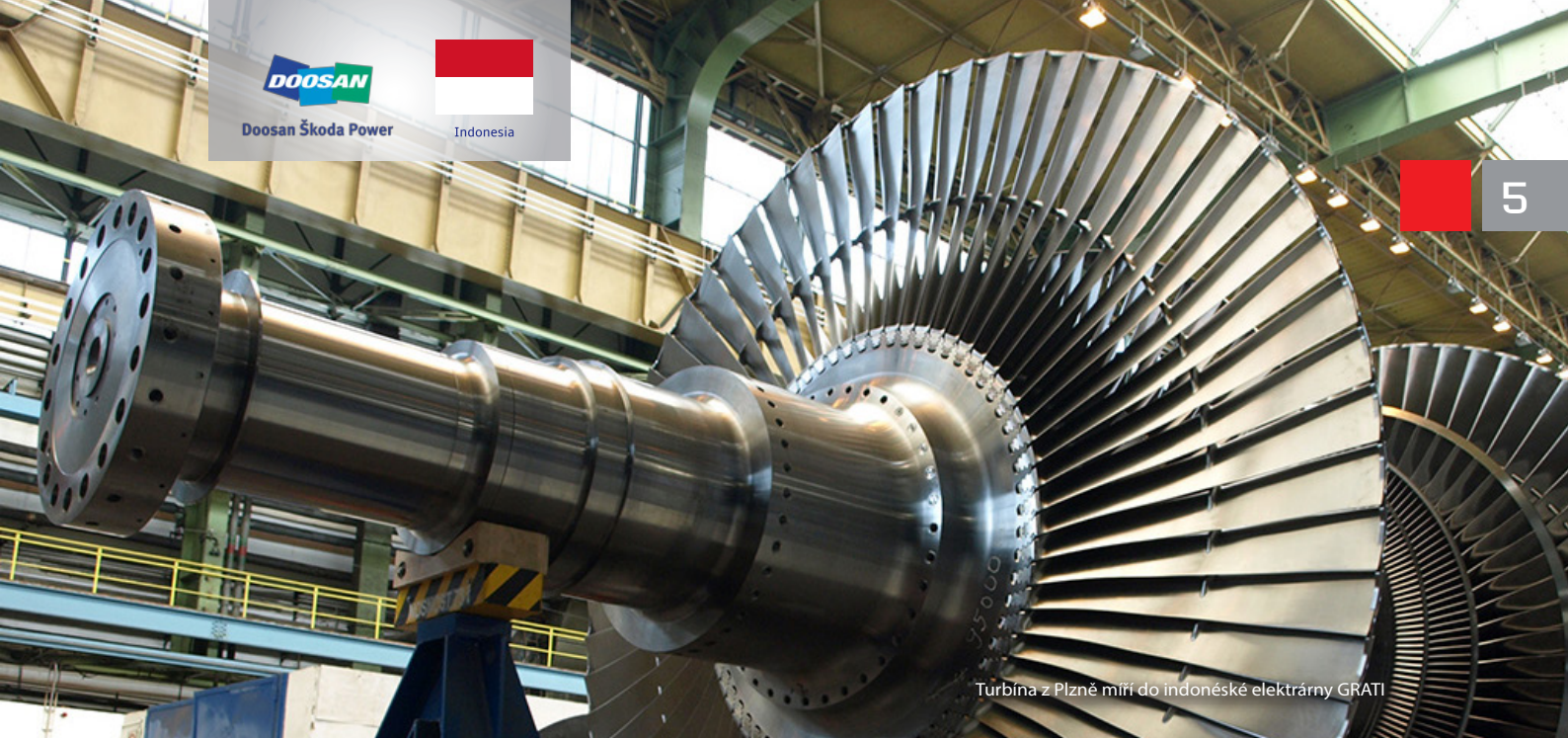
**Mezi opatření, které tamní vláda od té doby postupně zavedla do praxe, bylo povolení nákupu elektronických zařízení a mobilních telefonů, nebo nákup a prodej použitých vozidel. Vláda také povolila v určitých oblastech maloobchodu soukromé podnikání. Odhaduje se, že přibližně 470 tis. Kubánců jsou v současnosti registrováni jako podnikatelé.**

Mezi dalšími opatřeními, která mají pomoci tamní ekonomice na nohy, patří vytvoření speciální rozvojové zóny Mariel, jež se nachází poblíž stejnojmenného přístavu. Na tento přístav kubánská vláda vůbec hodně vsází – v současné době probíhá jeho úprava a budování kapacit pro nákladní lodní kolosy typu Post-Panamax. Přístav má těžit z rozšíření Panamského průplavu. Nicméně práce na přístavu nabírají zpoždění, nové odhady hovoří o tom, že pro velké lodě typu Post-Panamax bude otevřen v roce 2017.

Hlavním úspěchem je tak zatím vybudování a rozvoj zóny Mariel. Od té si kubánská vláda slibuje příchod zahraničních společností a jejich investic. Nabízí jim proto výhodné podmínky, mezi které patří například desetileté daňové prázdny. Do zóny už investovala třeba nadnárodní společnost **Unilever**, která ve spolupráci s kubánskou firmou **Intersuchel** chce spustit v roce 2018 v Marielu továrnu za 35 mil. USD na výrobu hygienických potřeb. Jedná se o už devátou investici v této zóně.

Zahraniční investice už na Kubě pronikly do více než tří desítek ekonomických odvětví. Nejčastějšími příjemci investic jsou obory jako vyhledávání surovin, těžba niklu a ropy, infrastruktura pro cestovní ruch, či stavebnictví nebo doprava. Více než polovina všech investic ze zahraničí přichází na Kubu ze zemí Evropské unie.





Turbína z Plzně míří do indonéské elektrárny GRATI

# EGAP pojistil dodávku turbíny do Indonésie, jedná i o dodávce na Kubu

Parní turbína z Plzně najde uplatnění na indonéském ostrově Jáva, a české strojírenství tak může zaznamenat další úspěch na zahraničních trzích. Dodávku turbíny ze společnosti Doosan Škoda Power pro indonéskou paroplynovou elektrárnu Grati pojistila státní pojišťovna EGAP.

Export české turbíny je součástí širšího projektu – celkového rozšíření elektrárny Grati, kterého se účastní řada firem z různých zemí. Financování zajišťují velké mezinárodní banky ING, Société Générale, její česká dcera Komerční banka a také korejská státní exportní a importní banka KEXIM. Kromě společností EGAP a korejské KEXIM se na pojištění podílí také italská agentura pro podporu exportu SACE.

Společnost Doosan Škoda Praha vyveze na Jávu celé turbínové soustrojí, dodaná turbína bude mít výkon 198 MW. Celkový instalovaný výkon elektrárny Grati bude 501 MW.

*„Energetika pro nás zůstává klíčovou oblastí, ve které i do budoucna vidíme velký potenciál pro podporu českého vývozu – ať už jde o dodávky pro plynové, jaderné nebo obnovitelné zdroje,“* řekl **Jan Procházka**, generální ředitel EGAP. Procházka připomněl, že státní pojišťovna od roku

2005 uzavřela u dodávek pro energetiku pojistné smlouvy v celkové hodnotě dosahující téměř 150 mld. Kč. EGAP tak fakticky podpořil český export za téměř 450 mld. Kč. *„Stále silněji se soustředíme na pojišťování ekologicky šetrnějších zdrojů energie,“* dodal šéf pojišťovny EGAP.

## Brána do jihovýchodní Asie

Plzeňská Doosan Škoda Power uzavřela příslušný subdavatelský kontrakt s korejskou firmou **Lotte Engineering & Construction**, která je jedním z účastníků dodavatelského konsorcia (takzvané EPC konsorcium). Bankovní úvěr, pojištěný společností EGAP, pak čerpá státní indonéská firma **PT Perusahaan Listrik Negara (PLN)**, která je vlastníkem elektrárny Grati. Její aktivity v ostrovní zemi jsou širší než v případě českého ČEZ – PLN má monopol na přenos a distribuci elektřiny v Indonésii a je také největším výrobcem elektřiny.



„Tímto kontraktem jsme otevřeli dveře dalším obchodním příležitostem v jihovýchodní Asii, což s ohledem na plánované výstavby dalších elektáren představuje pro naši společnost slibný potenciál,“ uvedl **Martin Baxa**, obchodní manažer společnosti Doosan Škoda Power pro oblast Asie.

Firma Doosan Škoda Power, jejíž tradice výroby zařízení pro energetiku sahá až do roku 1904, již spolupracovala s korejskou **Lotte Engineering & Construction** na jiném projektu v Jordánsku.

Nynější indonéský kontrakt české firmy s korejskými majiteli pak kromě samotné dodávky parní turbíny zahrnuje také dohled nad uvedením do provozu generátoru (ten dodá další výrobce) a také zaškolení zaměstnanců elektrárny.



Felton, jedna z nejvýkonnějších kubánských elektráren, potřebuje rekonstrukci

## Nová šance na Kubě

Pojišťovna EGAP už začala jednat také o podpoře další významné energetické zakázky pro české firmy – tentokrát na Kubě. Češi by se měli podílet na rekonstrukci elektrárny Felton ve východní části ostrova. Elektrárna spaluje surovou ropu – tedy palivo specifických fyzikálních a chemických vlastností.

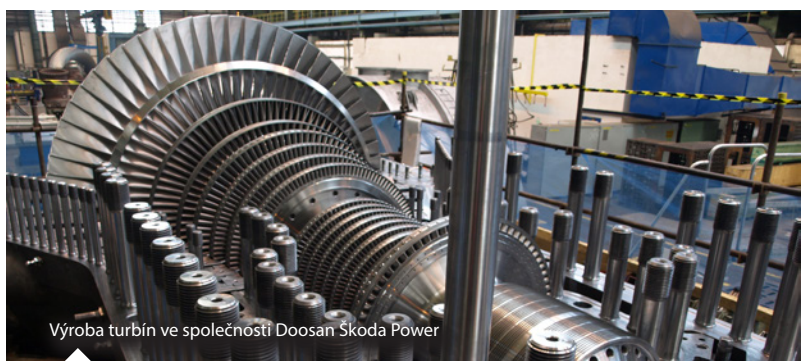
Právě v elektrárně Felton s instalovaným výkonem 2x250 MW už mají z devadesátých let minulého století zkušenosti s dodávkami českých firem – **Škoda Power** tam uváděla do provozu obě turbíny, firma ZAT řídicí systémy. Právě díky těmto řídicím systémům dosáhl Felton jednoho z nejvyšších výkonů mezi kubánskými elektrárnami.

Do budoucna lze očekávat, že potenciálních příležitostí na Kubě bude přibývat – země potřebuje rozsáhlou modernizaci celého energetického sektoru včetně tamní ztrátové přenosové a distribuční sítě. Kubánská vláda se chce rovněž více opřít o obnovitelné zdroje energie, jejichž podíl na celkové výrobě elektřiny chce navýšit ze současných čtyř procent na téměř jednu čtvrtinu v roce 2030.

## Sázka na jádro i vodu

Není pochyb o tom, že právě energetika zůstane pro pojišťovnu EGAP i do budoucna jedním z hlavních oborů. Prakticky na celém světě platí, že energetický vývoz se v mnoha případech neobejde bez podpory státních exportních agentur.

Loni se sice energetika podílela na celkové hodnotě vývozu strojů a dopravních prostředků „pouze“ pěti procenty, často se ale jedná o sofistikované a vysoce kvalitní výrobky. Jedna velká zakázka navíc může celkový podíl energetiky v některých letech výrazně zvýšit.



Výroba turbín ve společnosti Doosan Škoda Power

K potenciálním příležitostem za hranicemi České republiky se obrací kupříkladu tuzemský jaderný průmysl, který hodlá navázat na svou šedesátiletou tradici. České firmy usilují o zakázky při stavbě jaderných elektráren v zahraničí. Právě proto také EGAP navázal spolupráci se státními institucemi pro podporu exportu v zemích, jejichž firmy dokáží nové reaktory stavět. Příslušné dohody o vzájemném dozajistištění má s korejskou agenturou **K-SURE**, ruskou **EXIAR**, americkou **Ex-Im Bank**, francouzskou **COFACE** i čínskou Sinosure. „Bez pojištění a financování od institucí jako EGAP se dnes podobné investice prostě neobejdou,“ uvádí Jan Procházka.

V dohledné době se přitom rýsují šance pro české firmy při stavbách ruského Rosatomu na třetích tržích – například ve Finsku, Maďarsku či Turecku. Poměrně aktivně přistupuje k možné budoucí spolupráci s českými firmami také korejská společnost **KEPCO**.

Získávání strojírenských zakázek v jaderné energetice podpořil EGAP od roku 2005 pojistkami za téměř 24 mld. Kč. Naprostá většina pojištěného vývozu – takřka 90 % – směřovala na Slovensko a týkala se dostavby jaderné elektrárny Mochovce. Největší zastoupení mezi jednotlivými vývozci má společnost **Škoda JS**, s níž EGAP za posledních jedenáct let uzavřel pojistné smlouvy za více než 17 mld. Kč.

Významnou podporu poskytl EGAP také výrobcům elektřiny z vodních zdrojů. Společnost **ENERGO-PRO** investovala s pojištěním EGAP v Bulharsku, Gruzii a Turecku. Prostřednictvím pojistek za přibližně 45 mld. Kč tak stát podpořil export za téměř 80 mld.

# Hospodářská komora ocenila 15 osobností Řádem Vavřínu

Patnáct osobností z řad podnikatelů, umělců, sportovců či lékařů si v úterý 29. listopadu 2016 během galavečera na pražském Žofíně odnesla za přítomnosti více než 400 podnikatelů, manažerů firem, představitelů státní správy a dalších osobností veřejného života Řád Vavřínu. Hospodářská komora touto významnou událostí obnovila tradici oceňování osobností za jejich celoživotní dílo, reprezentaci a podporu ČR či výjimečné manažerské a podnikatelské úspěchy.

„Udělování Řádu Vavřínu považujeme za určitou společenskou nadstavbu k hlavní náplni činnosti Hospodářské komory ČR. V neposlední řadě si také uvědomujeme, že stále stojí zato zvýrazňovat úspěšné životní etapy našich spoluobčanů,“ poznamenal prezident Hospodářské komory **Vladimír Dlouhý**.

Laureáty Řádu Vavřínu se letos stali mj. spolumajitel automobilky TATRA **Jaroslav Strnad** za výjimečné podnikatelské úspěchy a dvojnásobná olympijská vítězka z LOH 2008 v Pekingu a LOH 2012 v Londýně **Barbora Špotáková** za výjimečné úspěchy v oblasti sportu. Laureátem Řádu Vavřínu se stal také zpěvák a 40násobný držitel Zlatého a Českého slavíka **Karel Gott**, a to za celoživotní dílo v oblasti kultury.

Mezi patnáctkou oceněných byl i generální ředitel a předseda představenstva EGAP **Jan Procházka**. Hospodářská komora ho ocenila za mimořádné manažerské úspěchy.

„Jan Procházka stojí v čele úvěrové pojišťovny EGAP, která se pod jeho vedením profiluje jako organizace schopná zajistit českým podnikatelům podporu při jejich exportních aktivitách mimo Evropskou unii. I přes velké problémy spojené s řešením případů z minulosti je EGAP pod jeho vedením schopen nabídnout exportérům podporu ve všech pojištěných zemích. Jan Procházka výrazně napomohl rozšířit spolupráci EGAP s dalšími světovými úvěrovými pojišťovnami, zvýšil renomé pojišťovny v zahraničí a rozšířil také spolupráci s komerčním sektorem bank financujících český export. I díky tomu se naši vývozci dostali na nové, někdy i exotické trhy. EGAP se pod jeho vedením také více zaměřil na podporu malých a středních podniků a produkty EGAP podřídil jejich potřebám,“ uvedla Hospodářská komora ČR při slavnostním večeru.

Hana Hikelová

Jméno laureáta	Přiblížení laureáta
1 Chodák Ladislav	brněnský investor
2 Mlynář Vladimír	ředitel komunikace PPF
3 Pácha Jaroslav	majitel zámku Zb iroh
4 Pelc Zdeněk	majitel GZ Media
5 Procházka Jan	generální ředitel EGAP
6 Salomon Tomáš	předseda představenstva České spořitelny
7 Samaras Jannis	předseda představenstva a většinový majitel Kofola
8 Stračár Peter	CEO pro střední a východní Evropu GE
9 Strnad Jaroslav	majitel Czechoslovak group
10 Tichý Josef	předseda představenstva a generální ředitel Explosia
11 Víková Lenka	majitelka Canaria Travel
12 Vitoul Ladislav	majitel Vápenka Vitoul
13 Špotáková Barbora	olympijská a oštěpačka
14 Höschl Cyril	český psychiatr, popularizátor vědy a vysokoškolský pedagog
15 Gott Karel	zpěvák





## EU podepsala s Kanadou dohodu o vzájemném volném obchodu

Dohodu o vzájemném volném obchodu mezi Evropskou unií a Kanadou zvanou CETA podepsali po letech vyjednávání kanadský premiér Justin Trudeau a předseda Evropské rady Donald Tusk, šéf Evropské komise Jean-Claude Juncker a slovenský premiér Robert Fico, jehož země Evropské unii nyní předsedá. Dohoda byla podepsána na summitu EU – Kanada v Bruselu 30. října 2016 a jejím největším přínosem je odstranění naprosté většiny cel a poplatků, které dosud omezují obchod mezi Unií a Kanadou. Tato dohoda by měla vytvořit velký trh pro služby, zboží i investice, z velké části se pro evropské exportéry otevrou trhy se zemědělskými a průmyslovými komoditami v hodnotě více než 500 mil. EUR ročně.

Dle Evropské komise Dohoda o vzájemném volném obchodu mezi EU a Kanadou nastavila mezinárodní standard pro budoucí dohody a bude udržovat vysokou úroveň standardů v oblastech jako je ochrana práce, potravin, zdraví i životního prostředí. CETA má platit už od ledna 2017, souhlasit ale ještě musejí parlamenty členských zemí EU.



Asian Development Bank

## Kai Preugschat mění Bernskou unii za ADB

Kai Preugschat končí své působení na postu generálního sekretáře Bernské unie a od 1. prosince 2016 nastupuje do teamu Asijské rozvojové banky (Asian Development Bank; ADB). Z její manilské centrály povede oblast transakcí spolufinancování. Tento specializovaný útvar se již podílí na několika publikovaných transakcích spolufinancování společně s Asijskou infrastrukturní a investiční bankou (Asian Infrastructure Investment Bank; AIIB).

V letech 2011 až 2014 vedl oblast koncipování transakcí v rámci exportního financování.



## Japonsko a Indie podepsaly dohodu o spolupráci v oblasti jaderné energetiky

Předsedové vlád Indie a Japonska podepsali 11. listopadu 2016 dohodu týkající se spolupráce obou zemí v oblasti jaderné energetiky, jejímž přínosem je snadnější export japonské jaderné technologie do Indie.

Tato dohoda navazuje na obdobnou smlouvu uzavřenou v červnu 2016 mezi Japonskem a USA, která umožnila americké společnosti Westinghouse získat zakázku za 10 mld. USD na výstavbu šesti bloků s tlakovodními reaktory AP1000 v Indii. Tato nová indicko-japonská dohoda pomůže společnosti Westinghouse, kterou vlastní japonská firma Toshiba, získat pro tento rozsáhlý projekt záruky v hodnotě 8–9 mld. USD od japonských ECAs JBIC a NEXI.



Premiéři Japonska a Indie (zdroj: World Nuclear News)

Bernská unie je globálně činnou asociací exportních úvěrových a investičních pojišťoven, která zastupuje zájmy 82 členských společností ze 73 zemí a to včetně státem zřízených exportních úvěrových pojišťoven (ECAs), soukromých úvěrových pojišťoven a pojišťovatelů politických rizik nebo multilaterálních institucí. Členové Bernské unie poskytli za rok 2015 ochranu proti riziku nesplacení bankám, exportérům a investorům v objemu 1,84 bil. USD, což představuje cca 11 % celosvětového obchodu.





## Dubajské rozvojové centrum islámského hospodářství

The Dubai Islamic Economy Development Centre; DIEDC prohlašuje, že je v pokročilém stádiu rozprav s Centrální bankou Spojených arabských emirátů ohledně založení první obchodní banky (trade bank) činné podle pravidel muslimského práva šaría.

Tato nová banka, která by se měla jmenovat „Emirates Trade Bank“, se bude zaměřovat na mezinárodní obchod a financování komodit, je jednou ze snah Spojených arabských emirátů (SAE) o ustanovení se jako centra islámského ekonomického světa.

Iniciativa je vedená dubajským státním sekretářem Mohammedem Al Gergawim a v šestičlenném výboru jsou zastoupeni další ministři nebo hlava Dubai Export Development Corporation (DED).

„Emirates Trade Bank bude nabízet výhradně integrovaná řešení pro obchod a mezinárodní financování komodit, prostřednictvím efektu mobilizace v rámci SAE,“ říká zástupce DIEDC a dodává, že banka by měla naplnit dubajský strategický cíl podpory islámského finančního sektoru a integračních investic plynoucích z tohoto zdroje a do roku 2020 je posunout na dvojnásobnou úroveň oproti nynějším obchodním tokům SAE, které jsou na úrovni 1,4 bil. dirhamů, což je cca 381,2 mld. USD.

Finančnictví podle šaría je provádění bankovních služeb takovým způsobem, který je v souladu s principy islámského práva.



Jeden z parogenerátorů určený pro třetí blok JE Barakah (zdroj: World Nuclear News)

## První jaderná elektrárna ve Spojených arabských emirátech získává nové financování

První projekt jaderné elektrárny ve Spojených arabských emirátech má zajištěné financování v objemu 24,4 mld. USD a to za podpory korejské Export-Import Bank of Korea (Kexim), vlády v Abú Dhabí a dalších místních i mezinárodních bank.

Energetické společnosti Emirates Nuclear Energy Corp (ENEC) a Korea Electric Power Corp (KEPCO) společně oznámily, že zajistily financování pro rozvoj a provozování jaderné elektrárny Barakah, která se nyní buduje v západní oblasti Abú Dhabí.

Celá úvěrová facilitata o objemu 24,4 mld. USD se sestává z přímých úvěrů o celkovém objemu 19,6 mld. USD, které poskytly vláda emirátu Abú Dhabí (16,2 mld. USD), KEXIM (2,5 mld. USD) a úvěrové dohody o celkovém objemu 250 mil. USD s National Bank of Abu Dhabi, First Gulf Bank, HSBC a Standard Chartered. Transakce také zahrnuje kapitálový závazek energetických společností ENEC a KEPCO v celkovém objemu 4,7 mld. USD.

Korejské KEPCO, jako hlavní kontraktor tohoto projektu, spolupracuje s ENEC již od roku 2009 na výstavbě čtyř jaderných reaktorů, každý o výkonu 1400 MW, které jsou součástí elektrárny Barakah. Financování představuje část nové dohody o společném podniku mezi oběma společnostmi, zaměřené na další postup v případě projektu Barakah. Zahrnuto je také vytvoření dceřiné společnosti Barakah One, kterou budou obě firmy vlastnit za účelem správy prostředků.

Výstavba elektrárny Barakah začala v roce 2012 a její dokončení je plánováno v roce 2020. Výkon čtveřice jaderných reaktorů má podle projektantů pokrýt čtvrtinu potřeby elektrické energie Spojených arabských emirátů.

## Novinky z ECAs



### ICIEC uzavřel smlouvy o zajištění s korejským K-Sure a německým Euler Hermes

Islamic Corporation for the Insurance of Investment and Export Credit (ICIEC), která je součástí skupiny Islámské rozvojové banky, uzavřel na přelomu října a listopadu 2016 rámcové zajištění smlouvy s dalšími ECAs, jimiž jsou korejský K-Sure a německý Euler Hermes.

ICIEC je multilaterální islámská instituce a podle těchto dohod bude možné zajišťovat komerční a politická rizika pojící se se středně- a dlouhodobými transakcemi exportního financování, na kterých se v tomto případě podílejí korejští či němečtí exportéři v případě vývozu kapitálových statků a služeb do členských zemí ICIEC. Podpora ICIEC se vztahuje také na podporu v podobě

zajištění pro investice jdoucí ze zemí protistrany do členských zemí ICIEC. Mezi členské země ICIEC spadají muslimské země z Afriky, Asie a země arabského světa.

V případě transakcí, na kterých se podílí ICIEC jako poskytovatel zajištění, je třeba zohlednit některé specifické rysy vyplývající z toho, že se jedná o islámskou finanční instituci. Nejstručněji to lze shrnout jako povinnost, aby se transakce řídily pravidly islámského finančnictví a práva šaría, kam spadá především nemožnost krytí úroků, ale i další požadavky.

ICIEC má již podepsané podobné zajištění dohody s jinými ECAs, např. ruským EXIAR nebo italským SACE.



### Čínská rozvojová banka podepsala úvěrovou dohodu s Vnesheconombank

Čínská rozvojová banka podepsala rámcovou dohodu s Vnesheconombank na poskytnutí až 880 mil. USD se splatností 15 let. Otevření této úvěrové linky má sloužit k financování projektů v oblasti energetiky, dopravy, průmyslové a energetické infrastruktury. Dohoda se týká také přeshraničních projektů, především v oblasti ruského Dálného východu. Čínská rozvojová banka je strategickým partnerem Vnesheconombank na asijském trhu více než 11 let a během této doby obě bankovní instituce podepsaly úvěrové dohody v celkové hodnotě 10 mld. USD.



### Kanadská EDC podpořila smlouvu mezi GE Transportation a Angolou

Kanadská ECA Export Development Canada (EDC) poskytla Angole půjčku na financování nákupu 100 lokomotiv od americké firmy GE Transportation ve výši 429,5 mil. USD. Smlouva měla být původně podpořena americkou US-Exim, ale problémy této ECA vyústily v hledání nového věřitele. Společnost GE Transportation se nakonec dohodla s kanadskou exportní úvěrovou agenturou, navázala tak na předchozí spolupráci s EDC – tzv. finanční protokol, který umožňuje GE Transportation získat od EDC finanční krytí pro projekty po celém světě.

# Malé a střední podniky se u EGAP pojišťují hlavně při vývozu do Ruska a na Kubu

Malé a střední podniky patří k jednomu ze základních kamenů vyspělých ekonomik. Bez nich to prostě nejde a tvrdá statistická data Evropské komise tomuto tvrzení dávají jednoznačně za pravdu. Například **v Evropské unii jenom jedna firma ze sta v nefinančním sektoru nepatří do kategorie malých a středních firem (MSP)**. Tyto podniky, které zaměstnávají maximálně 249 lidí, se podílí na celkové přidané hodnotě nefinančního sektoru EU takřka ze dvou třetin. A z celkového počtu zaměstnanců připadá na tyto firmy téměř 70 %.

V Česku je situace obdobná. Malé a střední firmy s více než polovičním podílem na přidané hodnotě podnikatelského sektoru hrají v domácí ekonomice důležitou roli.

## EGAP a podpora MSP

EGAP už tři roky organizuje pro zástupce těchto společností semináře, kde vysvětluje, jak může MSP být při dobývání zahraničních trhů prostřednictvím exportního pojištění nápomocný.

**Od roku 2013 se tak s pojistnými produkty EGAP, které jsou šity na míru malým a středním podnikům, již seznámilo na 4100 účastníků seminářů.**

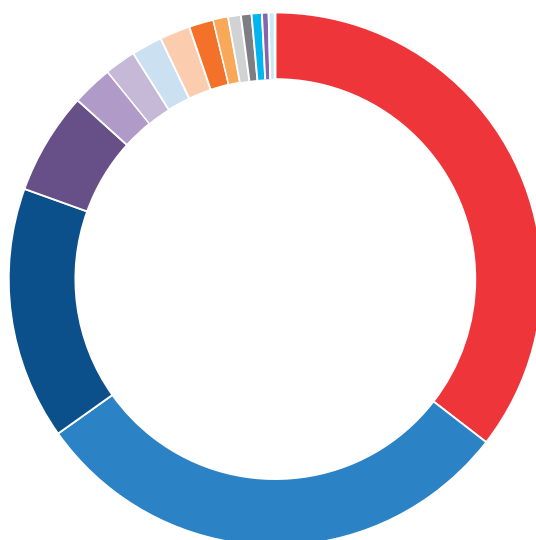
Nicméně právě kvůli své velikosti se potýkají s problémy, které velké podniky a koncerny často neznají. Podle analýzy Ministerstva průmyslu a obchodu trápí představitelé MSP zejména obtížný přístup k cizím zdrojům kapitálu či nedostatek kvalifikovaných pracovníků. Tyto firmy také v dostatečné míře neinovují a mají obtíže využít příležitostí, které nabízejí zahraniční trhy.

Vláda České republiky se jim s těmito problémy snaží pomoci, zejména prostřednictvím ročních Akčních plánů. A v nich je zapojen také EGAP, který za pomoci exportního pojištění podporuje i malé a střední firmy v průniku na zahraniční trhy. A to zejména na ty mimoevropské, které jsou zpravidla více rizikové.

Tyto balíčky pojistných nástrojů jsou upraveny tak, aby znamenaly pro malé a střední firmy co nejmenší administrativní zátěž a aby na projednání svých obchodních případů musely čekat co nejkratší nutnou dobu.

A zástupci malých firem o exportní pojištění stojí, jak vyplývá z průzkumu Asociace malých a středních podniků a živnostníků (AMSP). Podle tohoto výzkumu chtějí šéfové těchto podniků exportovat a polovina z oslovených

**Nové obchody  
za období  
1. 1. – 29. 11.  
2016**



VÝVOZCE	POJISTNÁ HODNOTA CELKEM
KUBA	551 841 324 Kč
RUSKO	461 742 347 Kč
UZBEKISTÁN	238 450 823 Kč
ARMÉNIE	96 546 810 Kč
EKVÁDOR	38 422 440 Kč
RUMUNSKO	29 380 467 Kč
BOLÍVIE	29 020 307 Kč
BRITÁNIE	28 667 700 Kč
SAUDSKÁ ARÁBIE	23 109 468 Kč
ŠVÉDSKO	13 998 849 Kč
ČR	12 109 768 Kč
NĚMECKO	10 000 000 Kč
MEXIKO	9 962 820 Kč
UKRAJINA	6 228 617 Kč
BRAZÍLIE	5 699 477 Kč
EGYPT	567 630 Kč



pěti set společností vyváží do šesti a více zemí světa, především tedy do Evropské unie.

Exportní pojišťovna zaznamenává rostoucí zájem této skupiny firem o exportní podporu. „Od roku 2013 počet ročně uzavřených smluv neustále roste. Oproti roku 2013, kdy jsme uzavřeli k vývozu malých a středních podniků na čtyři desítky pojistek, vzrostl o dva roky později jejich počet téměř o padesát procent,“ říká generální ředitel EGAP **Jan Procházka**. Jenom za tyto tři roky tak exportní pojišťovna pojistila malým a středním firmám vývozní kontrakty v hodnotě téměř 7 mld. Kč.

Jestli mají malé a střední firmy jednu zemi, která je mezi nimi dlouhodobě „populární“, pak je to bezpochyby Rusko. Loni obsadilo druhou příčku v objemu pojištěných obchodů a letos s částkou ke konci listopadu ve výši přesahující 460 mil. Kč ji téměř jistě opět obhájí. Z pohledu objemu uzavřených pojistek zatím vede s uzavřenými pojistkami v hodnotě přesahující 550 mil. Kč Kuba. S velkým odstupem za těmito dvěma zeměmi pak s necelými 240 mil. Kč následuje Uzbekistán.

Pro srovnání: Nejoblíbenější destinací malých vývozců byl v loňském roce z pohledu hodnoty pojistných smluv Izrael. Na tuto zemi připadla více než třetina loni pojištěného exportu MSP, jehož celková hodnota činila 1,7 mld. Kč. Následovalo Rusko, Kuba a Indonésie. Při srovnání zemí vývozu s velkými společnostmi, tedy těmi, které mají 250 a více zaměstnanců, vynikne zajímavá skutečnost. A to, že preference MSP a velkých podniků jsou, co se teritorií týče, zcela odlišné.

V případě velkých firem byl loni jasnou jedničkou Ázerbájdžán. Podíl pojištěného vývozu dosáhl jedné čtvrtiny z celkové hodnoty pojištěného exportu ve výši 38,8 mld. Kč. Druhé místo obsadilo Rusko, a to byla jediná destinace, na které se velké a malé a střední podniky na horních místech žebříčku shodly. Třetí byla Indie, následoval Egypt a Laos.

Uvedené informace mimo jiné potvrzují, že Rusko je důležitým trhem pro české exportéry a to bez ohledu na jejich velikost. A EGAP vývoz do tohoto teritoria dlouhodobě podporuje. „Nepřestali jsme pojišťovat do Ruska ani během ekonomických sankcí, spolupracujeme s patnáctkou tamních nejsilnějších bank,“ říká obchodní náměstek EGAP **Marek Dlouhý**. Jenom během první poloviny le-

tošního roku uzavřela exportní pojišťovna deset nových transakcí směřujících do této ekonomiky.

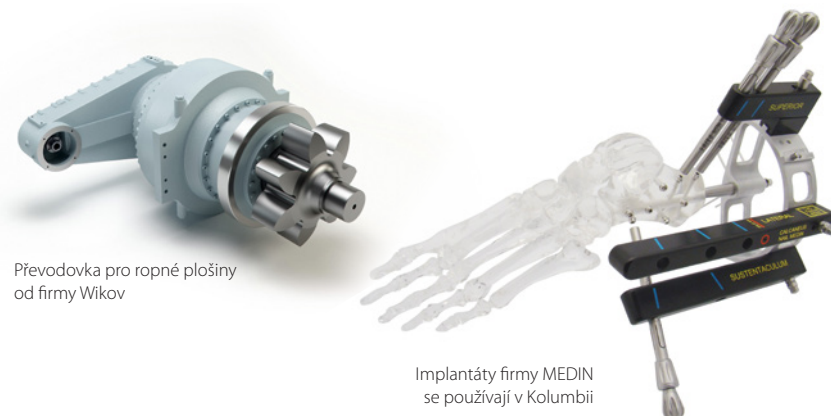
V letošním roce už EGAP s malými a středními firmami uzavřel pojistné smlouvy za téměř 1,6 mld. Kč. Podpořil tak export za 3,4 mld. Největší obchodní případy – celkem za více než 0,5 mld. Kč – připadly na vývoz potravinových produktů na Kubu společností **Simplex CZ**.

Státní exportní instituce ale nezapomínají ani na další tradiční odvětví, jakým je třeba strojírenství, která jsou u malých a středních firem také hojně zastoupena. Jenom v tomto jednom odvětví, na které letos připadly dvě třetiny dosavadního celkového objemu pojistných obchodů, uzavřela exportní pojišťovna téměř na dvě desítky pojistných smluv. Malé a střední strojírenské společnosti tak mohly díky státní exportní podpoře vyvézt své zboží do zemí jako Ekvádor, Mexiko, Saudská Arábie či Uzbekistán. Firmy vyvážely například turbíny, průmyslové automaty, čerpadla či zařízení pro manipulaci lopatek větrných elektráren.

Že energetika nemusí být doménou pouze velkých strojírenských kolosů, dokazuje následující příklad. EGAP letos zajistil obchodní případ společnosti **Ingos**, která se podílí zakázkou na rozšíření bolívijské elektrárny Corani. A jenom od počátku loňského roku brněnská firma **Arkon Flow Systems** úspěšně uzavřela čtyři obchodní případy, kdy s pomocí exportního pojištění za několik mil. Kč vyvezla své průtokoměry do Mexika.

Podpora exportu malých a středních firem na rizikové trhy je trendem nejenom v Česku a tedy v EGAP. Například německá vláda jenom v loňském roce pojistila nové obchody za téměř 26 mld. EUR. A ze všech žádostí o pojištění připadly tři čtvrtiny právě na malé a střední podniky. Podobná situace je i v USA. Tamní exportní úvěrová agentura US EXIM ve své výroční zprávě za loňský rok uvádí, že z celkového počtu všech jí schválených transakcí připadá na sektor malých a středních firem téměř devadesát procent. To představovalo objem exportní podpory v hodnotě tří mld. USD, což odpovídá zhruba 40 procentům z celkové hodnoty podpořeného vývozu.

Radek Bednařík



Převodovka pro ropné plošiny od firmy Wikow

Implantáty firmy MEDIN se používají v Kolumbii

Průtokoměry od firmy Arkon Flow Systems míří do Mexika



## Novou ředitelkou divize Operations Raiffeisen investiční společnosti je Klára Kučerová

Klára Kučerová se stala novou ředitelkou divize Operations Raiffeisen investiční společnosti (RIS). Od září tak bude řídit činnosti zpracování realizovaných obchodů a výpočet hodnoty podílových listů jednotlivých fondů RIS. Zodpovídat bude rovněž za účetnictví, rozvojové projekty a spolupráci s mateřskou Raiffeisenbank v oblasti podpory prodeje podílových fondů.

**Klára Kučerová** zahájila kariéru v bankovním sektoru v roce 2003 v Živnostenské bance. Zde pracovala jako metodička účetnictví a podílela se na projektu implementace celobankovního systému. V roce 2006 se stala součástí týmu Raiffeisenbank, kde na pozici Treasury Specialist Senior zodpovídala mimo jiné za tvorbu reconciliačního systému pro kontrolu investičních produktů. V letech 2011 až 2015 řídila v bance oddělení podporující oblast Treasury a investic. Poté nastoupila na rodičovskou dovolenou, odkud se nyní vrací do Raiffeisen investiční společnosti.



## Irena Jandíková je novou ředitelkou privátního bankovníctví Expobank CZ

Irena Jandíková je od října 2016 novou ředitelkou oddělení Private Banking v Expobank CZ. V této funkci zodpovídá za řízení týmu odborníků, kteří mají na starosti komplexní péči o soukromé i firemní finance nejnáročnějších klientů. Na nové pozici se zaměří především na rozvoj investičních produktů.

**Irena Jandíková** se ve finanční a bankovní sféře pohybuje již 18 let. Svou kariéru započala ve společnosti Baader Securities jako finanční poradkyně zodpovědná za vytváření portfolií pro privátní klientelu a za investiční poradenství. Dále působila ve společnosti BAWAG Bank CZ na pozici Customer dealer, kde zodpovídala za obchodování s cennými papíry, nebo jako finanční manažerka v Astute Finance. V LBBW Bank CZ, nyní Expobank CZ, je od roku 2007. V průběhu uplynulých let zastávala různé posty, naposledy pozici ředitelky v oddělení Treasury Sales, kde již také úzce spolupracovala s oddělením privátního bankovníctví. Ve vedení Private Banking zaměří pozornost především na rozvoj investičních produktů.





## PPF banka zvolila nové členy představenstva

Dozorčí rada PPF banky a.s. zvolila s účinností od 2. listopadu 2016 dva nové členy představenstva PPF banky: Ing. Gabrielu Mošovskou, ředitelku divize řízení rizik PPF banky a.s. a Ing. Igora Kottmana, ředitele divize obchodu PPF banky a.s. Představenstvo společnosti se tak rozšířilo ze tří na pět členů.

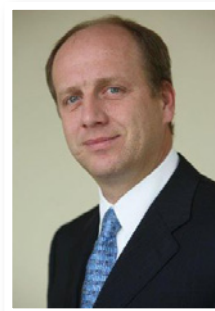
### Ing. Gabriela Mošovská, MBA

Vystudovala obor Hospodářská politika na Vysoké škole ekonomické. Při studiích pracovala v investiční společnosti Lífox a.s. na pozici analytika, poté ve skupině České pojistovny a.s. jako senior analytik a člen představenstva Tesla Votice a.s. V letech 1998–2004 působila v Raiffeisen Bank Praha a.s. v divizi řízení rizik, naposledy jako vedoucí Oddělení korporátních analýz. V roce 2005 zakončila MBA studium na Sheffield Hallam University, UK. Od roku 2004 působila v Raiffeisen International Bank-Holding AG ve Vídni, v různých pozicích, naposledy jako Deputy Head of Network Credit Management & Team Coordinator CIS do mateřské dovolené v roce 2007. Od roku 2008 působila v Raiffeisen Bank International AG jako Director Credit Risk – Construction and Real Estate.



### Ing. Igor Kottman

Studoval na Národohospodářské fakultě Vysoké školy ekonomické v Bratislavě. Pracoval v ŽOS Zvolen a poté na Ministerstvu zahraničních věcí SR. Od roku 1994 pracoval na různých pozicích v podnikovém bankovníctví v Citibank v Čechách, na Slovensku, Ugandě a v Ruské Federaci. Od roku 2009 pracoval jako Citi Country Officer v Citibank Europe plc, pobočka zahraniční banky na Slovensku.



## Standard & Poor's opět potvrdila vysoké ratingové hodnocení ČEB

Mezinárodní ratingová agentura Standard & Poor's při svém výročním přezkumu opět potvrdila České exportní bance (ČEB) dosavadní investiční hodnocení včetně stabilního výhledu. Dlouhodobý rating v cizí měně potvrdila na úrovni „AA-“ a krátkodobý na úrovni „A-1+“, rating v domácí měně zůstal na úrovních „AA/A-1+“. ČEB je integrální součástí vládního systému podpory exportu a její rating se dlouhodobě shoduje s ratingem České republiky.

Vysoké ratingové hodnocení umožňuje ČEB získávat zdroje na finančních trzích prostřednictvím široké investorské základny a nabízet tak českým exportérům konkurenceschopné podmínky exportního financování. Zveřejnění zprávy o ratingu předchází podrobná analýza činnosti ČEB včetně analýzy stavu jejích úvěrů a závazků.

V červnu letošního roku své hodnocení na úrovni A1 se stabilním výhledem potvrdila také agentura Moody's.



## Vedení české ING Bank přebírá Isold Heemstra

ING Bank v ČR má od začátku září 2016 nového generálního ředitele. Stal se jím Isold Heemstra (42), který v barvách ING působí od roku 2002. Do Prahy přichází z německé ING-DiBa, kde v pozici ředitele rozvíjel nejprve oblast marketingu a strategií a posléze oddělení hypotečních úvěrů. Isold Heemstra je v nové pozici zodpovědný za řízení a rozvoj retailového i korporátního bankovníctví.

**Isold Heemstra** zahájil svou kariéru v ING v roce 2002 jako projektový manažer v rámci globálního manažerského programu. V následujících letech působil na různých mezinárodních pozicích zaměřených především na strategické změny a obchod v Kanadě a v Holandsku. V roce 2008 byl jmenován do pozice provozního ředitele ING Pojišťovny v Malajsii, kde byl zároveň členem výboru zodpovědného za zavádění strategických projektů v rámci regionu Asia-Pacific. Od roku 2011 byla jeho kariéra spojena s německou ING-DiBa, kde nejprve působil na pozici ředitele marketingu a strategií, později pak jako ředitel hypotečních úvěrů. Od roku 2012 je členem senior management teamu.

Isold Heemstra nahradí v čele české pobočky ING Bank Jaroslava Vitteka, který se bude v pozici ředitele věnovat rozvoji korporátní části Wholesale Banking Czech Republic.

Isold Heemstra vystudoval chemické inženýrství a technologii bioprocesů na univerzitě v Delftu a obhájil diplomovou práci na téma technologie separace na newyorské Clarksonově univerzitě. Je absolventem post doktorandských kurzů podnikové ekonomiky na univerzitě v Rotterdamu. K jeho zájmům patří sport, cestování, fotografování a tvorba webových stránek.



## Z vedení ČSOB Asset Management odchází Jan Barta. Svou agendu předává generálnímu řediteli Jaroslavu Mužíkovi

Tříčlenné představenstvo ve složení generální ředitel Jaroslav Mužík, Nicole Krajčovičová a Aleš Zíb (členové představenstva) vede společnost ČSOB Asset Management (ČSOB AM) od 1. října 2016.

Vrcholový manažer **Jan Barta** se po více než 18 letech rozhodl pro nové výzvy. Pod jeho vedením se společnost ČSOB Asset Management zařadila mezi největší správce aktiv ve střední Evropě a dodnes si drží pozici lídra a předního specialisty v oblasti zajištěných a strukturovaných fondů.

ČSOB Asset Management a.s., investiční společnost mění složení nejvyššího vedení – z představenstva odchází Jan Barta, který měl na starosti obchod a produkty. Svou agendu předává současnému generálnímu řediteli a předsedovi představenstva Jaroslavu Mužíkovi.

**Jaroslav Mužík**, současný generální ředitel a předseda představenstva, zastával v ČSOB AM v letech 2012 až 2015 funkci předsedy dozorčí rady společnosti. Od ledna 2013 je také členem dozorčí rady ČSOB Penzijní společnosti. Do ČSOB nastoupil v roce 2007 na pozici výkonného ředitele Spotřebního financování. Dříve zastával ředitelské posty ve společnostech AB Brokers, s.r.o. a Provident Financial, kde nejprve pracoval jako ředitel obchodu pro Moravu a poté jako ředitel podpory prodeje pro Česko a Slovensko. Jaroslav Mužík získal titul MBA na britské Nottingham Trent University.



# Rusko a Bělorusko: Není všem dnům konec

## Ohlédnutí za letošním Mezinárodním strojírenským veletrhem v Brně

Jednou jsi dole, jednou nahoře. I tak je možné charakterizovat turbulentní vývoj česko-ruských ekonomických vztahů v posledních letech. Podobné to je ve vztazích mezi Českem a Běloruskem. Stále se ale rodí nové příležitosti, které nelze opomenout. O tom všem byla řeč na Business dnech Ruské federace a Republiky Bělorusko během říjnového mezinárodního strojírenského veletrhu v Brně.

Průzkumy mínění českých podnikatelů v minulých letech ukazovaly, že mnozí z nich spojují největší naděje právě s obrovským a relativně blízkým trhem Ruska, kde se navíc dobře domluví. Zdálo se, že obchodní výměna výrazně poroste, pak ale přišel zvrát – sílící politické napětí mezi Ruskem a Západem, sankce, pokles cen ropy a oslabení rublu. Obchodních příležitostí bylo najednou méně a někteří ruští partneři ztratili schopnost splácet své dluhy.

Klesající trend se pochopitelně nevyhnul ani novým obchodům státní pojišťovny EGAP. Generální ředitel EGAP **Jan Procházka** ve své prezentaci na ruském dni v Brně ukázal, že zatímco v roce 2012 činila celková hodnota pojistěných kontraktů v Rusku 22,4 mld. Kč, loni to bylo 6,9 mld.

### Přiměřené riziko

Ani z pohledu EGAP ale rozhodně není všem dnům konec. „Vždy jsme deklarovali, že pokračujeme v pojišťování exportu do Ruska. Nové obchody ale musejí mít přiměřené riziko – proto spolupracujeme s 15 systémovými bankami Ruska a podporujeme obchody se silnými ruskými partnery, kteří mají příjmy i v jiné měně než pouze v rublech,“ řekl **Procházka**.

Šéf EGAP pak v Brně připomněl zajímavé obchodní případy, které státní pojišťovna podpořila během minulého roku – například v oblasti výroby minerálních hnojiv šlo

o export za více než 100 mil. EUR (přes 2,7 mld. Kč). Novou jednotku na výrobu granulované močoviny do Ruska dodává česká společnost **Chemoproject Nitrogen**. Partnerem je silný ruský subjekt s mezinárodním ratingem, významnou pozicí na globálním trhu a významnou částí příjmů v cizí měně – **PhosAgro Čerepovec**.

EGAP se také podílí na navýšení investice **Škody Auto** do dceřiné společnosti v Rusku (výše pojistného 3,9 mld. Kč), dodávce obráběcích strojů brněnské firmy Alta pro předního světového výrobce titanu **VSMPO-Avisma** (338 mil. Kč) či dodávku napájecích čerpadel společnosti **EKOL**, kde je dlužníkem **Gazprombank** (168 mil. Kč).

### Záchrana miliard

Pokud jde o dědictví z minulých let, EGAP věnuje velké úsilí záchraně miliard korun, které už ve formě úvěrů českých bank v minulosti dorazily na ruské účty.

Celková angažovanost EGAP v Rusku už není oproti ostatním zemím tak dominantní jako v minulosti, pořád ale vzhledem k dřívějším obchodním případům dosahuje 23 % – v absolutním vyjádření 47 mld. Kč. Jan Procházka v Brně připomněl, že historicky se restrukturalizace dotkly 33 obchodních případů. Od roku 2015 ruští dlužníci



splatili více než 6 mld. Kč. A EGAP v současnosti s mimořádnou pozorností sleduje zhruba stovku dřívějších pojistných smluv do Ruské federace.

Ministr průmyslu a obchodu Jan Mládek pak na ruském dni v Brně mluvil o potřebě řešit velké problémové obchodní případy, kvůli kterým hrozí českému státu miliardové ztráty. Bolavým místem je stavba elektrárny Poljarnaja na severu Uralu za účasti českých firem, která byla pozastavena. Dodané turbíny, jak uvedl Mládek, nyní „mrznou za polárním kruhem“.

Ještě horším případem je pak svým způsobem podle Mládky elektrárna Krasavino, která sice funguje, ale zisky z ní míří místo na splácení českého úvěru do kapes někomu jinému.

## Nové naděje

I v tomto ohledu se nicméně objevila pozitivní zpráva. Z problematičtějšího seznamu vypadly české dodávky pro výrobce železničních vagonů Uralvagonzavod. „Česká a ruská strana se dohodly na restrukturalizaci,“ oznámil šéf EGAP **Jan Procházka**.

Součástí Procházkovy prezentace pak byla také pozoruhodná čísla ohledně podpory malých a střední podniků, které míří se svou produkcí právě do Ruska. V tomto segmentu se, pokud jde o celkovou hodnotu nových případů, Rusko loni umístilo na druhém místě za Izraelem, letos je dokonce zatím první. Celkové pojistné EGAP v případě tohoto vývozu malých a středních podniků loni přesahovalo částku 300 mil. Kč, za první tři čtvrtletí letošního roku to bylo více než 460 mil. Kč.

Ruští představitelé pak v Brně zdůrazňovali, že se otevírají nové příležitosti pro české investory v Rusku. Náměstek ruského ministra průmyslu a obchodu Georgij Kalamanov uvedl, že pokud se dnes zahraniční firma rozhodne pro lokalizaci produkce v Rusku, může tak vzniknout velmi těsné partnerství na základě takzvaného speciálního investičního kontraktu.

Taková firma pak má nárok na různé formy podpory, včetně například podpory exportu. Firma jako **Volkswagen** se svou dceřinou společností **Škoda Auto** tak může získat podporu i na vývoz automobilů z Ruska.

## Jádro v centru pozornosti

Významnou příležitostí pro česko-ruskou spolupráci zůstává jaderná energetika. Rusové dnes plánují stavbu desítek nových reaktorů doma i v zahraničí. To je náročné na financování, nota bene v době, kdy se Rusko stále potýká



## Exportní dům byl novinkou letošního veletrhu

Mezinárodní strojírenský veletrh v Brně je jednou z nejvýznamnějších oborových akcí ve střední Evropě. Chtěli jsme využít koncentrace českých exportérů na jednom místě a společně s Ministerstvem zahraničních věcí pro ně připravit zajímavý program. Firmy mohly využít poprvé v historii komplexního exportního poradenství na jednom místě v Exportním domě. K dispozici jim byli specialisté z Klientského centra pro export, zaměstnanci EGAP, zástupci České rozvojové agentury i ekonomičtí radové z vybraných destinací – například Spojených států, Íránu či Saudské Arábie. Kromě toho jsme připravili spoustu zajímavých doprovodných akcí. Zejména návštěvnost stánku předčila naše očekávání. Po dobu veletrhu se zde vystřídalo více než 1400 podnikatelů.

Velký zájem byl také o doprovodné konference. Rekordmanem se stala konference věnovaná Íránu. Účast 150 exportérů je důkazem enormního zájmu o informace k postupnému otevírání této země. Kromě velkých akcí měly úspěch ale i menší semináře věnované Nizozemí a Kazachstánu, které se uskutečnily přímo v Exportním domě.

Mimo to zástupci ministerstva zahraničí maximálně využili hojně účastí zahraničních delegací k bilaterálním setkáním, na kterých jednali o možnostech prohloubení ekonomické spolupráce.



Rekordní zájem byl o konferenci k exportu do Íránu





Náměstek ruského ministra průmyslu a obchodu G. Kalamanov

s důsledky ekonomického propadu. Pokud bude nabídka českých dodavatelských firem zahrnovat i možnosti financování jejich podílu na stavbách elektráren ze strany českých bank, naděje stoupají.

Jaderná energetika tak podle **Jana Procházky** zůstává jedním z velkých témat česko-ruských vztahů. EGAP k tomu hodlá přispět podporou českých exportérů ve spolupráci se svým ruským protějškem – tamní státní pojišťovnou EXIAR. Obě instituce už vedou konkrétní jednání. „Pojišťovna EXIAR naprosto jednoznačně získala mandát k tomu, aby se aktivně podílela na projektech Rosatomu,“ uvedl **Procházka**.

## Bělorusko splácí včas

České vztahy s Běloruskem se v mnohém podobají těm s Ruskem – nejdříve velká očekávání ohledně růstu obchodní bilance, později ekonomické problémy v partnerské zemi a pokles. Bělorusové pochopitelně v posledních letech také pocítují hospodářské potíže sousedního Ruska, na jehož ekonomiku jsou do značné míry navázáni.

V jistém smyslu se ale karta obrací – Evropská unie už hospodářské sankce vůči Bělorusku zrušila. A čeští podnikatelé mají šanci dohánět své kolegy ze západoevropských zemí, kteří byli v Bělorusku často aktivnější i dřív – bez ohledu na politické napětí a sankce.

**Jiří Demiš**, předseda představenstva **Komory pro hospodářské styky se zeměmi SNS** (bývalého Sovětského svazu) pak v Brně upozornil na jednu velkou přednost Běloruska pro české podnikatele a finanční instituce – Bělorusové spolehlivě plní své závazky, problém nesplacených pohledávek ve vztazích s Českem neexistuje.



Business den Ruské federace na MSV v Brně

## Záhadná sedmička

Řada českých řečníků pak na běloruském dni v Brně nechápavě kroutila hlavami nad tím, proč zemi jako Bělorusko, která plní veškeré své finanční závazky i na firemní úrovni, zařazuje **Organizace pro hospodářskou spolupráci a rozvoj (OECD)** až do nejrizikovější, sedmé kategorie. To může být nepříjemné také z hlediska podmínek české státní podpory exportérům do Běloruska.

Náměstek generální ředitele EGAP **Marek Dlouhý** nicméně na druhé straně posluchače ujistil, že tato instituce nehodlá pojišťování vývozu do Běloruska nijak omezovat. Ještě se podle něj nestalo, že by EGAP kohokoliv odmítl kvůli teritoriálnímu limitu. Ten je stále z jedné třetiny nevyčerpaný. Současný limit na Bělorusko činí 8,25 mld. Kč, aktuální angažovanost EGAP zatím dosahuje zhruba 5,5 mld.

„Bude-li to možné, podpoříme přežazení Běloruska do vyšší kategorie,“ řekl **Dlouhý**. Upozornil nicméně, že rozhodující není české přání, ale vyhodnocení ekonomických kritérií země.

## Rafinérie i železnice

Pokud jde o nové obchody pojišťovny EGAP, na Bělorusko připadá nezanedbatelná, ale například oproti Rusku pořád poměrně malá část – pojistné kontrakty uzavřené během tří čtvrtletí letošního roku mají hodnotu 600 mil. Kč.

Za celý předchozí rok – od září 2015 – EGAP pojistil export do Běloruska za více než 900 mil. Kč. Mezi významné obchodní případy, které státní pojišťovna podpořila, patří druhá fáze rekonstrukce rafinérie společnosti Naf-tan, kterou realizuje česká společnost **UNIS** (pojistné ve výši 369 mil. Kč) a dodávka železničního zabezpečovacího zařízení od společnosti **AŽD Praha** (339 mil. Kč).

Hana Hikelová  
Jan Žižka

# Walmart

– první pojištěný případ do Íránu

## EGAP a Hospodářská komora ocenily společnost Walmart

Společnou cenu Hospodářské komory ČR a EGAP na akci "Roztočme kola českého exportu" získala společnost Walmart.

Vývozce doplňků stravy je příkladem firmy, která je úspěšná v pronikání na nové exportní trhy. A navíc dbá na ošetření rizik spojených s takovým vývozem. V poslední době EGAP pojistil její export například do Arménie, Běloruska či Kazachstánu. Je také první českou firmou, která získala po uvolnění sankcí pojištění EGAP na vývoz svých výrobků do Íránu. Pojistná smlouva byla uzavřena v září letošního roku.

Walmart působí zejména v teritoriu střední a východní Evropy, kde má své pobočky (ČR, Slovensko, Polsko, pobaltské země, Maďarsko, Rumunsko, Bulharsko). Kromě těchto zemí exportuje do dalších 40 zemí tří kontinentů a pochopitelně pracuje na otevření dalších trhů. V jejím portfoliu je aktuálně na 1500 produktů.

Hospodářská komora ČR akcí oslavila další úspěšný rok v oblasti realizace zahraničních podnikatelských misí. Druhý ročník již tradičního galavečera s názvem **Roztáčíme kola českého exportu**, který se tentokrát uskutečnil v prostorách Ministerstva zahraničních věcí ČR, je oslavou úspěšné realizace 20 podnikatelských misí do 23 zemí světa, které se v letošním roce podařilo uskutečnit.



*„Tímto galavečerem děkujeme coby zástupci nejširší podnikatelské veřejnosti nejvýznamnějším českým exportérům za jejich ochotu objevovat a otevírat nová zahraniční teritoria. Náš velký dík chceme touto cestou stejně tak vyjádřit i ústavním činitelům a dalším vrcholným představitelům státní správy za to, že naše mise pravidelně a velmi úspěšně vedou, ale i jednotlivým zaměstnancům úřadů, bez kterých bychom naše cesty mnohdy realizovali jen velmi obtížně,“ uvedl prezident Hospodářské komory **Vladimír Dlouhý**.*

**Merkurovu medaili Hospodářské komory ČR** obdrželi z rukou prezidenta Hospodářské komory Vladimíra Dlouhého a předsedy Senátu Parlamentu České republiky Milana Štěcha nejstřícnější úředník státní správy za dlouhodobou podporu a spolupráci při organizaci podnikatelských misí, dále také nejvěrnější účastník podnikatelských misí s největším počtem účastí a ve







spolupráci s Exportní garanční a pojišťovací společností (EGAP) obdržela ocenění také společnost s nejpřínosnějším exportním příběhem.

Akce se konala s podporou Ministerstva zahraničních věcí ČR i za účasti náměstka pro řízení sekce mimoevropských zemí, ekonomické a rozvojové spolupráce Ministerstva zahraničních věcí ČR **Martina Tlapy** a náměstka pro řízení sekce provozně-ekonomické Ministerstva zahraničních věcí ČR **Miloslava Staška**.

Merkurovu medaili pro nejvěrnějšího účastníka podnikatelských misí HK ČR získal **jednatel a majitel firmy Dr. Müller Pharma, s.r.o. Vladimír Müller**.

Merkurovu medaili za aktivní spolupráci a podporu při přípravě podnikatelských misí obdržel nejvstřícnější úředník: **Marek Svoboda, pověřen řízením OED, MZV**.

Ocenění za nejpřínosnější exportní příběh, který uděluje HK ČR ve spolupráci s EGAP, získávala společnost **WALMARK, a.s.**, cenu převzal z rukou náměstka generálního ředitele EGAP Davida Havlíčka ředitel exportu společnosti **Daniel Danyš**.



Merkurovy medaile pro ocenění



D. Danyš přebírá cenu od náměstka GR EGAP Davida Havlíčka



Výroba doplňků stravy ve společnosti Walmark

Zájem o export do Íránu mají desítky českých firem. O zkušenosti s tímto trhem se podělila manažerka exportu společnosti Walmark **Irena Kupková**:

#### Jak se Walmarku podařilo získat zakázku v Íránu?

*Naše společnost je v teritoriu Blízkého východu velmi aktivní již více než 10 let, realizujeme zde značnou část našeho exportního businessu a Írán jsme určitě nemohli opomenout. Jedná se o jeden z nejzajímavějších trhů této oblasti. S partnerem jsme se poprvé setkali na veletrhu Arab Health v Dubaji v roce 2007.*

#### Vnímáte nějaké odlišnosti tohoto trhu oproti jiným destinacím?

*Odlišností je mnoho, jedná se o teritorium Blízkého východu, kde se obchod dělá tak trochu jinak, než jsme tomu zvyklí v Evropě. Írán jako takový je i v rámci svého*

*teritoria poněkud jiný. Na rozdíl od ostatních zemí Perského zálivu se pyšní tisíciletou perskou historií a kulturou, hovoří se zde jazykem Farsi, je zde mnoho univerzit... Co se týká obchodu, tak pochopitelně největší překážkou byly několik let trvající sankce uvalené na Írán, které byly v lednu tohoto roku uvolněny a obchod se tak může aktivně rozvíjet. Obecně se dá říci, že Peršané jsou velmi zdatnými obchodníky, vyjednávání nejsou jednoduchá, ale určitě stojí za to.*

#### Jaký v Íránu vidíte potenciál?

*Obrovský, kvůli sankcím byla země po několik let v podstatě izolována od ostatního světa, import jakéhokoliv zboží byl značně omezen legislativou a sankcemi. Nedá se říci, že by nyní bylo vše jednoduché, nicméně kdo chce, cestu si určitě najde. Česká republika měla s Íránem ještě v 70. letech, před islámskou revolucí, velmi čilé obchodní vztahy a Írán byl naším největším obchodním partnerem v teritoriu, je na co navazovat.*



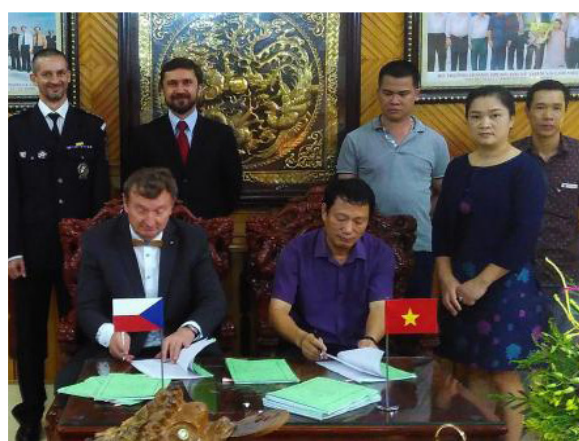
# Novinky od ekonomických diplomatů

## ★ Firma Dřevojas proniká na vietnamský trh sanitární keramiky

Dva roky intenzivní marketingové činnosti ve Vietnamu završil letos v listopadu úspěšný kontrakt. Česká firma Dřevojas tak pronikla na vietnamský trh sanitární keramiky. Svému vietnamskému partnerovi – jednomu z největších výrobců v oboru, firmě Hao Canh Sanitary Wares, dodá lis na tlakové lití keramiky.

Kontrakt v celkové hodnotě 450 tis. USD je první důležitou referenční zakázkou firmy Dřevojas ve Vietnamu a otevírá jí dveře pro další dodávky do tamního rychle rostoucího odvětví keramiky. Dodané výrobní zařízení je unikátní českou technologií pro výrobu vysoce kvalitní sanitární keramiky.

Celkový objem vietnamského keramického trhu je odhadován na 1,5 mld. USD za rok. Úspěšné fungování technologie ve Vietnamu bude pro českého výrobce představovat také důležitou referenci pro ostatní trhy zemí ASEAN.



Podpis kontraktu firmy Dřevojas s vietnamským výrobcem sanitární keramiky

## Češi finalizují unikátní projekt pro spalovnu v Dánsku

Jeden z technicky nejnáročnějších investičních projektů v Dánsku se stává významnou referencí české firmy SIPRAL. Ta se podílí na unikátním komplexním opláštění budovy pro novou městskou spalovnu odpadů v Kodani, jehož realizace nyní vstupuje do finální fáze. Češi uspěli díky mimořádnému řešení atypické konstrukce. Nová spalovna Amager Bakke se stane nejmodernější a nejekologičtější v celém Dánsku.

Společnost SIPRAL zajišťuje komplexní vnější opláštění budovy a speciální prosklenou vnitřní příčku oddělující administrativní část od části provozní. Funkční vnější plášť budovy se skládá z modulové fasády administrativní části, kde jsou zvýšené nároky na tepelnou izolaci a akustiku, dále z modulové fasády provozní části a z vodotěsného fasádního pláště tzv. tipping hall.



Celý povrch budovy, tedy výše zmíněné fasády a betonové konstrukce hlavní stavby, je krytý druhou, estetickou vrstvou kazet vyrobených z přírodního hlínku. Firma SIPRAL je předním českým dodavatelem komplexních řešení prosklených fasádních systémů.

## České jaderné strojírenství nabídlo technologie v Indii

Přední čeští dodavatelé technologií pro jadernou energetiku se v říjnu zúčastnili podnikatelské mise v Indii vedené českým velvyslancem **Milanem Hovorkou**. Česká delegace navštívila konferenci spojenou s výstavou pod hlavičkou „India Nuclear Energy Summit“. Konkrétní rozhovory se zástupci indických státních i soukromých firem vedli představitelé Aliance české energetiky

a společností Doosan Škoda Power, Vítkovice Machinery Group, Sigma Group, Škoda Praha a MSA. Velvyslanec Hovorka připomněl, že Indie hodlá realizovat mimořádně ambiciózní plán rozvoje jaderné energetiky a snížit podíl uhelných elektráren v energetickém mixu. To také znamená velké příležitosti pro český jaderný průmysl.





## Vodní zdroje Ekomonitor se prezentují na Filipínách

Sanace zemin a vod, odstraňování ekologických zátěží, výroba nádrží a filtrů nebo hydrogeologický průzkum – to vše jsou možnosti, které prezentuje filipínským partnerům česká firma Vodní zdroje Ekomonitor.

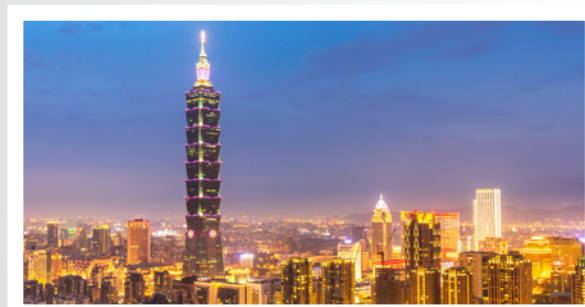
Jejím hlavním partnerem by mohla být největší manilská společnost Maynilad Water Services, v jejímž sídle se prezentace české firmy na konci října uskutečnila. Společnost Maynilad Water Services je jedním ze dvou hlavních provozovatelů vodohospodářské infrastruktury ve filipínské metropoli, kde obsluhuje západní část města.

Česká společnost na Filipínách jednala také o dalších možných partnerstvích a pořádání odborných seminářů ve spolupráci s místními univerzitami. Filipínské představitelé zaujaly především informace o schopnostech firmy Ekomonitor v oblasti odstraňování ekologických zátěží a čištění vod.



## Zájem tchajwanských investorů o český trh roste

Automobilový průmysl a energetika patří k těm největším lákadlům české ekonomiky, které by mohly do budoucna přitáhnout zájem tchajwanských investorů. Vyplývá to z analýzy české ekonomické a kulturní kanceláře v Tchaj-peji, která společně s agenturou CzechInvest identifikovala prioritní sektory pro investice v Česku.



Na tom, že zájem tchajwanských investorů o český trh roste, se na konci října shodli účastníci investičního semináře v rámci projektu ekonomické diplomacie. Mezi další zajímavé oblasti pro tchajwanské investory patří přesné strojírenství, dopravní strojírenství, informační technologie a elektrotechnický sektor.

Geografická poloha České republiky navíc poskytuje investorům příležitost rozšířit budoucí podnikání do okolních vyspělých trhů jako Německo či Rakousko.

Zároveň se řada zahraničních investorů z těchto států stále častěji přesouvá do Česka kvůli nižším nákladům.



## Nová elektrárna na Západním břehu Jordánu zajímá i Čechy

Stavba nové plynové elektrárny, která bude prvním klasickým zdrojem energie na Západním břehu Jordánu, by se mohla stát zajímavou příležitostí také pro české firmy. Jednali o tom představitelé Styčného úřadu ČR v Ramalláhu s managementem společnosti Palestine Power Generation Company (PPGC), která je investorem elektrárny.

Základní kámen elektrárny položili nejvyšší představitelé palestinské samosprávy na konci listopadu. Kombinovaný cyklus elektrárny Jenin Power Plant (1 plynová

a 1 parní turbína) má dosahovat maximálního výkonu 450 MW. Pokryje tak přibližně 40 % spotřeby elektriny na Palestinských autonomních územích. Dosud naprostou většinu elektriny na Západní břeh dodává Izrael.

České firmy by se mohly stát subdodavateli významných technologických částí elektrárny. Společnost PPGC také oslovuje zahraniční poskytovatele inženýrských a servisních služeb.

## Šanghajské veletrhy v hledáčku českých firem

Největší čínské město Šanghaj je se svými 24 miliony obyvatel jednou z nejvýznamnějších obchodních a finančních metropolí celého Dálného východu. Není prakticky den, kdy by se tu nekonal nějaký veletrh.

Ty nejdůležitější z nich letos hostily i české firmy. České pavilóny a stánky vyrostly na největším šanghajském výstavišti hned několikrát. Nabídky zde prostor pro šest desítek firem, další se představily na akcích generálního konzulátu, CzechTrade, nebo samostatně. Nechyběli potravináři, strojaři, dopravně-logistické firmy, výrobci hudebních nástrojů, ani herní vývojáři.

Generální konzulát v Šanghaji pak propagoval Česko jako zajímavou turistickou destinaci s kvalitními potravinami také na prvním českém street festu.



Zdroj: Odbor ekonomické diplomacie MZV ČR

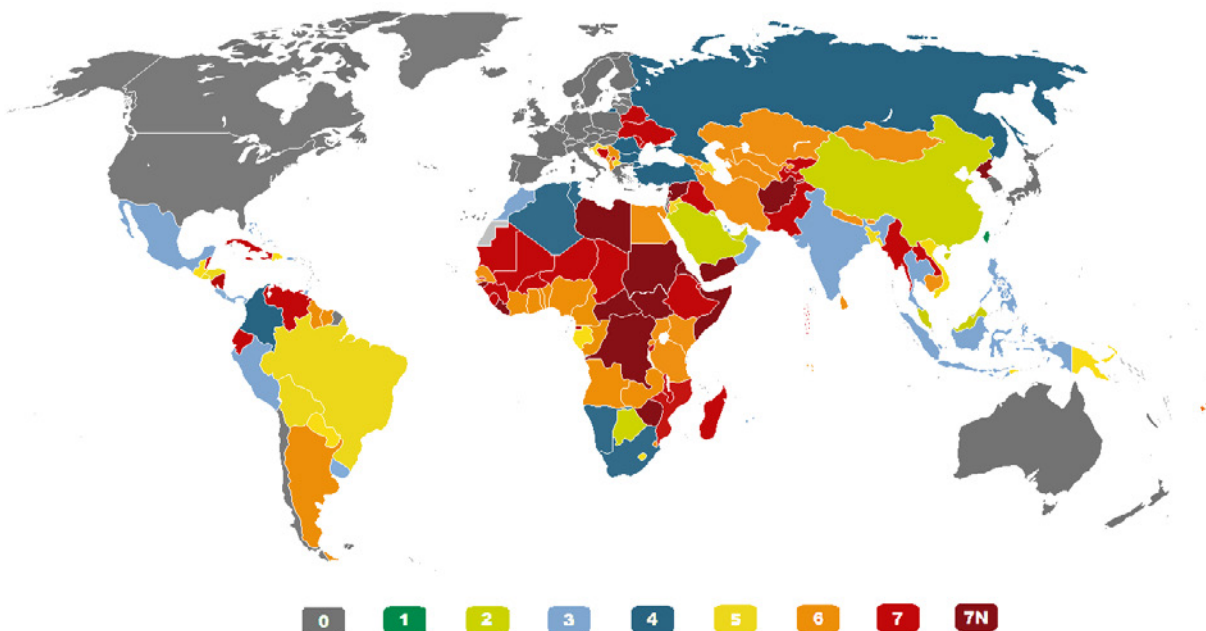
## Experti OECD opět projednali rizikovost zemí

Skupina expertů z členských zemí Konsensu OECD pro kategorizaci zemí podle úvěrového rizika projednávala na říjnovém jednání země Ameriky a střední a západní Afriky. Celkem bylo hodnoceno 51 zemí, z toho u pěti zemí byla kategorie změněna. Oproti loňskému roku byly nově zařazeny země Belize a Guyana.

### Mapa nové kategorizace zemí dle úvěrového rizika:

Pohoršily si dvě země – Brazílie a Trinidad a Tobago, které experti OECD přeřadili do vyšší rizikové kategorie. Brazílie tak byla přeřazena ze čtvrté kategorie do páté. Trinidad a Tobago si pohoršilo z druhé kategorie na třetí.

Argentina, Honduras a Togo si naopak o jednu kategorii polepšily. Argentina a Togo tak nově patří do šesté kategorie a Honduras do páté. Belize nově spadá do sedmé rizikové kategorie a Guyana do šesté.





## Vláda schválila aktualizaci Exportní strategie

Jedním z důvodů pro aktualizaci **Exportní strategie** je doplnění teritoriálního přístupu přístupem oborovým, kdy jsou klíčové trhy určovány na základě zjištěných oborových příležitostí. Sít je doplňována diplomaty zaměřenými na zemědělství, potravinářství a návazné technologie a také specialisty s působností v oblasti výzkumu, vývoje a inovací.

Změny se dotknou i pilířů Exportní strategie, aby lépe odpovídaly zaměření aktualizované Exportní strategie a významu, který mají jednotlivé oblasti podpory pro podnikatele: **Pilíř 1: Finanční nástroje, Pilíř 2: Informace a rozvoj služeb exportérům, Pilíř 3: Rozvoj obchodních příležitostí.**

## MZV připravuje další teritoriální semináře zaměřené na export

Odbor ekonomické diplomacie MZV ČR připravuje další sérii teritoriálních seminářů zaměřených na podporu exportu. V **únoru 2017** proběhne na půdě MZV konference zaměřená na Rusko, v březnu na obchod se zeměmi Blízkého východu a v dubnu na Argentinu a Brazílii.

## Další Strojírenské fórum proběhne už v únoru

Ve dnech **21. a 22. února 2017** se v Praze uskuteční další **Strojírenské fórum**. Akce je zaměřená na diskuzi nad problematikou podpory exportu v zahraničí a dalšími aktuálními tématy současného českého strojírenství a elektrotechniky, jako jsou inovace, konkurenceschopnost, lidské zdroje a ekonomika a finance. Detaily k programu najdete na [www.strojirenskeforum.cz](http://www.strojirenskeforum.cz).

## Prezentace českých firem na veletrhu AgriTek v Kazachstánu

Agentura **CzechTrade** zve české firmy ke společné účasti na prestižním mezinárodním veletrhu AgriTek 2017, který se uskuteční od **15. do 17. 3. 2017** v Astaně.

AgriTek je nejvýznamnější zemědělskou výstavou ve Střední Asii, jedná se již o 12. ročník této výstavy. Výstava je zaměřena na tři oblasti: na zemědělskou techniku a technologii, na techniku pro sadařství a na živočišnou výrobu. Zemědělství je prioritním oborem národního hospo-

dářství Kazachstánu. Kazachstán je zemědělská velmoc a je jedním z největších světových exportérů pšenice. Zemědělství je jedním z nejdůležitějších odvětví v zemi, pro české výrobce a exportéry z oboru je na trhu značný exportní potenciál.

Termín pro přihlášení na tuto akci je do 10. 1. 2017.

## Podnikatelské mise

### Hospodářská komora ČR připravuje na první čtvrtletí příštího roku tři podnikatelské mise:

7.–14. 1. 2017 – doprovodná mise s předsedou Senátu PČR M. Štěchem do Chile

30. 1.–2. 2. 2017 – doprovodná podnikatelská mise s ministrem zemědělství M. Jurečkou do Turecka

4.–9. 2. 2017 – podnikatelská mise HK ČR do Ománu

Detaily k misím najdete na [www.komora.cz](http://www.komora.cz).

## Kontakty na zemědělské diplomaty České republiky:

**Rusko** Nikola Hrušková, Economic Section tel: +7 459-276 07 01 – 223 fax: +7 499-251 25 27 e-mail: [mailto:nikola\\_hruskova@mzv.cz](mailto:mailto:nikola_hruskova@mzv.cz) [mailto:nikola.hruskova@mze.cz](mailto:mailto:nikola.hruskova@mze.cz) Embassy of the Czech Republic 12/14, Y. Fuchika St., 123 056 Moscow Russian Federation <http://www.mzv.cz/moscow>

**Srbsko, Černá Hora, Bosna a Hercegovina, Makedonie** Pavel Svoboda, Economic Section – Agriculture tel: +381-11-3336 225 fax: +381-11-3236 448 GSM: +381-63-388 931 e-mail: [mailto:pavel\\_svoboda1@mzv.cz](mailto:mailto:pavel_svoboda1@mzv.cz) Czech Embassy Belgrade Bulevar Kralja Aleksandra 22 125 108 . Beograd Republic of Serbia <http://www.mzv.cz/belgrade>

**Čína** Vladimír Randáček, Agriculture and Trade tel: +86-10-8532 9507 fax: +86-10-8532 9590 e-mail: [mailto:vrandacek@mzv.cz](mailto:mailto:vrandacek@mzv.cz) Embassy of the Czech Republic 2 Ritan Lu Janguomenwai Beijing 100 600 People's Republic of China <http://www.mzv.cz/beijing/>

**Saúdská Arábie** Eduard Řeháček, Economic & Commercial Section tel: +966-11-4503 617-9 fax: +966-11-4509 879 e-mail: [mailto:eduard\\_rehacek@mzv.cz](mailto:mailto:eduard_rehacek@mzv.cz) Embassy of the Czech Republic Saad bin Gharir Str. Al Nuzha District P. O. Box 94305, Riyadh 11693 Kingdom of Saudi Arabia <http://www.mzv.cz/riyadh>

# klientské centrum pro export

## Jednotné kontaktní místo pro exportéry

- ▶ služby ve více než 90 zemích světa prostřednictvím Jednotné zahraniční sítě
- ▶ konzultace exportních a investičních záměrů v zahraničí
- ▶ informace o exportních novinkách a příležitostech

### Více informací:

[www.businessinfo.cz/kce](http://www.businessinfo.cz/kce)

### Kontakt:

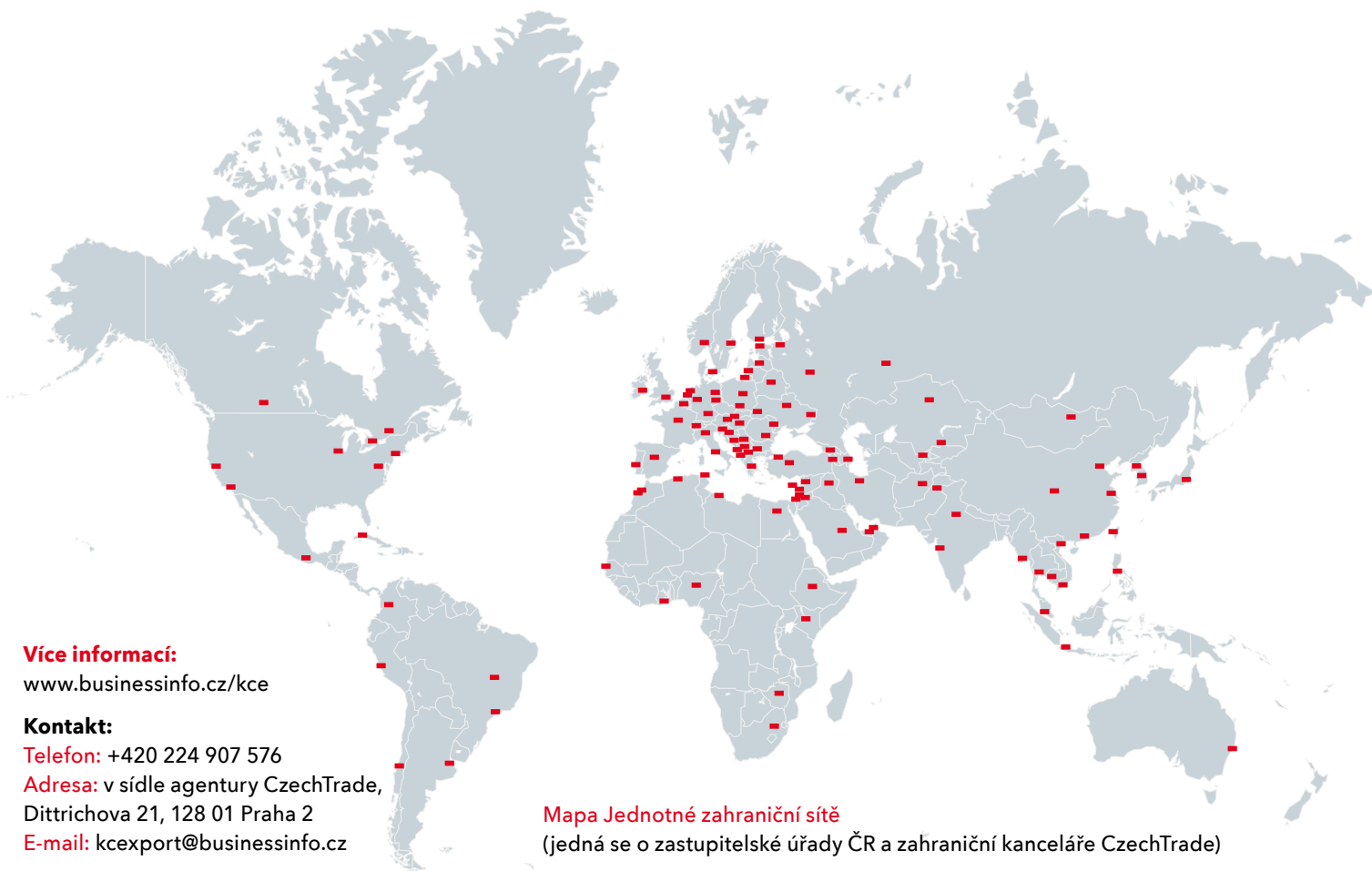
Telefon: +420 224 907 576

Adresa: v sídle agentury CzechTrade,  
Dittrichova 21, 128 01 Praha 2

E-mail: [kcexport@businessinfo.cz](mailto:kcexport@businessinfo.cz)

### Mapa Jednotné zahraniční sítě

(jedná se o zastupitelské úřady ČR a zahraniční kanceláře CzechTrade)







**Podporujeme  
export výsledků  
výzkumu a vývoje**