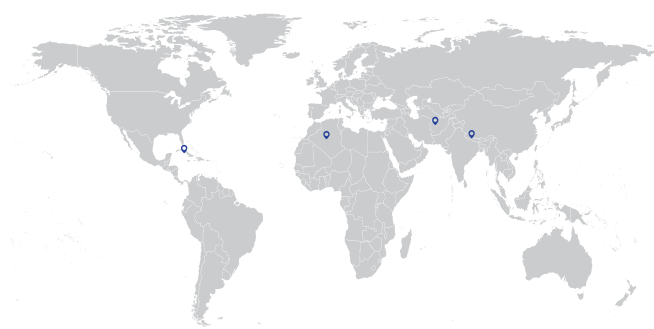


Procházka **EGAPEM**

Magazín ze světa exportu

13/2017

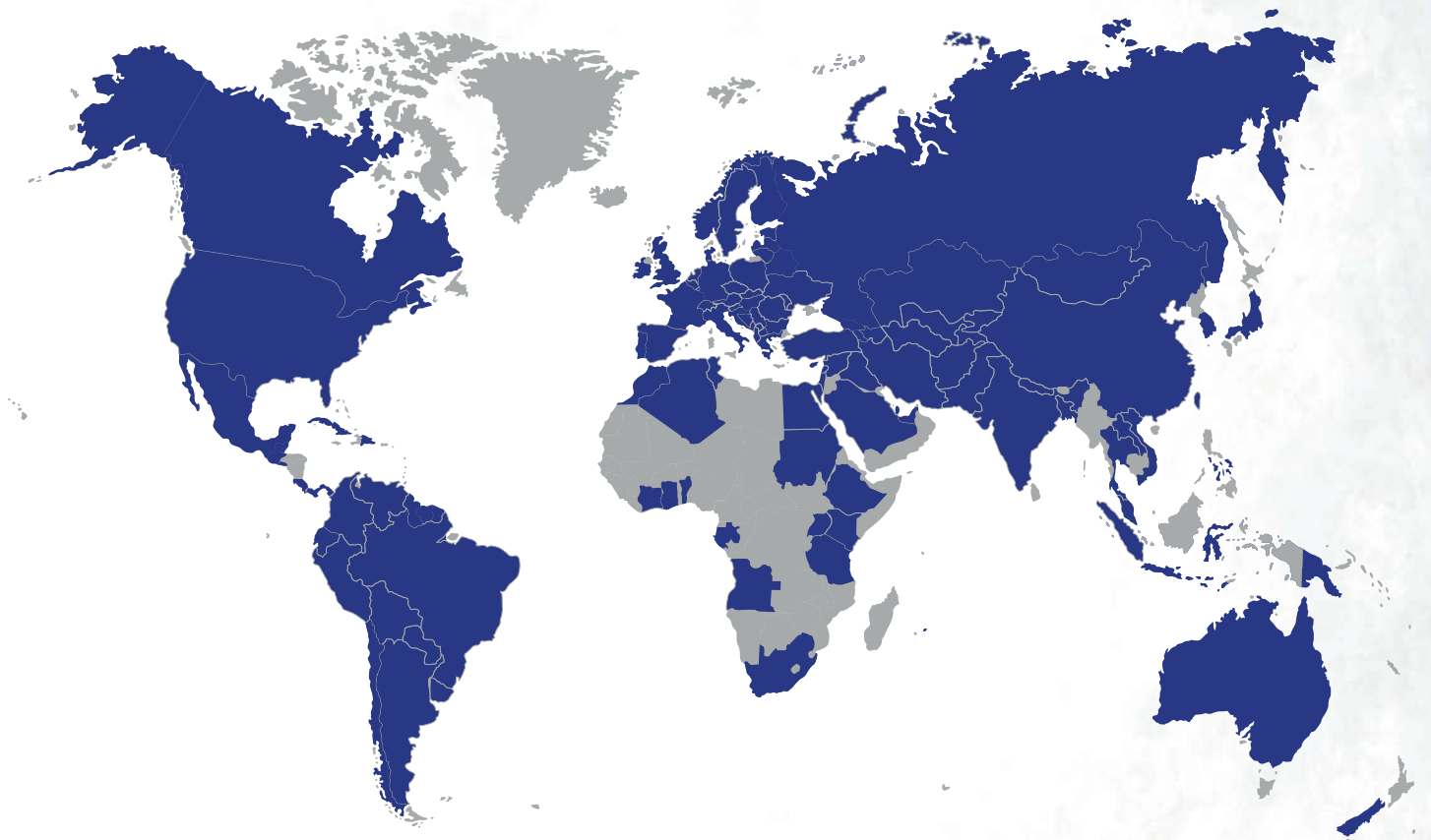


Kolejnice z Třineckých železáren míří do **Ázerbájdžánu**

Z obsahu: **Loňský pojištěný export mířil do rekordních 39 zemí světa** (str. 2-3) / **Nově nastavené teritoriální limity** (str. 4-5) / **EGAP pojistí výstavbu závodu v ruském Ivanovu** (str. 20-21)



Za čtvrt století jsme pojistili export za více než 800 mld. Kč



AFGHÁNISTÁN	BRAZÍLIE	FRANCIE	IZRAEL	KYRGYZSTÁN	NEPÁL	SAE	THAJSKO
ALBÁNIE	BRITÁNIE	GABON	JAPONSKO	LAOS	NIZOZEMÍ	SALVÁDOR	TCHAJWAN
ALŽÍRSKO	BULHARSKO	GHANA	JAR	LIBANON	NORSKO	SAUDSKÁ ARÁBIE	TRINIDAD
ANGOLA	ČERNÁ HORA	GRUZIE	JIŽNÍ KOREA	LITVA	NOVÝ ZÉLAND	SLOVENSKO	TUNISKO
ARGENTINA	ČÍNA	GUATEMALA	JORDÁNSKO	LOTYŠSKO	PÁKISTÁN	SLOVINSKO	TURECKO
ARMÉNIE	ČESKÁ REPUBLIKA	GUYANA	JUGOSLÁVIE	LUCEMBURSKO	PANAMA	SRBSKO	TURKMENISTÁN
AUSTRÁLIE	DÁNSKO	HONGKONG	KANADA	MAĎARSKO	PAP. NOVÁ GUINEA	SRBSKO A ČERNÁ	UGANDA
ÁZERBÁJDŽÁN	DOMINIKÁNSKÁ R.	CHILE	KATAR	MAKEDONIE	PERU	HORA	UKRAJINA
BAHRAJN	EGYPT	CHORVATSKO	KAZACHSTÁN	MALAJSIE	POBŘ. SLONOVINY	SÚDÁN	URUGUAY
BANGLADÉŠ	EKVÁDOR	INDIE	KEŇA	MAROKO	POLSKO	SÝRIE	USA
BELGIE	ESTÓNSKO	INDONÉSIE	KOLUMBIE	MAURICIUS	PORTUGALSKO	ŠPANĚLSKO	UZBEKISTÁN
BĚLORUSKO	ETIOPIE	IRÁK	KOSOVO	MEXIKO	RAKOUSKO	ŠVÉDSKO	VENEZUELA
BENIN	FILIPÍNY	IRÁN	KOSTARIKA	MOLDÁVIE	RUMUNSKO	ŠVÝCARSKO	VIETNAM
BOLÍVIE	FINSKO	IRSKO	KUBA	MONGOLSKO	RUSKO	TÁDŽIKISTÁN	
BOSNA	FR. GUYANA	ITÁLIE	KYPR	NĚMECKO	ŘECKO	TANZÁNIE	

Obsah

2–3

Výsledky EGAP za rok 2016

4–5

EGAP změnil pravidla pro řízení rizik

6–8

Na východě Čech se exportu daří

9–12

Moravskoslezský kraj - od kolejnic přes armatury, důlní techniku až po doplňky stravy

13–15

Novinky ze světa bank

16–17

Ministr Jurečka podpořil agroexport na Kubu

18–19

Novinky ze světa ECAs

20–21

EGAP pojistí výstavbu závodu v ruském Ivanovu

22–23

Novinky od ekonomických diplomatů

24

Měli byste vědět...

Úvodní slovo



Vážení přátelé českého exportu,

v červnu oslaví EGAP 25 let své existence. Za tu dobu jsme pojistili export do 117 zemí světa za více než 800 mld. Kč. Oborově tomuto podpořenému vývozu vévodí energetika, vývoz dopravních prostředků a strojírenský průmysl. Stále častěji ale podporujeme export zdravotnické techniky, zemědělských a potravinářských technologií nebo chemického průmyslu. Diverzifikace českého exportu nejen podle zemí, ale i podle oborů, ukazuje i na to, jakým vývojem česká ekonomika prošla a prochází. A je dobře, že český export je stále rozmanitější. Stejně tak je dobře, že stát má už 25 let standardní nástroj v podobě exportní pojišťovny. Při vývozu do rizikovějších nebo nových teritorií je role EGAP velmi těžko nahraditelná. I proto jsem rád, že v loňském roce pojištěný export mířil do rekordních 39 zemí světa, historicky poprvé jsme podpořili české firmy v Ghaně, Bolívii a Ekvádoru.

Objem pojištěného exportu byl o něco nižší, než jsme předpokládali, pojistili jsme vývoz za necelých 32 mld. Kč. O důvodech se dočtete hned v úvodním článku tohoto vydání časopisu, jedním z nich byla opatření v oblasti řízení rizik, která jsme museli provést na základě Příkazu ČNB. Pro exportéry nejdůležitější bylo nové nastavení teritoriálních limitů,

kteří je teď velmi transparentní a budeme je pravidelně zveřejňovat. Koneckonců je najdete i na těchto stránkách.

Určitě ale musím zmínit to, že se nám loni dařilo v oblasti vymáhání pohledávek. Více než 1 mld. Kč na straně vymožených pohledávek je nejlepším historickým výsledkem. A nejde o výsledek náhodný. Za první čtyři měsíce letošního roku máme na účtu více než 500 mil. Kč vymožených ze starších pojistných událostí. Letošní rok začal pozitivně i z obchodního hlediska, od ledna do konce dubna jsme uzavřeli nové pojistné smlouvy k obchodním případům za více než 27 mld. Kč. A to v tomto výsledku ještě není započítán nový velký projekt v Rusku v hodnotě více než 3,5 mld. Kč.

Velmi důležité bylo dubnové jednání valné hromady našich akcionářů. Nastaly velké změny, nově se rozdělily pravomoci tak, že valná hromada tvoří strategii, dozorčí rada má kontrolní roli a již nebude schvalovat velké případy. Může tak například nastavit obecná pravidla pojišťování do nějaké země vzhledem ke geopolitické situaci, ale již ne jednotlivé obchody. A představenstvo má obchodní vedení plně ve své režii, ale i zodpovědnosti.

Možná jste už někteří zaznamenali, že další novinkou jsou naše cesty za exportéry do regionů. Byli jsme rádi, že jsme mohli vidět například výrobu kolejnic v Třineckých železárnách. Jde o zakázku pro železnici v Ázerbájdžánu, což je v současné době největší realizovaný obchodní případ. Stejně tak je pro nás důležitá zpětná vazba od exportérů a jejich obchodní plány. Překonali jsme těžké období a v letošním roce bychom měli být po delší době v zisku. I to nám umožňuje opět navýšit naši podporu v podobě pojištění exportu.

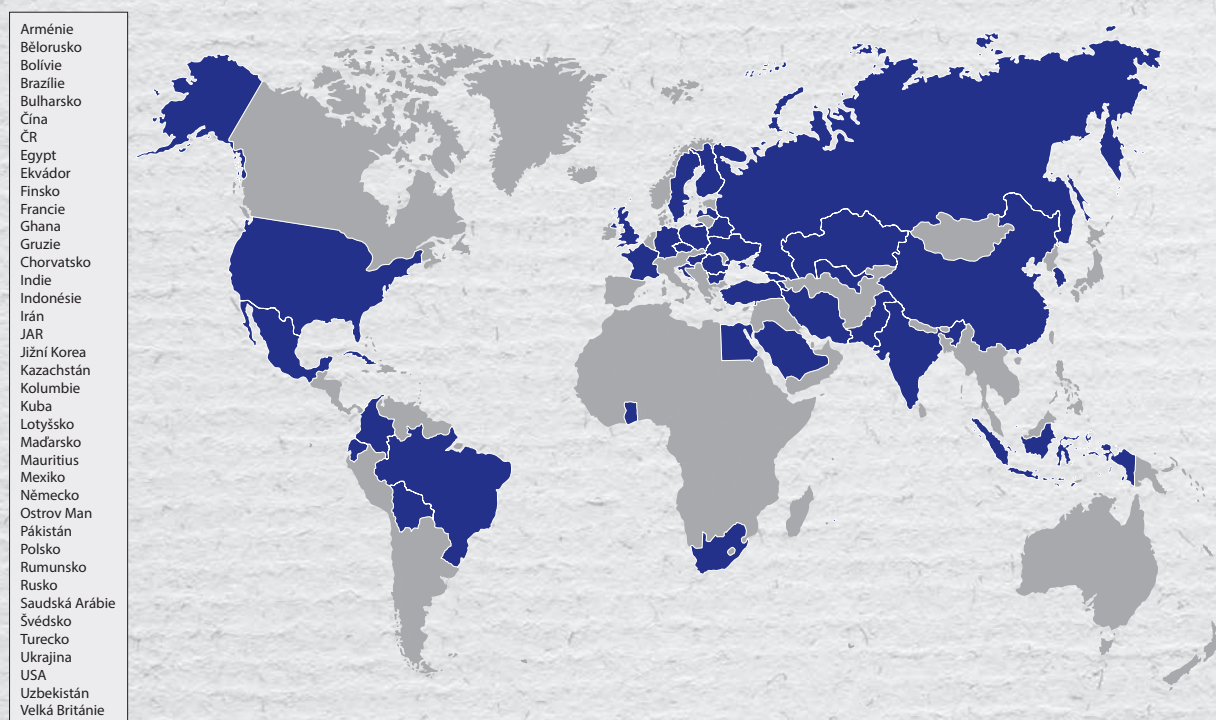
Jan Procházka
předseda představenstva a generální ředitel
EGAP

Pojištěný export mířil v roce 2016 do 39 zemí světa

EGAP v roce 2016 pojistil exportní úvěry, bankovní záruky a investice v zahraničí v souhrnném objemu 31,9 mld. Kč. Pojištěný export mířil do rekordního počtu 39 zemí světa, historicky poprvé státní úvěrová pojišťovna podpořila české vývozce v Ghaně, Ekvádoru a v Bolívii.

text: Hana Hikelová

Nový obchod v roce 2016 dle zemí

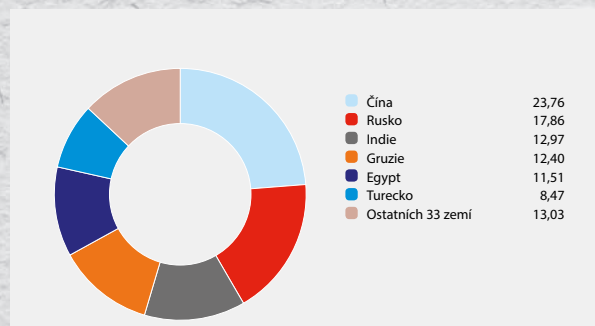


Objem pojištěného vývozu byl o něco nižší, než pojišťovna předpokládala. „Zpomalili jsme mimo jiné z toho důvodu, že jsme v prvním čtvrtletí roku 2016 museli splnit podmínky Příkazu ČNB, který výrazně ovlivnil hlavně oblast řízení rizik. Do splnění všech požadavků regulátora jsme nesměli uzavírat nové pojistné smlouvy do zemí skupiny 7 dle kategorizace OECD,“ vysvětluje předseda představenstva EGAP Jan Procházka. „Určitě nešlo o populární opatření, našli jsme ale společně s ČNB takové řešení, které pojišťovně umožňuje pomáhat českým vývozcům ve všech pojistitelných zemích a může jim nadále poskytovat kompletní pojistnou ochranu,“ doplňuje Procházka.

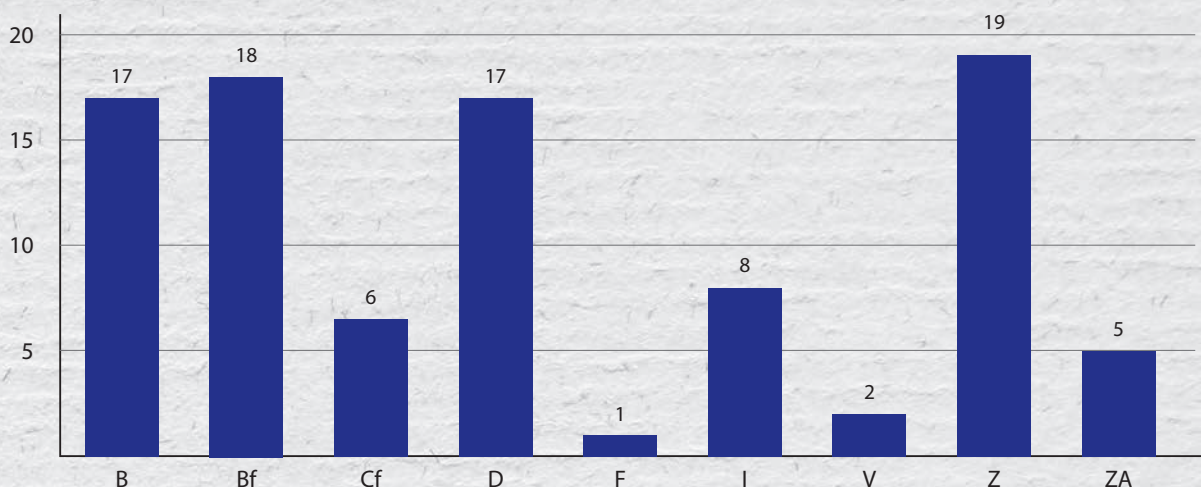
K diverzifikaci došlo v roce 2016 i ve struktuře pojištěných exportérů. **Stoupá počet malých a středních podniků, právě s tímto segmentem se loni podařilo uzavřít 51 nových smluv,** což představuje více než polovinu všech nových smluv v roce 2016. Malé a střední

podniky vyvezly s podporou EGAP zboží v úhrnném objemu 1,67 mld. Kč do 20 zemí světa. Roste podpořený export v oblasti vývozu zdravotnické techniky, EGAP se snaží více podpořit vývoz zemědělských a potravinářských technologií.

Teritoriální struktura nově uzavřených pojistných smluv v roce 2016 (v %)



Počet uzavřených smluv podle jednotlivých pojistných produktů



B	Pojištění krátkodobého vývozního dodavatelského úvěru
Bf	Pojištění bankou financovaného krátkodobého vývozního dodavatelského úvěru
Cf	Pojištění střednědobého a dlouhodobého vývozního dodavatelského úvěru
D	Pojištění vývozního odběratelského úvěru
F	Pojištění předexportního úvěru
I	Pojištění investice
V	Pojištění nemožnosti plnění smlouvy o vývozu
Z	Pojištění bankovních záruk
ZA	Zajištění

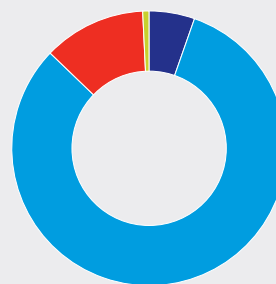
Změnila se i struktura využívaných produktů, které EGAP nabízí. V roce 2016 bylo **hlavním pojistným produktem pojištění investic českých právnických osob v zahraničí proti politickým rizikům**. Prvních šest objemově největších případů připadlo právě na tento produkt (I). Největším obchodním případem bylo pojištění investice v Číně v hodnotě 7,6 mld. Kč, díky tomu **se tak Čína dostala na první místo mezi zeměmi, kam EGAP loni pojistil export**. Tato zásadní změna produktové struktury ovlivnila výrazně výši předepsaného pojistného, která byla ve výši 433 mil. Kč. Pojištění investic proti politickým rizikům v sobě nezahrnuje krytí úvěrového rizika, proto je tento typ pojistného krytí na roční bázi „levnější“ než ostatní pojistné produkty. Jeho výhodou nicméně je každoroční pravidelnost, a tím pádem větší finanční stabilizace finančních toků EGAP.

Velmi úspěšný byl EGAP roce 2016 v oblasti vymáhání pohledávek. To se tradičně zaměřuje na dvě základní činnosti. Jednou z nich je zábrana škod, tou se v roce 2016 podařilo snížit potenciální škody o 708 mil. Kč. Stejně důležité je vlastní vymáhání již zlikvidovaných a odškodněných pohledávek. V této oblasti bylo dosaženo v roce 2016 rekordních výsledků, **na účet EGAP se podařilo zpětně vymoci pohledávky za přibližně 1 132 mil. Kč. Oproti roku 2015 se jedná o nárůst o 570 mil. Kč.** „Podařilo se přitom vymoci pohledávky ve čtrnácti různých zemích. V této oblasti si nejvíce vážím toho, že se nám podařilo úspěšně vymoci všechny staré kubánské pohledávky, a mohlo tak dojít k výraznému oživení spolupráce s kubánskou stranou. Další zemí, která EGAP splatila starý dluh, je pak Írán,“ dodává

předseda představenstva Jan Procházka. **Přes tyto výsledky ale EGAP uzavřel rok 2016 s účetní ztrátou -1 247 mil. Kč.** Hlavní příčinou tohoto nepříznivého vývoje byla výplata pojistných plnění a tvorba rezerv. „Po dohodě s externím auditorem jsme museli vytvořit rezervy především u obchodního případu v Turecku a také u případů na Slovensku, Ukrajině, v Rusku a v Kazachstánu,“ vysvětluje Jan Procházka.

Na pojistném plnění EGAP přitom v loňském roce vyplatil nejvyšší částku ve své historii, šlo o 5,5 mld. Kč. ●

Objem nových pojistných smluv uzavřených v roce 2016 (v %)



EGAP změnil systém řízení rizik

Nově jsou nastavené především teritoriální limity

Státní pojišťovna EGAP výrazně vylepšuje svůj systém řízení rizik. Dokáže tak mnohem lépe než dříve odhadnout rizikovost zemí, do kterých pojišťuje český vývoz. Omezení podpory exportu ze strany pojišťovny se však čeští vývozci obávat nemusí. Naopak - EGAP má více než dostatečné kapacity na to, aby uspokojil poptávku exportérů, kteří přijdou s kvalitními a dobře připravenými projekty či obchody.

text: Martin Růžička

Pojišťovny jsou v posledních deseti letech vystaveny zvýšeným výkyvům vývoje rizikovosti na mezinárodních trzích. Tato situace si v Evropské unii vyžádala rozsáhlé změny v jejich regulaci, které vstoupily v roce 2016 v platnost a získaly souhrnné označení **Solvency II**. V rámci příprav musela většina pojišťoven přehodnotit strategii řízení rizik a začít být více aktivní. EGAP nebyl výjimkou a pod dohledem regulátora – České národní banky, podnikl v roce 2016 řadu kroků, aby své řízení rizik upravil.

To nicméně vůbec nemusí v konečném důsledku znamenat pokles podpory exportu ze strany EGAP. Pojišťovna se přirozeně snaží dostát oběma svým hlavním závazkům – svému poslání podpory exportu a novým požadavkům na řízení rizik. Z těchto důvodů zavádí pojišťovně matematické metody a moderní systémy řízení rizik, aby dokázala lépe identifikovat míru přijatelnosti rizika a při jeho akceptování přesněji změřila náročnost na potřebné kapitálové vybavení EGAP. Je to obdobné, jako když se u klasických pojišťoven zpřesňují modely pro ocenění rizika například přírodních katastrof. Katastrofy se jako takové zcela nevyloučí, ale pojišťovny by v důsledku lepšího systému řízení rizik měly být schopny jim lépe čelit.

*„Zdravé hospodaření jakékoliv pojišťovny musí zajišťovat správně nastavený rizikový apetit“, říká **Martin Růžička**, člen představenstva zodpovědný od poloviny roku 2016 za řízení rizik v EGAP. V případě EGAP se rizikový apetit vytváří obdobně jako u komerční pojišťovny, stanovují se limity a hranice pro odškodnění a systematicky se aplikuje systém hodnocení a řízení rizik. Nicméně díky poslání EGAP, které spočívá v podpoře exportu pomocí akceptace komerčně nepojistitelných rizik, vstupuje do hry rovněž dlouhodobé časové hledisko a ochota státu jako akcionáře pojišťovny pro pojištění takových rizik dostatečně kapitálově vybavit.*

Základním ukazatelem, který v obecné rovině stanovuje rámec rizikového apetitu pojišťovny, je **pojistná kapacita**. Ta se stanovuje pro EGAP každoročně v Zákonu o státním rozpočtu. Pro rok 2017 je schválena pojistná kapacita ve výši 240 mld. Kč, která dostatečně

pokrývá stávající pojistnou angažovanost a plánované objemy nového pojištění vývozu z Česka. Pojistná kapacita je výchozím bodem pro další stanovení limitů pro akceptaci pojistných rizik ve vztahu k její celkové výši a k rizikovosti teritoria.

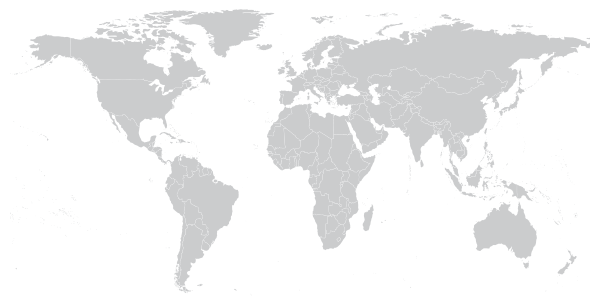
S ohledem na loňskou aktualizaci systému řízení rizik prováděnou pod dohledem **ČNB** se EGAP soustředil na omezení příliš vysoké koncentrace na jeden typ rizika či na jednu zemi. V současné době platí, že maximální individuálně stanovený limit na zemi může být 20 % z pojistné kapacity, a to s přihlédnutím k velikosti HDP země a jejího mezinárodního ratingové stupně.

„Zdravé hospodaření jakékoliv pojišťovny musí zajišťovat správně nastavený rizikový apetit.“

Martin Růžička

EGAP v současné době pravidelně detailněji ročně vyhodnocuje 63 zemí, kde má stanoveny limity na akceptaci rizik. Souhrn limitů je v průměru využit pojistnou angažovaností ze 77 %. Celkově se v EGAP ročně rámcově hodnotí ekonomické a politické podmínky až 140 zemí, protože EGAP spolupracuje na harmonizaci jejich hodnocení v rámci pracovní skupiny expertů **OECD** na teritoriální rizika. Informace o harmonizovaném zařazení zemí do rizikových kategorií OECD má vliv na harmonizaci minimálních pojistných sazeb a dalších podmínek pro pojištění vývozních úvěrů pojišťoven typu EGAP v zemích OECD.

Většina standardních pojišťoven používá pro snížení dopadů rizik na kapitál mimo jiné i **zajistné programy od velkých nadnárodních zajišťoven**. V současnosti i EGAP vyvíjí úsilí pro nalezení zajištění k doplnění stávajícího rámce podpory státu tak, aby se pro český stát snížila náročnost na kapitálové vybavení EGAP. Zajist-



ný program lze samozřejmě rovněž využít pro řízení koncentrace pojistné angažovanosti na zemi a dává tak pojišťovně možnost rozšířit své služby pro exportéry, zachovat nebo zvýšit některé limity na zemi a nezvyšovat přitom nároky na státní rozpočet.

Současný svět mezinárodního obchodu má v sobě prvek státní podpory exportu ve formě instituce obdobné jako EGAP tak pevně zabudovaný, že se de facto mezi nimi odehrává konkurenční boj. Regulace **Solvency II** staví EGAP do nové, ale současně standardizované a transparentní pozice vůči veřejnosti, akcionářům i regulátorovi. Když EGAP vznikl v devadesátých letech 20. století jako státní akciová

společnost, měla řada států jemu obdobné instituce ve formě speciální agentury anebo realizovaly jejich privatizaci. Časem se ukázalo, že model akciové společnosti vlastněné státem byl zvolen pro EGAP jako dostatečně moderní. V loňském roce se totiž některé zahraniční instituce přeměnily z agentury na akciovou společnost vlastněnou státem (například japonská **NEXI**) anebo státem zřízené instituce opět přebírají od soukromých pojišťoven jejich činnost (transfer z francouzského **Coface** na **BPI France**). Při tomto pohledu je přechod na regulaci Solvency II v současnosti sice složitou a náročnou změnou, ale z dlouhodobého pohledu to byla dost možná velmi racionální volba. ●

Jak vypadá situace s kapacitou pro nové pojištění u vybraných 20 zemí, kde se zpracovává poptávka po pojištění větších vývozních úvěrů a kde jsou aktuálně stanoveny limity, ilustruje následující tabulka: (nastavení teritoriálních limitů k datu 28. 4. 2017)

Země	Kategorie OECD	Aktuální limit na zemi (mld. Kč)	Aktuálně volný limit pro rok 2017 (mld. Kč)	Aktuálně rozpracované pojištění (počet případů)
Rusko	4	48,0	1,1	15
Jižní Korea	0	40,0	39,8	1
Čína	2	37,5	29,9	2
Spojené státy	0	36,0	35,4	1
Indie	3	35,0	32,9	1
Mexiko	3	27,4	27,4	2
Indonésie	3	24,8	24,0	2
Turecko	4	24,8	4,2	2
Rumunsko	3	15,7	13,6	2
Kazachstán	6	10,7	9,4	4
Lotyšsko	0	10,0	8,3	1
Írán	6	8,4	8,3	1
Bělorusko	7	6,5	1,5	4
Ghana	6	5,0	4,3	2
Mongolsko	6	3,8	3,7	1
Černá hora	7	3,5	3,1	1
Pákistán	7	3,0	2,9	1
Ukrajina	7	2,5	1,4	3
Kuba	7	1,5	0,3	1
Vietnam	5	8,0	7,2	1

Na východě Čech se exportu daří

EGAP navštívil několik exportérů v Pardubickém a Královéhradeckém kraji

Překonali jsme těžké období a jsme připraveni pomáhat ještě více, než dřív. To je hlavní sdělení, se kterým letos navštěvují představitelé EGAP exportéry po celé České republice.

text: Radek Bednařík foto: Archiv

„Po několika předchozích letech opět plánujeme zisk a i díky tomu můžeme navyšovat podporu českého exportu prostřednictvím pojištění,“ říká předseda představenstva a generální ředitel pojišťovny **Jan Procházka**. Spolu s místopředsedou představenstva a obchodním náměstkem **Markem Dlouhým** a dalšími představiteli pojišťovny v březnu zahájil republikové „exportní turné“, a to dvoudenní cestou po Pardubickém a Královéhradeckém kraji.

motiv. Tato firma, jejíž historie sahá až do 19. století, svým zákazníkům z řad státních i soukromých provozovatelů drážních služeb nabízí různé typy lokomotiv, které vyvíjí, vyrábí i opravuje. V roce 2016 dosáhla obrátu přes 2 mld. Kč a dávala práci zhruba 760 zaměstnancům.

Představitelé pojišťovny jednali se zástupci **CZ-LOKO**, které vedl člen představenstva a **finanční ředitel Michal**



Motorová lokomotiva EffiShunter 1000

Jako první navštívili zástupci EGAP společnost **CZ-LOKO** z České Třebové, která je největším českým výrobcem diesel-elektrických a elektrických loko-

Holý. Hodně času věnovali účastníci jednání diskusi nad současnou situací na perspektivních trzích z pohledu dodavatelů v dopravním sektoru – často byly zmiňovány



země jako Írán, nebo – pokud se podaří vyřešit některé tamní ekonomické problémy, také Bělorusko.

„Írán je pro nás velice zajímavý trh a pro naše výroby je tam velký potenciál,“ říká finanční ředitel **CZ-LOKO** Michal Holý. Zajímavou příležitostí může být pro výrobce z České Třebové například dodávka lokomotiv na údržbu metra. S tímto typem zakázek už mají v CZ-LOKO zkušenosti, vždyť jejich lokomotivy slouží při údržbě pražského či varšavského metra.

V této souvislosti generální ředitel EGAP Jan Procházka připomněl, že EGAP je připraven do Íránu pojišťovat. „První malý případ – pojištění potravinových doplňků – jsme si vyzkoušeli loni. A oproti loňsku je vidět, že exportéři přicházejí už s konkrétními, rozpracovanými projekty, které potřebují pojistit,“ uvedl Jan Procházka.

Po prohlídce výrobního závodu zamířili zástupci EGAP do Lanškrouna, kde sídlí společnost **SOMA engineering**. Výrobce flexotiskových strojů působí na trhu již 25 let a pod vedením svého zakladatele a vlastníka Ladislava Vernera se vypracoval na špičku v tomto oboru. V Lanškrouně firma své stroje vyvíjí, vyrábí a dodává do desítek zemí celého světa. V roce 2015 společnost utržila téměř 680 mil. Kč.

„Podařilo se nám vybudovat úspěšnou společnost takřka z ničeho,“ uvedl **Ladislav Verner** při jednání, které proběhlo v moderním sídle společnosti, kterou firma nechala přestavět z budovy bývalých mrazíren. Zástupci SOMA a EGAP řešili především otázky pojištění specifických obchodních případů. V této souvislosti zmínila komerční ředitelka firmy SOMA **Pavla**

Kusá, že velký boom na trhu flexotiskových strojů zažívá v současnosti region Latinské Ameriky. „Růst tohoto trhu se pohybuje na úrovni 14 %,“ říká Kusá.

Druhý den zamířili představitelé EGAP do obce Libchavy, kde sídlí výrobce autobusů značky SOR. Společnost **SOR Libchavy** se za více než 25 let své existence vypracovala z výrobce zemědělské techniky a maringotek na jednoho z dominantních českých producentů autobusů. Ty vozí cestující nejenom v Česku, ale také v řadě zemí Evropské unie či bývalého východního bloku. V roce 2015 dokázalo přes 800 zaměstnanců v Libchavách vyrobit a dodat zákazníkům přes 757 vozidel. Firma díky tomu utržila zhruba 3,8 mld. Kč.



SOR trolejbus s pomocným bateriovým pohonem

SOR a EGAP spolupracovali již v minulosti na několika exportních zakázkách a řeč se tak přirozeně točila kolem dalších potenciálních kontraktů, které by EGAP mohl prostřednictvím pojištění podpořit.

Ředitel firmy **Jaroslav Trnka** při té příležitosti uvedl, že důležité pro SOR jsou především východní trhy, kde pořízování autobusů není navázáno na čerpání evropských dotací. Právě výpadek v čerpání těchto dotací v loňském roce na některých trzích způsobil snížení počtu vyrobených vozidel oproti roku 2015, a to zhruba o dvě stovky kusů.

Kromě zemí východní Evropy vidí Jaroslav Trnka potenciál i na íránském trhu. Počátkem března tak SOR podepsal se zástupci íránské provincie Alborz memorandum, které by mohlo libchavské společnosti přinést zakázku na 400 autobusů. „EGAP je samozřejmě připraven v takovém případě jednat o poskytnutí pojištění,“ uvedl k tomu obchodní náměstek Marek Dlouhý.

Poslední společností, kterou EGAP navštívil, byla pardubická **ERA**. Firma na trhu civilních a vojenských monitorovacích systémů působí od roku 1994 a navazuje na tradici radarů československé Tesly. Své produkty a řešení dodává zákazníkům v 57 zemích světa a zaměstnává přibližně 300 lidí.

EGAP v minulosti pojistil pardubické společnosti dvě zakázky, a proto se diskutovalo především o možnostech další spolupráce.



Sídlo firmy era v Pardubicích

Zástupci EGAP dostali také možnost prohlédnout si výrobní prostory, včetně těch, kde se komponuje známý vojenský radar Věra. Kvůli nutnému utajení ale nebylo možné pořídít žádné fotografie.

Představitelé navštívených společností i pojišťovny hodnotí tento typ schůzek jako velmi přínosný. A EGAP bude ve své cestě po českých exportérech pokračovat – hned na začátku dubna zavítal do Moravskoslezského kraje, naplánovaný je i Plzeňský a Zlínský kraj. ●

Vojenský radar Věra/Vera-ng

VERA-NG
SEES WITHOUT
BEING SEEN





Moravskoslezský kraj a podpora EGAP od kolejnic přes armatury, důlní techniku až po doplňky stravy

text: Hana Hikelová foto: Hana Hikelová

Kolejnice z Třince míří do Ázerbájdžánu

V dubnu začala v **Třineckých železárnách** příprava další dodávky kolejnic pro modernizaci a rekonstrukci železniční tratě Baku – Tbilisi – Kars v Ázerbájdžánu. Na její výrobu se do hutě přijeli podívat zástupci státní Exportní garanční a pojišťovací společnosti (EGAP), která celý projekt pojistila. A to v rámci pracovní cesty po regionech, kdy zástupci společnosti navštěvují přední české exportéry.

Zakázka pro státní železnici v Ázerbájdžánu patří k největším pojištěným vývozním projektům EGAP. Generální opravu železniční tratě v celkové délce přesahující 600 km realizují firmy ve skupině **Moravia Steel – Třinecké železářny**. Projekt navazuje na nyní dokončovanou rekonstrukci trati **Baku – Bejuk**

– **Kijasik** v délce 300 kilometrů, druhá etapa povede až k íránské hranici, kde je členitý horský terén.

„Zakázka pro Ázerbájdžánské železniční dráhy (AŽD) spočívá v kompletní dodávce železničního svršku a stavebně montážních pracích, její část tvoří i dodávky kolejnic a dalších výrobků produkce Třineckých železáren,“ upřesňuje **Mojmír Kašpříš**, místopředseda dozorcí rady společnosti **M-Steel Project**, která celou akci zastrešuje. Veškeré stavebně montážní práce na první etapě budou dokončeny letos v červnu. Druhá etapa skončí počátkem roku 2019. Spolu práce s EGAP začala v roce 2011, kdy pojistil rekonstrukci první etapy. Na základě dobré reference byl pak stejný model použit i pro etapu druhou. Celková hodnota obou kontraktů přesahuje 750 mil. EUR.



Třinecké železářny vyrábějí kolejnice pro 600 km dlouhou trať v Ázerbájdžánu

Zástupci státní pojišťovny si během návštěvy v huti prohlédli výrobní provoz válcoven, kde z třinecké oceli vznikají kolejnice a další produkty mimo jiné také právě pro Ázerbájdžán.

„Aktuálně jde o největší projekt, který jsme pojistili, je garantován státní zárukou Ázerbájdžánu. První etapa rekonstrukce železnice je skvělou referencí a jsem rád, že české firmy získaly i tuto druhou etapu. Pojistné rozhodnutí jsme vydali v prvním čtvrtletí tohoto roku,“ komentoval tento obchodní případ **generální ředitel EGAP Jan Procházka**. „Jednou ze silných stránek tohoto projektu je to, že díky němu mají dlouhodobě práci stovky lidí v Moravskoslezském kraji, i proto jsem rád, že jsem výrobu v Třineckých železářnách mohl vidět,“ doplnil Jan Procházka. Kromě Třineckých železáren se na projektu podílí dalších více než 10 českých firem a je financován klubem šesti českých bank.

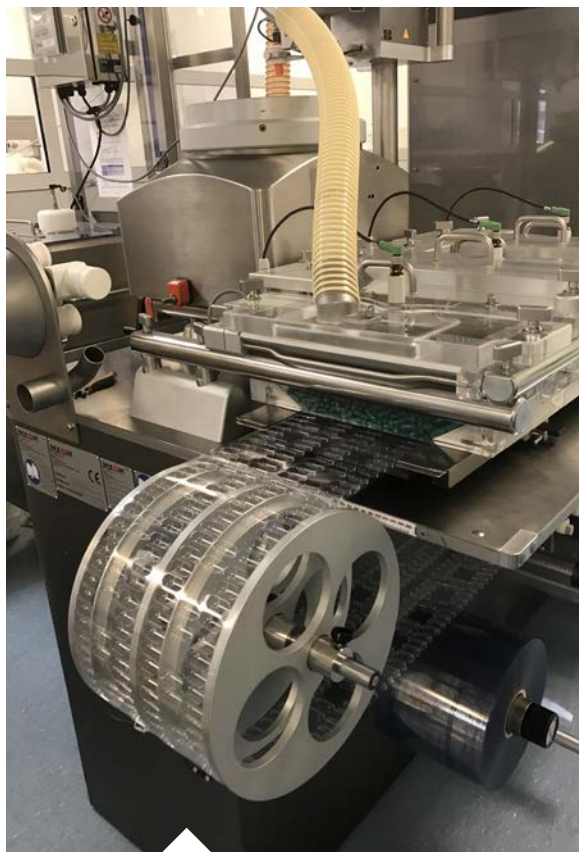
„Zakázka pro Ázerbájdžánské železniční dráhy (AŽD) spočívá v kompletní dodávce železničního svršku a stavebně montážních pracích, její část tvoří i dodávky kolejnic a dalších výrobků produkce Třineckých železáren.“

Mojmír Kašpříš

Další zastávka – výrobce doplňků stravy Walmark

Všechno začalo v roce 1990 nápadem bratrů Walachů a vznikem rodinné firmy na výrobu doplňků stravy. Nyní je Walmark 100% vlastněn investiční společností **Mid Europa Partners** a je největším výrobcem potravinových doplňků ve střední a východní Evropě. V oblasti zdravotní péče jde o nejrychleji rostoucí firmu ve střední Evropě. Výrobní sortiment se skládá z 90 % z doplňků stravy, 10 % představuje výroba léčiv. I proto musí společnost splňovat nejnáročnější kritéria při výrobě, což zástupci EGAP zaznamenali hned po prvních krocích v jejich moderním výrobním závodě v Třinci. Walmark má nyní 9 zahraničních poboček a exportuje své výrobky do 35 zemí světa. Více než dvě třetiny tržeb má nyní z prodeje v zahraničí.

„Pojištění od EGAP využíváme při vývozu do zemí, kde je vyšší riziko. EGAP je pro nás jistota. Využíváme produktu pojištění faktur, hlavně při vývozu do postsovětských států, do Arménie, Běloruska a Kazachstánu,“ vysvětluje hned v úvodu **manažer obchodního úseku Pavel Pejčoch**. Walmark je také první společností, která získala po uvolnění sankcí pojištění pro export do Íránu. „Vyjednávání je tam náročné, naše kontakty začali na specializovaném veletrhu. Íránci mají zájem hlavně o vitamíny a naše výrobky na výživu kloubů,“ doplňuje Pavel Pejčoch. V portfoliu má přitom Walmark v současné době téměř 1500 produktů.



Walmart je první společností, která získala pojištění pro export do Íránu



Firma OSTROJ dokáže vyrobit široký sortiment pro dobývání v hlubinných dolech

„Každý trh je něčím specifický, vyžaduje jiný přístup a také třeba jiné certifikáty, než je tomu v zemích EU,“ naráží Pavel Pejčoch na to, že mimo Evropskou unii většinou Walmart potřebuje registraci pro léčiva, zatímco v Evropě jde o registraci potravinových doplňků.

„Walmart pojišťujeme dlouhodobě, většinou jde o pojištění krátkodobého vývozního dodavatelského úvěru,“ říká obchodní náměstek EGAP Marek Dlouhý. „Zajímají nás ale také nové projekty této společnosti, především jejich aktivity v dalších mimounijních zemích, i proto jsme rádi, že jsme mohli slyšet detaily o dalších plánech této společnosti a dalších rozjednaných kontraktech,“ dodává Marek Dlouhý.

60 let tradice výroby důlní techniky

OSTROJ je největším českým výrobcem důlních zařízení pro hlubinnou těžbu a zpracování nerostných surovin. Jde o jednu z největších firem na Opavsku, která se může pochlubit velmi dlouhou historií. Jejich hlavní konkurenční výhodou je to, že umí vyrobit široký sortiment pro všechny podmínky dobývání v hlubinných dolech, vyvíjí nová zařízení a má tým zkušených konstruktérů. „Náš výrobní program je ale mnohem širší,“ ukazuje nám při prohlídce firmy statutární ředitel Vladimír Trochta. „Vyrábíme rámy vozidel pro stavební stroje a nakládací

plošiny, zařízení pro vybavení letišť, komponenty hydraulických válců, komponenty pro polygrafický průmysl i součástky pro přední světové automobilky,“ vysvětluje Vladimír Trochta přímo ve výrobě. S EGAP přitom společnost spolupracuje dlouhodobě – v minulosti šlo především o pojištění dodávek důlní techniky do zemí bývalého Sovětského svazu. V Rusku má přitom OSTROJ rozjednané zakázky i nyní. „Kromě Ruska nás zajímají podmínky pojišťování do Íránu,“ upřesnil exportní záměr své společnosti Vladimír Trochta.

Právě téma exportu do Íránu stojí už více než rok v popředí zájmu českých firem. „EGAP je na pojišťování do Íránu připraven, máme nastavený teritoriální limit, na naší straně žádné překážky nejsou,“ vysvětloval generální ředitel EGAP Jan Procházka a upřesnil i fakt, že významným krokem bylo uhrazení starého dluhu íránskou bankou Saderat. „Vyhráli jsme v Íránu před půl rokem zakázku na dodávku důlního komplexu na dobývání uhlí za 50 mil. EUR. Máme ji předjednanou, ale stojí to na místě kvůli financování. Největší problém je, že není žádná česká banka, která by to byla ochotná financovat. Sice teď s jednou bankou jednáme, ale ta není z Česka,“ vysvětluje stávající problémy při obchodování s Íránem Vladimír Trochta. Na podobný problém přitom narážejí i další vývozci.



Armatury z Dolního Benešova míří do 75 zemí světa

Poslední zastávkou zástupců EGAP v Moravskoslezském kraji byla společnost MSA v Dolním Benešově. Tento výrobce armatur zaměstnává v současné době 500 lidí a své výrobky dodává dvěma stovkám



Zástupci EGAP v Moravskoslezském kraji v MSA v Dolním Benešově

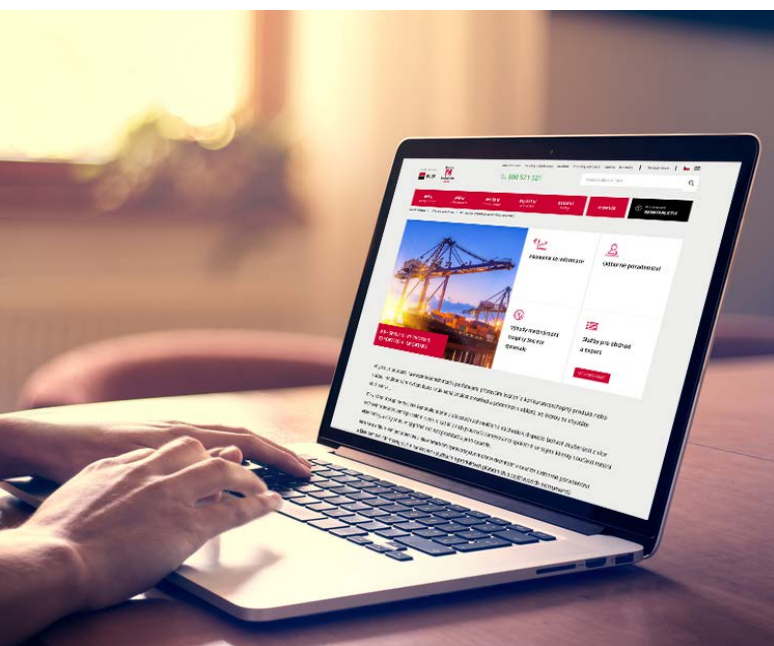
společností ze 75 zemí světa. Jen za posledních pět let se armaturce podařilo získat více než 90 klientů. A i bilance spolupráce s EGAP je úctyhodná. „Za posledních 10 let jsme s MSA uzavřeli 81 pojistných smluv, šlo o vývoz v hodnotě více než 7 mld. Kč,“ rekapituluje dosavadní spolupráci **obchodní náměstek Marek Dlouhý**. MSA přitom exportuje více než 90 % své výroby – do Evropy míří 13 %, do Ruska 24 % a do zbytku světa úctyhodných 55 %. Mezi nové klienty patří například země Latinské Ameriky, velké klienty má MSA ve Spojených Arabských Emirátech, Indonésii, Saudské Arábii, Jižní Koreji či v Turecku. „Přes 90 % produkce je pro ropný a plynářský průmysl, zhruba 5 % pak činí dodávky armatur pro jaderné elektrárny,“ doplňuje **obchodní zástupce MSA Roman Baláž**. „Novým trhem pro nás určitě může být Írán, ale narážíme na malou ochotu českých bank financovat tam export,“ naráží i Roman Baláž na problém, se kterým se nyní pere řada dalších exportérů. „Rozjednané pak máme obchody do Kazachstánu a Turkmenistánu,“ doplňuje při jednání Baláž. Z nabídky pojistných produktů EGAP pak společnost využívá především produkty Z a F – tedy pojištění bankovní záruky a pojištění úvěru na předexportní financování. „Možnosti spolupráce s MSA jsou ale do budoucna mnohem širší,“ rekapituluje výsledek jednání v MSA generální ředitel EGAP Jan Procházka. ●

Novinky z bank



Komerční banka připravila specializované webové stránky pro exportéry a importéry

Kompletní informace ze zahraničních trhů nyní nalezou exportéři a importéři na nových webových stránkách Komerční banky.



Na jednom místě najdou české firmy vybrané ekonomické zprávy a analýzy, databáze potenciálních odběratelů a dodavatelů, profily zemí, kalendář oborových akcí nebo informace o právních předpisech a clech.

Veškeré informace na nových stránkách jsou poskytovány bezplatně, pouze v případě jedné sekce je vyžadována jednoduchá registrace. Firmy získají přístup k informacím Komerční banky i mateřské skupiny Sociétés Générale. Ta působí ve více než 70 zemích a díky tomu má přímé znalosti zahraničního prostředí a jeho specifik. Na stránkách tak jsou k dispozici například profily téměř 200 zemí nebo 25 000 zpráv z trhů.

Více na www.kb.cz/export.



Ljubiša Tešić novým ředitelem finanční divize a členem představenstva UniCredit Bank



Novým finančním ředitelem a zároveň i členem představenstva UniCredit Bank se stává Ljubiša Tešić (40). Tešić s dvacetiletými zkušenostmi z bankovníctví v několika evropských zemích nahradil **Gregora Hofstaetter-Pobsta**. Ten se v rámci skupiny UniCredit přesunul na pozici ředitele finanční divize rakouské **Bank Austria**. Ljubiša Tešić přichází po působení na pozici ředitele finanční divize a člena představenstva v bosenské **UniCredit Bank Banja Luka** a maďarské **UniCredit Bank Hungary**. V každé z těchto bank skupiny UniCredit strávil tři roky.

Svou kariéru zahájil Ljubiša Tešić v roce 1996 v rodném Německu v **HVB Germany**. V rámci banky, která je dnes součástí skupiny UniCredit, postupně zastával různé pozice v rámci oddělení Private Banking, Risk Management (v Londýně), Controlling, Strategic Projects a Mergers & Acquisitions. Následně byl jmenován senior manažerem zodpovědným za oddělení Strategic Development a M & A ve společnosti **Bank Austria Creditanstalt** ve Vídni a později ředitelem oddělení UniCredit Markets & Investment Banking ve společnosti **UniCredit Bank AG** (v Mnichově a ve Vídni).

Expobank jmenovala nové členy představenstva

Expobank CZ posiluje vedení banky o tři nové členy představenstva. Ilya Mitelman bude jako člen představenstva zodpovídat za oblasti řízení rizik, lidských zdrojů a marketingu. Po formálním dokončení všech schvalovacích procesů zastane **Ilya Mitelman** také funkci generálního ředitele banky (CEO). Dalším členem představenstva byl jmenován **Igor Strehl**, do jehož agendy spadá péče o mezinárodní firemní klientelu, retailové a privátní bankovníctví. **Petra Kaplanová** bude jakožto nově jmenovaná členka představenstva řídit Právní oddělení, Compliance a oblast prevence legalizace výnosů z trestné činnosti a financování terorizmu (AML & CFT). Do její agendy spadá také management majetkových účastí Expobank.



Ilya Mitelman (43) přišel do České republiky z **AS Expobank** v Lotyšsku, kde strávil posledních pět let jako člen představenstva a od roku 2014 působil i jako generální ředitel. V AS Expobank zodpovídal za strategii rozvoje banky a uváděl do praxe agendu představenstva. Během svého úspěšného působení v AS Expobank se stal také ředitelem **Walbrook Capital Markets Limited, UK**, zde se věnoval nastavování firemních cílů a obchodní strategie. V průběhu své kariéry byl několik let také generálním ředitelem **Orient Express bank** a **MDM Bank** v Rusku.

Igor Strehl (49) má rozsáhlou síť mezinárodních kontaktů, za něž vděčí své více než dvacetileté zkušenosti v bankovním sektoru. Do Česka přichází z Rakouska, kde byl od roku 2013 členem představenstva **Sberbank Europe**. Na starosti měl rozvoj firemního a investičního bankovníctví například skupinou Sberbank Europe včetně všech dceřiných společností ve východní Evropě. V roce 2007 působil ve vedení **VTB Bank** v Německu jako její generální ředitel, o tři roky později zastával stejnou pozici ve Vídni v evropském subholdingu ruských **VTB Bank**. Před nástupem do VTB byl náměstkem ředitele **Commerzbank** v Rusku.



Petra Kaplanová (30) přišla do Expobank v roce 2014, kdy probíhala změna majoritního akcionáře banky z **LBBW Stuttgart** na **Expobank LLC**. Stala se ředitelkou Právního oddělení & Compliance a byla rovněž klíčovou osobou v rámci procesu úspěšného přechodu banky v návaznosti na změnu akcionářské struktury. V minulosti pracovala pro **Prima banku Slovensko** (dříve **Dexia banka Slovensko**), kde započala svou kariéru právníčky v roce 2010.



Útvar Finance vede v ČSOB od března Ondřej Vychodil

Ondřej Vychodil (nar. 1978) působí v ČSOB od roku 2006, kdy nastoupil na pozici ředitele útvaru Vztahy k investorům, v roce 2013 se stal ředitelem útvaru Strategie a rozvoj. Před příchodem do ČSOB pracoval mj. jako externí konzultant **Světové banky** a v letech 2004 až 2005 jako poradce vicepremiéra pro ekonomiku Martina Jahna.

Ondřej Vychodil vystudoval ekonomii na Karlově Univerzitě (IES FSV UK) v Praze a Středoevropské univerzitě v Buda-

pešti, získal Ph.D. na CERGE-EI a v rámci postgraduálního výzkumu v oblasti ekonomické analýzy práva absolvoval semestrální stáž na Harvardově univerzitě. Vedle práce v ČSOB občas přednáší na vysokých školách.





Ladislav Seifrt je ve Sberbank CZ nově zodpovědný za vedení týmu digitálního bankovníctví

Řízení digitálního bankovníctví ve Sberbank CZ převzal od ledna Ladislav Seifrt (35). Pod jeho vedením banka plánuje uvést do konce roku na trh nové internetové a mobilní bankovníctví.



Ladislav Seifrt do Sberbank přináší dlouholeté zkušenosti z oblasti digitálních kanálů, online marketingu a informačních technologií zaměřených na prodejní aktivity.

Svou kariéru v bankovníctví zahájil v roce 2003 ve skupině **GE Capital**, kde se přímo podílel na zavedení prvního online řešení pro prodej úvěrů, přeměně internetového bankovníctví, či spuštění mobilního bankovníctví a mobilních plateb. Ve společnosti **General Electric**, kde působil podstatnou část své kariéry, došlo pod jeho vedením k zavedení online prodeje všech retailových produktů.

Od roku 2014 Ladislav Seifrt působil ve **Sberbank Europe**, mateřské společnosti **Sberbank CZ**, kde vybudoval tým zodpovědný za řízení digitálního bankovníctví napříč všemi deseti zeměmi ve skupině Sberbank Europe. V Německu se podílel na vzniku nové online banky **Sberbank Direct**. Pod jeho vedením došlo k obměně platformy přímého bankovníctví ve většině zemí skupiny a významnému růstu online prodeje na všech trzích. Od ledna tohoto roku přešel do Sberbank CZ, kde bude jeho prvním hlavním cílem dokončení projektů nového internetového a mobilního bankovníctví.



Novým členem Dozorčí rady ČEB je Jan Drahota

Dozorčí rada České exportní banky na svém březnovém jednání jmenovala Jana Drahotu, MBA svým náhradním členem, který na tomto postu zúročí své bohaté zkušenosti z oblasti bankovníctví. Většinu své profesní dráhy působil ve vedoucích pozicích v oblasti investičního bankovníctví v České republice i v zahraničí. V současné době se věnuje poradenství v oblasti podnikových financí a kapitálových trhů. V Dozorčí radě ČEB bude zastupovat ministerstvo financí. ●





Ministr zemědělství Jurečka podpořil agroexport na Kubu

Zatím největší podnikatelská mise za poslední dva roky vyrazila v březnu do Havany. Zástupci více než třiceti českých firem doprovázeli na pracovní cestě ministra zemědělství Mariana Jurečku. Cílem cesty bylo posílit spolupráci mezi oběma zeměmi a navázat na dobu před rokem 1989, kdy „bylo Československo historicky jedním z největších dodavatelů na Kubu.“

text: **Hana Hikelová** foto: **Hana Hikelová, archiv Ministerstva zemědělství**

„Cílem naší cesty na Kubu je především posílení vztahů mezi oběma zeměmi a jejich institucemi a také zlepšení vzájemné obchodní spolupráce,“ uvedl ministr **Jurečka**. „Zejména v oblasti zemědělské techniky a potravinářských technologií bylo Československo historicky jedním z největších dodavatelů na Kubu. Věřím proto, že na tuto spolupráci dokážeme navázat, i když zájem o Kubu má teď celý svět a konkurence bude obrovská,“ dodal ministr.

Celá delegace navštívila **Mezinárodní zemědělsko-průmyslový a potravinářský veletrh FIAGROP 2017**, kterého se Česko oficiálně účastnilo. Jde o největší

zemědělský veletrh na Kubě, jehož součástí jsou i odborné konference. „Agrární obchod mezi Českem a Kubou nedosahuje zdaleka svého potenciálu, když obrát činil v roce 2016 pouhých 323 mil. Kč,“ uvedl ministr Jurečka. Hlavním zbožím, které se z Česka vyváží na Kubu, jsou zahuštěné mléko a smetana, slad a obilí, nově vyvážíme kromě ječmene a pšenice oves. Právě dovoz obilí je pro Kubu strategickou záležitostí, v tomto směru je totiž její soběstačnost v podstatě nulová a je závislá na dovozu ze zahraničí.

Zmíněný agroexport by přitom na Kubu mohl růst. Kubánská strana ve svém plánu investic staví kromě energetiky



hodně vysoko právě investice do zemědělských a potravinářských technologií. S jednoduchým cílem – zvýšit svoji soběstačnost při výrobě potravin, která nyní dosahuje pouhých 20 %. Zájem má tak kromě zemědělské techniky především o oblast technologií pro masný průmysl, pekárenství, konzervářství a technologií pro mlékařský průmysl. V těchto segmentech mají čeští exportéři co nabídnout.

Zástupci více než třiceti českých firem s širokou škálou aktivit ze sektoru výroby a vývozu potravin a nápojů, zemědělské techniky a mechanizace, zařízení pro chov zvířat, potravinářských technologií, veterinárních léčiv a genetiky hospodářských zvířat využili účasti na misi nejen k prezentaci na významném zemědělském veletrhu FIAGROP, ale také k jednání se stávajícími i potenciálními partnery během podnikatelského fóra, které pro českou stranu zajistila **Kubánská obchodní komora**.

Ministr zemědělství se vedle vysokých představitelů Ministerstva potravinářské výroby, Ministerstva zahraničního obchodu a zahraničních investic a prezidenta Kubánské obchodní komory setkal s ministrem zemědělství Kuby **Gustavo Rodríguezem Rollerem**. Byl potvrzen oboustranný zájem na posílení vzájemné obchodní výměny a pokroku v otázkách veterinárních certifikací českého vývozu. Kuba má trvalý zájem o české potraviny, technologie a mechanizaci i na základě vynikajících historických zkušeností. Čeští vývozci na Kubu mohou navíc využít exportní podpory soukromých bank, ČEB i státní pojišťovací společnosti EGAP. „V loňském roce jsme uzavřeli program refresh, kdy kubánská strana zaplatila EGAP všechny staré dluhy. To samozřejmě otevřelo prostor pro nové obchody. Kuba je podle kategorizace OECD v kategorii 7, což je samozřejmě velké riziko. I tady ale platí, že EGAP podpoří dobře připravené a zajištěné obchody i do nejrizikovějších zemí,“ řekl po jednáních v Havaně generální ředitel EGAP **Jan Procházka**. „I podle našich statistik se v poslední době daří hlavně agroexportu na Kubu a potenciál je tam vysoký,“ dodal Procházka. Podle nových pravidel EGAP je stávající teritoriální limit nastavený na 1,5 mld. Kč. Volný limit činil na konci dubna letošního

roku cca 300 mil. Kč. „U Kuby samozřejmě nejvíce záleží na tom, jak kubánská banka BICSA bude splácet stávající obchody. I o tom jsme s jejich nejvyššími zástupci v Havaně jednali,“ upřesnil Jan Procházka.

Ministři zemědělství M. Jurečka a G. R. Roller na závěr svého jednání podepsali **Memorandum o porozumění**, které ustanovuje platformu pro širokou škálu budoucí spolupráce od výměny zkušeností a expertů až po usnadnění obchodu a komunikace dozorových orgánů. Ministr Jurečka při své návštěvě pozval kubánské zástupce na další jednání do Česka – konkrétně na výstavu **Země živitelka**, která bude v srpnu v areálu výstaviště v Českých Budějovicích.

Součástí programu ministra byly také návštěvy zemědělských družstev, významných produkčních podniků a setkání se zástupci státních podniků zabývajících se vývozem a dovozem potravinářských produktů a zemědělských vstupů. Kubánská strana prezentovala českým zástupcům celý aktuální investiční program včetně výstavby nového přístavu a obchodní zóny Mariel.



Ministr zemědělství Marian Jurečka prezentoval také novinku v oblasti agrární diplomacie. Pro oblast Mexika a Kuby chce letos ministerstvo zemědělství zřídit pozici agrárního diplomata. Celkem by jich tak mělo být devět, upřesnil ministr. Zemědělské diplomaty jsou nyní v Saúdské Arábii, Číně, Rusku a Srbsku. Česko chce ještě letos obsadit posty diplomatů v Íránu, Japonsku, Libanonu, Spojených státech amerických a nově v Mexiku a na Kubě. Další dva lidi, kteří by s obchodem pomáhali, by chtěl mít ministr v Kazachstánu a na Ukrajině. ●

Novinky z ECAs



Americký prezident Trump dle republikánské senátorky podpoří US Exim

Republikánská senátorka **Heidi Heitkamp**, která je členkou senátního výboru pro bankovníctví a rozvoje bydlení a měst, uvedla, že lze v blízké době očekávat nominaci nového člena představenstva **US Exim**. Heitkampové to sdělil americký prezident Trump během neformální schůzky. US Exim by se tak mohl znovu vrátit k financování větších exportních úvěrů v hodnotě miliard dolarů.



Tato zpráva přichází po vlně spekulací, kdy Trump ještě během prezidentské kampaně kritizoval US Exim jako nepotřebnou instituci a uvažoval o jejím zrušení. Od roku 2015 byly v představenstvu US Exim obsazeny pouze dvě pozice z pěti, situace se zhoršila v lednu 2017, když svou pozici opustil předseda **Fred Hochberg**. Od roku 2015 tak představenstvo nebylo usnášeníschopné a nemohlo schvalovat transakce s hodnotou nad 10 milionů dolarů, což mělo za následek podstatné snížení obchodů (objem transakcí 20 miliard dolarů v roce 2014 oproti 5 miliardám v roce 2015).

Očekává se, že americký prezident nominuje dva členy představenstva, kteří však musí být schváleni Senátem, a následně tak představenstvo US Exim dosáhne potřebného kvóra. „V současné době situace v představenstvu US Exim brání v uzavření transakcí v hodnotě 30 mld. USD, které čekají na schválení. Americký export ve výši 30 mld. USD by podpořil téměř 174 tisíc pracovních míst,“ uvedla senátorka Heitkampová.



UKEF podepsal dohodu o spolufinancování s CAF

Britská ECA - **UK Export Finance (UKEF)** – se zavázala poskytnout podporu ve výši 200 mil. USD pro projekty spolufinancované s Latinsko-americkou rozvojovou bankou CAF. „UKEF a CAF budou společně vyhledávat projekty ke spolupráci v Latinské Americe, zaměřit se především na oblasti, ve kterých lze využít odborné znalosti a specializované služby britských firem, a to zejména v infrastruktuře, energetice a v sektoru vodohospodářství“ uvádí stanovisko britské ambasády v Peru.

Financování projektů ve formě půjček, záruk či pojištění bude dostupné ve všech 12 členských zemích CAF, včetně Peru. Stanovisko britské ambasády bylo vydáno ve snaze vyzdvihnout obchodní možnosti mezi Velkou Británií a Peru. UKEF pro Peru stanovil úvěrový limit ve výši 1,25 mld. USD a nejnižší možné pojistné sazby dle Konsenzu OECD. Bilaterální obchod mezi Velkou Británií a Peru dosáhl za prvních 11 měsíců roku 2016 hodnoty 783 mil. USD, o celých 44 % více než za stejné období v roce 2015.



Korejský K-sure má nového prezidenta

S účinností od 2. března 2017 byl pan **Jaedo Moon** jmenován 10. předsedou a presidentem **Korea Trade Insurance Corporation (K-sure)**. Jak

uvádí ve svém životopise, Jaedo Moon v průběhu dosavadní kariéry získal významné zkušenosti jak ve vládních funkcích, tak v akademické oblasti. K-sure oslaví v letošním roce 25 let svého založení jako instituce zaměřené na poskytování oficiální podpory v podobě pojištění v oblasti financování obchodu.





Norsko financuje australský offshore projekt

Norská **Eksportkredit** poskytla úvěr 100 mil. USD australské těžební společnosti **Woodside** působící v oblasti těžby ropy a plynu.

Poskytnuté prostředky, které byly z 90 % garantovány norskou ECA GIEK (Norwegian Guarantee Institute for Export Credits) a s 10% účastí norské DNB, byly použity na oficiální podporu dodávky podmořského zařízení, které společnost Woodside využije při pobřežní těžbě v oblasti západní Austrálie. Splatnost této půjčky je 8,5 let a dodavatelem zařízení je společnost **Onesubsea Processing**, uvedl Ivar Slengesol z norského Eksportkreditu.

Společnost Onesubsea je se svou výrobní a zpracovatelskou kapacitou jedním z předních norských exportérů. Společně se sítí subdodavatelů patří mezi největších norské zaměstnavatele v sektoru ropy a plynu.

Vzhledem k současné volatilitě cen ropy se norské ECAs zapojují do obchodů i v případě velkých zavedených dodavatelů, kteří by jinak nepotřebovali oficiální podporu při provádění svých exportních transakcí.

Wenche Nistad, CEO norské GIEK, k tomu říká: „Dobrá spolupráce mezi komerčními bankami a institucemi v rámci systému oficiálně podporovaného exportního financování a pojišťování je pro nás velmi důležitá.“ A dále dodává: „Jsme rádi, že naše spolupráce s DNB byla v případě této transakce tak přínosná.

A to nejen usnadněním vhodného finančního řešení, ale také umožněním vytvoření vztahu se společností Woodside, se kterou se těšíme na další spolupráci a uzavírání podobných dohod i v budoucnu.“



SACE a TÜRK EXIMBANK se dohodly na těsnější spolupráci

Italské **SACE** a turecká **TÜRK EXIMBANK** oznámily, že 22. února 2017 podepsaly dohodu o společném pojišťování (**Co-Insurance Agreement**), která má dále rozšířit obchodní a investiční příležitosti pro italské a turecké společnosti.

Dohodu podepsali **Alessandro Decio**, generální ředitel SACE, a **Adnan Yıldırım**, generální ředitel TÜRK EXIMBANK během prvního zasedání „Joint Economic and Trade Commission (JETCO)“. Podpisovému aktu byli přítomni také italský ministr pro hospodářský rozvoj **Carlo Calenda** a turecký ministr hospodářství **Nihat Zeybekci**. Ministři při této příležitosti diskutovali oboustranné možnosti Itálie a Turecka v oblasti investic, podpory firem, překážek obchodu a také spolupráce na poli vědy, technologií, rozvoje turismu a kulturní spolupráce.

V souvislosti s podpisem této dohody, která má vytvářet právní rámec umožňující realizaci společných



Alessandro Decio a Adnan Yıldırım podepsali dohodu o společném pojišťování.

italsko-tureckých projektů ve třetích zemích, byla zmíněna důležitost vzájemných obchodních a ekonomických vztahů. V roce 2016 dosáhla narůstající vzájemná obchodní výměna mezi Tureckem a Itálií úroveň 16,7 mld. EUR. Nové příležitosti by měly pro italské i turecké firmy přicházet především ze sektoru strojírenství, obnovitelné energetiky, oceli, infrastruktury a dopravy, s přesahem do oblasti regionu Středomořího moře a sousedních zemí. ●



EGAP pojistí výstavbu závodu v ruském Ivanovu

Exportní garanční a pojišťovací společnost (EGAP) pojistí výstavbu závodu IPK na výrobu polyetylentereftalátu ve městě Ivanovo v Rusku. Českým vývozcem je společnost Unistav Construction, a.s. a hodnota smlouvy o vývozu činí přibližně 3,5 mld. Kč. Dovozcem je ruská společnost Polyester Plant Ivanovo a dlužníkem je ruská banka Vněšekonombank, která je specializovanou úvěrovou institucí 100% vlastněnou ruským státem.

text: **Hana Hikelová**

„Jde o největší pojištěný obchodní případ do Ruska za poslední roky. Z pohledu rizika splňuje všechny podmínky, které jsme stanovili pro podporu exportu do Ruské federace. Dlužníkem je čtvrtá největší ruská banka podle výše aktiv,“ říká k případu předseda představenstva EGAP **Jan Procházka** a dodává: „Na české straně je silný exportér, se

kterým má EGAP pozitivní zkušenosti z minulých projektů, výhodou projektu je také spolupráce s německou stranou.“

Financující bankou je Československá obchodní banka. **Jan Nývlt**, ředitel Exportního financování ČSOB k uvedené transakci uvádí: „Jedná se o velmi zajímavý projekt, který

je z obchodního hlediska i finanční struktury velmi dobře připraven. Jsme rádi, že jsme jej mohli podpořit.“

Předmětem dodávky je výstavba průmyslových objektů – technologických hal, zařízení na přípravu technické vody, čistírny odpadních vod, záložního energobloku, skladu odpadů z výroby, vodojemu atd. Do závodu bude pak osazena technologie od německého dodavatele **UHDE INVENTA-FISCHER GMBH** ze skupiny **ThyssenKrupp** s dobrými referencemi na podobné projekty např. v Turecku, Vietnamu a USA. Dodávka německé technologie je předmětem samostatného kontraktu a bude financována konsorciem německých bank s pojištěním německé úvěrové pojišťovny **Euler Hermes**.

Závod IPK je projektován na kapacitu až 205 tis. tun polyesterového střížového vlákna a doplňkem bude granulát pro výrobu PET lahví. Produkce závodu je určena prioritně pro ruský trh a měla by pokrýt až 80 % jeho potřeby, část výroby bude určena také pro export.

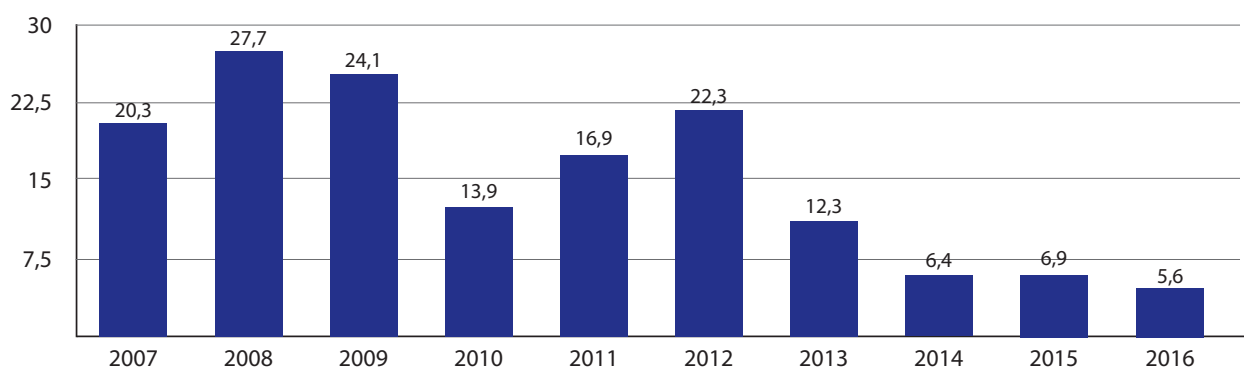
Závod bude umístěn mimo obydlenou oblast, v nově vznikající průmyslové zóně u obce Vičuga v Ivanovské oblasti, cca 360 km severovýchodně od Moskvy a 30 km jižně od města Kinešma, říčního přístavu na řece Volze. Lokalita má dobré napojení na stávající dopravní infrastrukturu. ●

UNISTAV CONSTRUCTION, a.s. je významná česká stavební společnost založená v roce 1990 a EGAP s ní již má pozitivní zkušenosti z minulých projektů. Konkrétně se jednalo o rekonstrukci hotelu a dále výstavbu závodu na výrobu lepenky, vše v Ruské federaci.

Financující bankou je Československá obchodní banka, a. s. **ČSOB** patří mezi největší komerční banky zabývající se financováním mezinárodního obchodu.

Dlužníkem je **VNĚŠEKONOMBANK** – státem vlastněná specializovaná úvěrová instituce, přes kterou ruská vláda prosazuje svoji hospodářskou politiku a poskytuje úvěry na prioritní projekty. Členem její dozorčí rady je ruský premiér D. Medvěděv. Jedná se o čtvrtou největší banku dle výše aktiv v Ruské federaci.

Vývoj pojištěného exportu do Ruska za posledních 10 let



VÝVOJ OD POJIŠŤOVÁNÍ EXPORTU DO RUSKA OD ROKU 2015:

- Ani během období sankcí nepřestal EGAP pojišťovat finanční transakce do Ruska
 - Pokračuje ve spolupráci s 15 TOP ruskými systémovými bankami
 - Transakce se silnými a stabilními ruskými subjekty, výhodou je přirozený hedging kurzového rizika
 - **Teritoriální limit na Rusko: 48 mld. Kč**
 - **Volný teritoriální limit k 28. 4. 2017: 1,1 mld. Kč**
 - OD ROKU 2015 BYLO RUSKÝMI DLUŽNÍKY UHRAZENO 9,4 MLD. Kč
 - Nyní je platných **88** pojistných smluv k obchodním případům
 - Celkem **33** případů je v procesu restrukturalizace
- NEJPROBLEMATIČTĚJŠÍ PŘÍPADY:
- Elektrárna Krasavino, elektrárna Salechard, projekt bytové výstavby Megapolis

Novinky od ekonomických diplomatů



Tucet českých firem a institucí vystavoval v Macau

Historicky nejvyšší účast českých firem zaznamenal veletrh environmentálních výrobků v Macau. Na přelomu března a dubna se ho zúčastnilo celkem 12 českých subjektů, 8 firem a 4 státní instituce. Součástí celého českého projektu ekonomické diplomacie byl i specializovaný seminář a jednání se státními institucemi v Hongkongu a Macau.

Veletrh je součástí snah vytvořit z Macaa místo pro jednání a trading čínských firem z oblasti delty Perlové řeky a tzv. regionu 9+2 (9 jihočínských provincií + Hongkong a Macao) se zahraničními partnery. Záměrem je nejen řešit ekologickou situaci v jihočínských provinciích, ale současně diverzifikovat vlastní ekonomiku, která se orientuje především na herní průmysl.

Velký zájem byl o technologie zpracování organického odpadu české firmy **Solbien**, metody čištění spodní vody na bázi nanoželeza z Palackého univerzity, technologie využívání biomasy k výrobě energie firmy **Smart Heating Technology**, mobilní protipovodňové bariéry dodávané firmou **SILVAPLANA SE**, energeticky úsporné kondenzátory firmy **Hydra**, nebo ekologické čisticí prostředky firmy **Tradelin**.

Náchodský pivovar Primátor uspěl v Brazílii

Brazilci si oblíbili náchodský **Primátor**. Svědčí o tom stále se rozšiřující nabídka typů prodávaných piv této české značky i počet prodejních míst, kde je tento zlatý mok možné koupit.

Dnes je v Brazílii v prodeji deset typů tohoto východočeského piva. Zatím poslední no-



vinkou je typ India Pale Ale, který se dostal na brazilský trh v roce 2016. Český Primátor je k dostání v řadě brazilských měst. Prodává se prostřednictvím sítě speciálních obchodů brazilského dovozce, společnosti **Mr. Beer**, z nichž některé se nacházejí v luxusních obchodních centrech **São Paula**.

Zahraniční piva se v Brazílii řadí k luxusnímu zboží, ale poptávka po nich v posledních letech i tak prudce vzrostla. Za vysoké ceny mohou daně na alkohol a dovozní cla, nicméně zákazníci jsou ochotni za nadstandard platit vysoké částky. Půllitrová lahev českého Primátoru stojí v Brazílii v přepočtu 176–215 Kč, přesto patří spíše k levnějším. Na brazilském trhu zatím stále existuje prostor i pro další české pivovary.

Dřevojas vyrábí umyvadla v Rusku

Investice české společnosti **Dřevojas** do výroby sanitární keramiky je dalším úspěšným příkladem aktivit tuzemských firem na ruském trhu v poslední době. Závod **Centr-Keramika** v Kalužské oblasti už vyrábí vestavná umyvadla značky **Dreja** a **MY JOYS**, jež jsou určena především pro ruský trh, určitá část jich bude dodávána i do dalších zemí bývalého Sovětského svazu a Evropské unie.



Na začátku března pokročil společný česko-ruský projekt s majoritním podílem Dřevojasu do další fáze. Do provozu byla uvedena druhá část závodu. Společnost Dřevojas se sídlem ve Svitavách využívá své české know-how – konkrétně šamotovou technologii při výrobě, a také český design. Zároveň z Česka dováží část surovin.

Výrobní závod Centr-Keramika vytvořil pracovní příležitosti pro 60 lidí a má výrobní kapacitu 200 tis. umyvadel ročně. V současné době se dokončuje projektová dokumentace k další – již třetí výrobní etapě.



Filipínské hotely zdobí české sklo

Zhruba každý druhý nově postavený hotel ve filipínském hlavním městě **Manile** je vyzdoben velkými křišťálovými lustry a světelnými projekty. Současní čeští skláři a designéři tak navazují na úspěchy na Filipínách už z doby před 2. světovou válkou, kdy čtyři obrovské lustry si pro svou rezidenci vybral tehdejší prezident **Manuel Quezon** – a zkrášlují reprezentační části prezidentského paláce dodnes.

V polovině března se v manilském **World Trade Centru** uskutečnil pětidenní veletrh interiérového designu a stavebnictví WorldBex 2017. Tato událost je každoročně označována jako jeden z nejvíce navštěvovaných veletrhů v Asii s mezinárodní účastí kolem 25 zemí.

Česká firma **Preciosa** v rámci veletrhu představila celou škálu svých aktivit v jihovýchodní Asii včetně vzorků práce se sklem a křišťálem. Představitel firmy Preciosa Jan Zástěra také prezentoval koncept „Crystal Valley“ tedy Křišťálového údolí, významné turistické oblasti, kde se již realizuje výroba výjimečného českého skla a křišťálu.

Vývoz českých potravin do emirátů roste

Český vývoz potravin na trh Spojených arabských emirátů od roku 2013 stabilně roste a v roce 2016 dosáhl rekordních **21,2 mil. USD** (518 mil. Kč), což představuje meziroční nárůst o téměř 10 %, a oproti roku 2014 dokonce o 60 %.

Mezi nejvýznamnější vývozní produkty patří sýry (zejména sýr Akawi, Jadel a sýry balkánského typu) nebo cukrovinky, dále sušené mléko, kakao, čokoláda, minerální vody, pekařské výrobky a cereálie. Perspektivu mají i přípravky k výživě zvířat obohacující krmné směsi pro skot

a ovce. Potravinový trh Spojených arabských emirátů má pro české výrobce potravin velký potenciál. Místní spotřeba potravin na osobu je jedna z nejvyšších na světě, **85 % potravin** se dováží. V posledních letech dochází vlivem vládní kampaně k růstu spotřeby potravin zdravé výživy, což se mimo jiné projevilo i na nárůstu českého vývozu cereálií.



V Maroku začínají se stavbou největšího světového komplexu na čištění surového fosfátu

Ohlášená expanze marockého fosfátového obra, OCP (Office Chérifien des Phosphates), nabírá na obrátkách: po uzavření partnerství s Etiopií a začínající výstavbě největšího světového komplexu na výrobu hnojiv na etiopském území přichází se záměrem postavit areál pro čištění fosfátů, který nebude mít v rámci globálního srovnání konkurenci. Nový marocký závod v lokalitě Oulad Farès spadající pod region Béni Mellal Khénifra bude schopen po svém dokončení ročně vykázat zpracování 14 milionů tun této klíčové komodity pro následnou výrobu hnojiv a zemědělský průmysl obecně. Celková investice spojená s výstavbou nové průmyslové lokality dosáhne 15 mld. MAD (v přepočtu 1,4 mld. EUR). Veškeré stavební práce včetně spuštění zpracovatelské linky budou dokončeny v roce 2020.

Pokračující rozmach marocké OCP na trhu s fosfáty mj. potvrzuje, že prostor pro uplatnění dobývací techniky zahraniční provenience v zemi existuje. Velkým potenciálem mohou být **dobývací stroje /bagry na skrývku, korečková rypadla, „závodní železnice“, nákladní vozidla s vysokou průchodností terénem, ale i řídicí výpočetní technika a SW/**. Velvyslanectví ČR v Rabatu také znovu připomíná možnost pro uplatnění českých firem zaměřených na důlní průmysl v rámci projektů spojených s **otevřením nových dolů** či zapojením formou **joint-venture** v těžební lokalitě **Jorf Lasfar** úzce navázaných na významný průmyslový přístav, který též spadá pod OCP. ●

Měli byste vědět...

EXPO 2017 v Astaně na téma „Energie budoucnosti“

Ve dnech 10. června až 10. září 2017 se v kazachstánské Astaně uskuteční mezinárodní specializovaná výstava EXPO 2017. Do této výstavy zaměřené na téma „Energie budoucnosti“ se zapojí více než 110 zemí světa včetně České republiky, aby představily inovativní technologie a trvale udržitelná řešení v oblasti energetiky. Účast ČR zajišťuje na základě pověření vládou Ministerstvo průmyslu a obchodu (MPO) ve spolupráci s agenturou **CzechTrade** a vládou jmenovaným komisařem Janem Krsem. Účast ČR je koncipována tak, aby v rámci pravidel výstavy maximálně podpořila aktivity firem a podnikatelů se zájmem o obchodní spolupráci s Kazachstánem a okolními zeměmi. V hlavní expozici i ostatních částech pavilonu ČR proto budou návštěvníkům představeny špičkové české technologie a produkty nejen z oblasti energetiky. V průběhu výstavy dále budou probíhat odborně zaměřené semináře, prezentace a workshopy připravené ve spolupráci s proexportními institucemi, podnikatelskými reprezentacemi, oborovými asociacemi i jednotlivými firmami.

Užitečné odkazy a kontakty

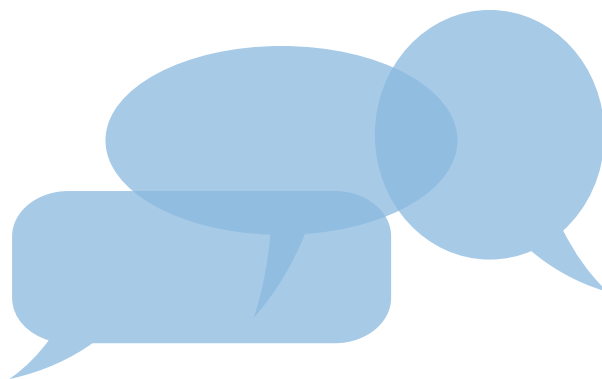
Obecné informace o výstavě jsou uvedeny na stránkách www.expo2017astana.com.

Informace o účasti ČR a užitečné odkazy pro návštěvníky lze nalézt na webu www.astanaexpo2017.cz.

Dotazy podnikatelů, obchodní informace o teritoriu, zapojení firem: František Masopust, koordinátor odborného programu – frantisek.masopust@czechtrade.cz, +420 224 855 179

České exportní fórum poprvé v Praze

Asociace exportérů chce navázat na úspěšná Exportní fóra v Mladých Bukách a poprvé pořádá ve spolupráci s Ministerstvem zahraničních věcí České exportní fórum v Praze. Uskuteční se 31. 5. od 10 hodin v budově Ministerstva zahraničních věcí na Loretánském náměstí. Na konferenci vystoupí například vicepremiér **Andrej Babiš**, ministr průmyslu a obchodu **Jiří Havlíček**, ministr zemědělství **Marian Jurečka**, náměstek ministra zahraničních věcí **Martin Tlapa**, generální ředitel EGAP **Jan Procházka**, generální ředitel Raiffeisenbank **Igor Vida**, generální ředitel ČEB **Karel Bureš** a další hosté. Bližší informace a registrace na sekretariat@asociaceexporteru.cz.



Mimořádně výhodná nabídka účasti českých firem na prestižním mezinárodním veletrhu Biofach 2018

Ministr zemědělství **Marian Jurečka** zve české firmy nabízející produkty či suroviny v biokvalitě k účasti na společné expozici Ministerstva zemědělství na veletrhu BIOFACH 2018, který se uskuteční ve dnech 14.–17. února 2018 v Norimberku. S cílem podpořit české firmy v oblasti bio potravin na evropském i světovém trhu připravuje Ministerstvo zemědělství národní expozici o velikosti cca 200 m². Firmy ve společné expozici budou moci kromě vlastního informačního pultu a vitríny využít i společné zázemí a budou zařazeny v Průvodci expozicí. Přihlášku k účasti ve společné expozici Ministerstva zemědělství na veletrhu BIOFACH 2018 je nutno zaslat nejpozději do 31. 5. 2017. Více na www.eagri.cz.

Latinská Amerika – strategie úspěšného exportu

Ministerstvo průmyslu a obchodu a agentura CzechTrade pořádají 19. 6. od 12:30 hodin Exportní konferenci & individuální konzultace zaměřenou na obchodní příležitosti v Peru, Kolumbii, Chile, Mexiku, Brazílii a Argentině.

PROGRAM KONFERENCE:

- Základní statistika a makroekonomická data, bilaterální obchodní výměna
- Perspektivní obory a zajímavé projekty pro české firmy v Peru, Kolumbii, Chile, Mexiku, Brazílii a Argentině
- Vstup na dané trhy: očekávání a rizika
- Účast na veletrzích a podnikatelských misích
- Praktické tipy pro obchodování, obchodní zvyklosti v Peru, Kolumbii, Chile, Mexiku, Brazílii a Argentině

Konference se uskuteční v budově MPO, Politických vězňů 20, Praha 1. Bližší informace poskytnete monika.dostalova@czechtrade.cz.

klientské centrum pro export

Jednotné kontaktní místo pro exportéry

- ▶ služby ve více než 90 zemích světa prostřednictvím Jednotné zahraniční sítě
- ▶ konzultace exportních a investičních záměrů v zahraničí
- ▶ informace o exportních novinkách a příležitostech

Více informací:

www.businessinfo.cz/kce

Kontakt:

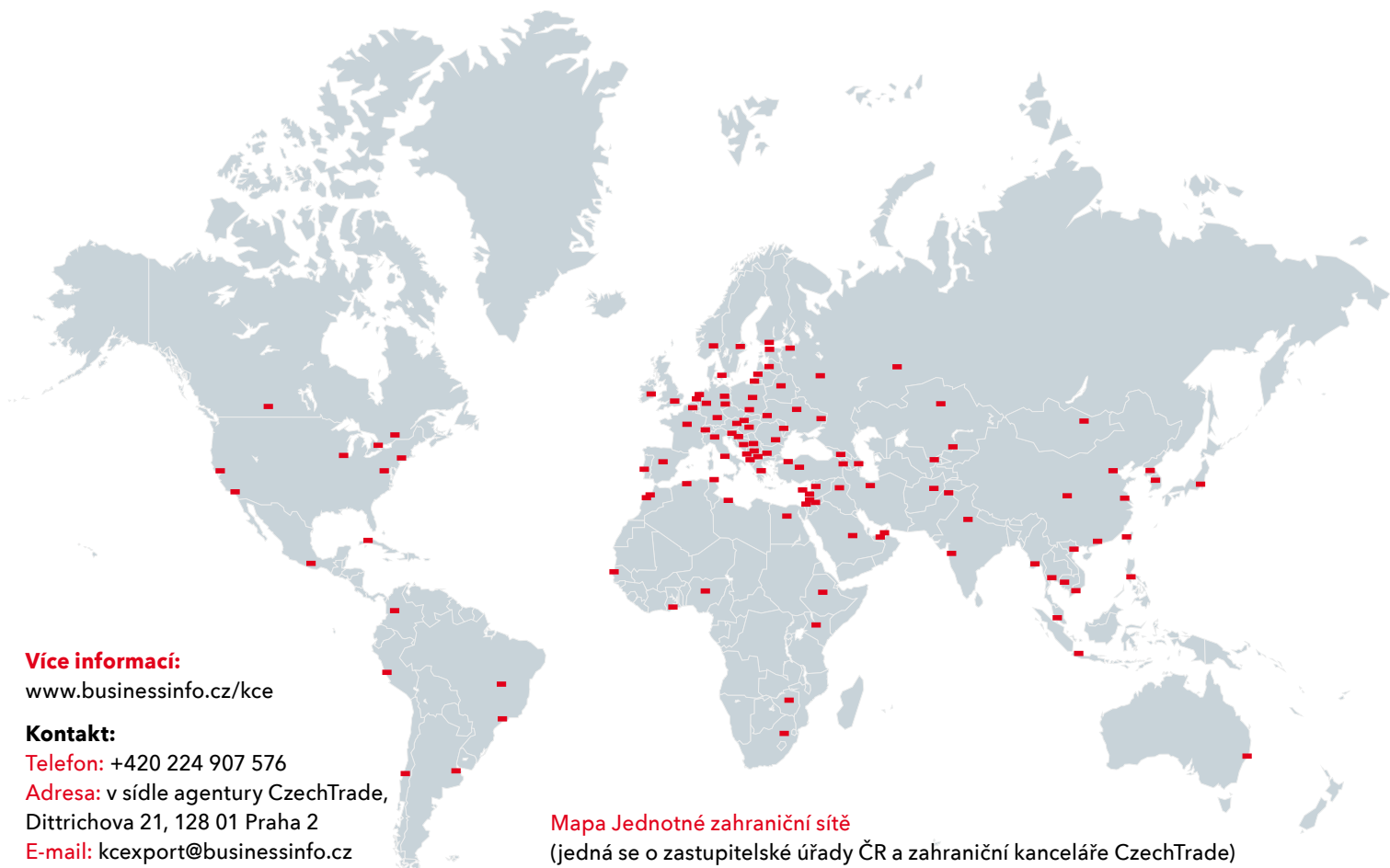
Telefon: +420 224 907 576

Adresa: v sídle agentury CzechTrade,
Dittrichova 21, 128 01 Praha 2

E-mail: kcexport@businessinfo.cz

Mapa Jednotné zahraniční sítě

(jedná se o zastupitelské úřady ČR a zahraniční kanceláře CzechTrade)



Mezinárodní konference



Slavíme 25 let pokroku

EGAP 25 – čtvrtstoletí pojišťování českého exportu



1992

2017

Zahraniční hosté:

Topi Vesteri – prezident Bernské unie,
Alexej Tjupanov – EXIAR, Dušan Keketi
– Eximbanka, Bert Bruning – Atradius
Dutch State Business, Michal Ron – SACE,
Ferdinand Schipfer – OeKB, Thomas Baum
– Euler-Hermes, Karim Nasrallah – LCI Credit
Insurance, Alistair McVeigh – MARSH UK,
Genadij Mickevič – Eximgarant of Belarus.

Kdy?

15. 6. 2017, od 10.00 do 16.30 hod.

Kde?

Velký sál Hotelu Ambassador,
Václavské náměstí 840/5, Praha 1

Detaily k programu konference najdete na www.egap.cz/egap25.